<<你的人脉价值百万>>

图书基本信息

书名：<<你的人脉价值百万>>

13位ISBN编号：9787538853674

10位ISBN编号：7538853677

出版时间：2007-5

出版时间：黑龙江科学技术

作者：邢群麟，程晓芬著

页数：459

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你的人脉价值百万>>

内容概要

人脉是一种富贵的无形资产，一笔巨大的人生财富。不断扩大自己的人脉网络已经成为提高自身竞争力、开拓事业版图的一种重要手段，许多企业老总不惜花费巨资去名校上MBA，其主要目的就是为了培育更高层次的人脉。本书在充分阐述人脉的巨大价值的基础上，环环相扣详细探讨了如何克服自我内存的消极因素搭建人脉、修炼自我品质经营人脉、通过策略和口才拓展人脉，以及如何善用人脉为自己创造利益，并规避人脉中的各种陷阱，帮助读者有选择地构建网络，不断积累人脉存折，赢得更多机遇，创造成功人生。

<<你的人脉价值百万>>

书籍目录

第一部分 走进人脉——你的人脉价值百万 第一章 人脉——你的生存之本 你储藏你的“人脉基金”了吗 人脉来了，机遇还会远吗 缔造人脉，时来运转的关键 搭建好人脉，生活更精彩 “千里难寻是朋友，朋友多了路好走” 人脉，离不开的护身符 人脉，施展你魅力的舞台 人脉，延伸你能力的法宝 第二章 人脉——你的发展之需 人脉，决定你成功的暗码 人脉，为你的人生镀金 赢家手中的秘密武器——人脉 挑战竞争，站稳脚跟 人脉，看不见的手，看不见的资产 人脉，一种可再生的资源 人脉，事业前进的推动器 人脉，事业发展的情报站 第三章 历史的见证——拜读人脉大师 “钢铁大王”卡内基：不靠上帝靠人脉 比尔·盖茨：善用人脉成就辉煌 胡雪岩：不落俗套的红顶商人 徐文荣：人才也是人脉 原一平：顾客才是你信奉的上帝 林绍良：巧遇贵人，开创一片天 柴田和子：靠人脉撑起半边天 泰森：有了伯乐才有“拳王” 亚力山卓·福特：细节决定成败 莫泊桑：贵人扶助成就声名

第二部分 初涉人脉——扫除人脉障碍 第四章 交际的心理障碍要消除 打开交际的黑匣子 社交恐惧症 克服自卑 “1=250”定律 走出孤独 第五章 远离人脉误区 小肚鸡肠要不得 孤芳自赏要不得 形影不离要不得 单枪匹马要不得 一视同仁要不得 夜郎自大要不得 随心所欲要不得 第三部分 构筑人脉——搭建美好的人脉舞台 第六章 赢在第一印象 给人微笑，传递美好 好的开场白，好的后续 幽默，打通人脉的灵丹妙药 时刻敬人三分，所得必是人敬三分 赞美，天下最美的语言 要一点含蓄，要一点谦逊 把自信“写”在脸上 怀有一颗热忱友善的心 主动，便赢得了成功人脉的一半 第七章 赢在第一策略 第四部分 经营人脉——你的人脉需要精心呵护 第八章 经营人脉需要修炼品质 第九章 主动靠近人脉 第五部分 拓展人脉——不断向你的人脉账户存款 第六部分 善用人脉——用人脉创造更大“利润” 第七部分 相处人脉——克服人脉难题 第八部分 e时代人脉——把握时尚的人脉

<<你的人脉价值百万>>

编辑推荐

100%的成功 = 15%的个人能力 + 85%的人脉关系。

成功不在于你知道什么或做什么，而在于你认识谁。

搭建好人脉，让你赢得更多机遇，早日获得成功。

你的人脉价值何止百万。

美国成功学大师卡耐基经过长期研究得出结论：“一个人的成功，15%可以归功于他个人的专业知识，85%却要归功于人脉关系。

”能成就大业者，除了要具备一定的业务知识，更为关键的还是他要拥有广阔的人脉资源。

现代社会的发展已经显示，在技术、资金、人力资源等生产力要素中，人的重要性越来越凸现，人脉资源的地位也越来越高。

许多企业老总不惜花费巨资去名校上MBA，其主要目的就是为了培育更高层次的人脉，为自己的事业开拓更广阔的空间。

本书以人脉的价值为核心，系统探讨了如何与人结交朋友以及搭建、经营、拓展、善用人脉的各种技巧，帮助各位读者精心编织出一张高能量的人脉网络，创造成功人生。

<<你的人脉价值百万>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>