

<<飞黄腾达>>

图书基本信息

书名：<<飞黄腾达>>

13位ISBN编号：9787538856941

10位ISBN编号：7538856943

出版时间：2008-8

出版时间：比尔·冉柯斯、张哲 黑龙江科学技术出版社 (2008-08出版)

作者：比尔·冉柯斯

页数：172

译者：张哲

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<飞黄腾达>>

前言

<<飞黄腾达>>

内容概要

许多人都渴望在开始自己的职业生涯时就能平步青云，获得高薪，实现事业和财富梦，然而他们常常是始于梦想，输在路上。

《飞黄腾达:刚工作就获得百万年薪的秘诀(双色版)》作者比尔·冉柯斯揭示了这一现象背后的奥秘。

比尔·冉柯斯是美国当代家喻户晓的创业明星，在《飞黄腾达:刚工作就获得百万年薪的秘诀(双色版)》中他详实记录了自己如何从一名普通大学毕业生到创立一家网络雪茄公司，再利用获利开创房地产事业，最后竞选NBC电视真人秀节目《飞黄腾达》成功，成为美国亿万富翁唐纳德·川普的第一位接班人，以30岁的年纪实现人生目标的经历和经验，为读者展示了一幅求职、升迁、成长、成名的职业生涯全景图，揭示了一种“通过自我奋斗、以顽强的拓荒精神来追求自己渴念的梦想”的商业精神和职业理念，为所有还未实现人生目标和还未确定奋斗方向的人们指明了一条快速致富、实现人生梦想的成功捷径。

在《飞黄腾达:刚工作就获得百万年薪的秘诀(双色版)》中，比尔·冉柯斯与你分享以下成功的经验：

- 摆正学业和就业的关系
- 如何规划职业生涯
- 如何在人生的关键时刻和转折点把握自己的命运
- 野心是财富的基因
- 学会推销自己，展示自己的才智
- 以得体的言行、机敏的
- 如何从精明和优秀的团队中脱颖而出成为团队领袖
- 如何进入一流企业，拥有一份高薪工作
- 如何获得上司常识，平步青云，成为企业主管
- 进入一个新的更专业的工作环境先扮演好观察者的角色
- 在实践中探索经商、营销、谈判的策略方法
- 学会在瞬息万变的商场上抓住稍纵即逝的机遇
- 好的商业创意是快速赚钱的良方
- 成功的商业活动从一份完善的商业计划开始
- 用自己擅长的方法做事，扬长避短以制胜
- 从榜样、导师、同事和平凡的人身上学到有价值的东西
- 从失败中吸取教训，用已经取得成功的案例指导自己的行动
- 为人处世的经验方法
- 正确处理工作和生活之间的关系
- 成功者必须具备善于革新、勇于冒险、不断进取、谦逊、守信等素质。

<<飞黄腾达>>

作者简介

书籍目录

绪论 我们为何而来清楚我们的目标按自己的主张行事尽自己所能做到最好第一章 创业精神第一份工作辞职寻找机会启示录 如何制定目标第二章 时刻准备出发童年的几件趣事我和车之间的故事——我创业生涯的第一步初涉商界的一点成功体会启示录 关于价值第三章 合理估价返回芝加哥，寻找兼职工作合理定价，创立船坞清洗金牌服务站我们成功了向更高的目标迈进启示录 关于策略第四章 自然交易推销“骗子”的反常行为“企业家”的憧憬创办环球雪茄公司传单事件转机扩大战果回顾、总结与展望启示录 关于领导力第五章 与众不同地交易在探索中前进灵活经营，独辟蹊径艰难中的抉择抓住机遇，开拓新市场火灾的启示启示录 关于战略眼光第六章 一试身手报名试镜进入决赛初试身手我被录用了启示录 关于实践第七章 感悟在实践中摸索成长基础，基础，再基础！
不断进取，追求卓越启示录 关于成功

章节摘录

第三章 合理估价成功的感觉对我来说就像拥有10个水蜜桃，但只咬顶部最甜的部分。返回芝加哥，寻找兼职工作“火车永远没有终点站”是我母亲的口头禅，但我不明白母亲说这句话的含义。

我曾经认为母亲不喜欢乘坐火车或者不相信火车时刻表才冒出这句话。

但随着年龄的增长，我逐渐明白了它的精髓：母亲想让我和姐姐领悟到无论何时何地都能体会沿途的快乐。

无论我们的理想多么远大，如果不能从旅途中体会到心灵的快乐，获得心灵的慰藉，那么一味追求目标只能得不偿失。

或许你最后会发现因为追求目标而失去了更多的东西。

有时候，中途有更适合你的停靠站。

尽管结果是最重要的，但是追求结果的过程同样重要。

我早已确定自己的目标，也决定要享受过程的美好。

目标体现了自己的期望，过程融合了有价值的追求，二者缺一不可。

早晨去上班的时候，为了应付一天忙碌的工作，我一定会充满激情，尽量地使自己活跃。

在这个国家，每天都有成千上万的人们在自己不喜欢的工作岗位上奔波，我们周围有很多这样的人，包括你的员工。

我认为他们不能从工作中体会到成就感，因为没有人愿意多花1秒钟做自己不喜欢的事，他们的心思集中在更有诱惑力的风景上。

理所当然，他们将毫无进展，一事无成。

请允许我再次引用母亲关于火车的论断，继续讲述我成长道路上发生的事。

我来到伊利诺州皮奥利亚城的布拉德利大学进修法学，虽然曾经梦想成为一名律师，在法庭上正义凛然地为当事人辩护，但如今我的头脑中充斥着赚钱、创业的想法，无法专心于学业。

我的志愿是攻读刑事学，虽然花在兼职工作上的时间比课堂上的还多，但是我还是将学业坚持到底。

尽管学业成绩不错，但我更关心课堂之外的世界。

大学期间我一直进行着汽车交易活动，气势威严的吉普CJ7、动力十足的牛仔吉普、新颖别致的伊洛克折篷跑车、高贵典雅的丰田跑车等名车我都交易过。

每次交易我都能赚到足够的钱来支付学费和生活费用，并且还能保持身边时刻有一辆新车供我使用，继续我的交易。

我赚来的钱对整个家庭弥足珍贵，因为我有3个姐妹在读大学，她们还不能像我一样赚钱，所以我不能再让父母为我读大学所需的学费而担忧。

坦诚地说，布拉德利大学的学费对我的家庭来说仍是一个不小的经济负担。

我一方面竭尽全力帮助父母减轻学费负担，另一方面，我还要独立支付住宿费、膳食费，以及另外一些必要的公益性开支。

曾经有一段时间，我对钱的需求达到了贪婪的程度，那时我甚至不愿意施舍给路边的乞丐1美元。

尽管我没有全身心投入到学习中，但我第一年的成绩仍然名列前茅。

因为我知道自己得为学习上的一点点失误付出惨重的代价，导致我无法进入最好的法学院。

我暗下决心，努力赚钱，向着目标前进。

但是我并没有把母亲的论断放在心上，因为我必须承认当时我的侧重点在于尽快实现目标，自然忽略了其中的过程。

每一次汽车交易中，我都可以得到丰厚的回报。

而我原本以为会给我带来奇迹的法律课程，却没有让我得到想要的东西。

过了很长一段时间，我终于意识到让我感兴趣的是成为一名律师，而并不是成为律师的过程。

读大学正是这样的过程，让我提不起精神。

当我接受了这个事实，我才理解了母亲的火车论断，向着我所期望的生活迈进。

在学校读书的时候，我发现自己对校园外的生活越来越感兴趣——豪车、美女以及形形色色的舞会。

<<飞黄腾达>>

尽管我仍然能获得好成绩，但是我的注意力却分散到皮奥利亚城的各个角落。

但不久之后我就返回芝加哥读书了。

大一的时候，父亲因为工作表现出色被调到芝加哥的莱奥纳大学执教。

因为这个学校可以为教职工子女免去学费，所以我在读大二前就转学到父亲所在的学校继续学习刑事学。

当时我两个姐姐正在攻读研究生，需要一大笔费用，我的及时转学为父母减轻了负担。

同时对我来说也是一件好事，因为我不用再为助学贷款一事而弄得焦头烂额。

尽管我还得支付课本、食宿费用，但是能够免去学费对我来说已经是最大的恩惠。

更重要的是，回到芝加哥让我觉得更温馨。

的确如此，我结交了许多新朋友，并且有机会重新和一些留在芝加哥的童年伙伴取得联系。

回到芝加哥读书后，我必须面对成年以来第一个极其重要的决定——暑期准备做什么兼职工作？

用“极其重要”形容这个决定也许有些言过其实，但事实是，这个问题在当时迫在眉睫，成为我的一桩心事。

我身边的朋友们都在做一些报酬低、入门简单但自己感兴趣的工作。

有时他们为了进入自己喜爱的领域而去当志愿者，有时他们为了微薄的工资起早贪黑，维修工、保姆或者快餐店服务员都是他们要从事的工作。

我并不想让自己和他们一样为了微薄的薪水而弄得筋疲力尽。

尤其是在我汽车交易事业的巅峰时期，我更没有动力去做那种苦差事。

我的第一个想法是尝试把全部精力都集中在二手车市场上，期望能在同一时间内进行多个交易，但是反复思考后我打消了这个念头。

因为我意识到这样做将使我承担更大的风险。

如果一次只交易一辆车，我至少可以算清楚在一辆车上的总投资，然后以合适的价格卖给合适的买家。

这已经是我能力承受的极限了。

我没有更多的资金，也没有许可证进行更多的汽车交易。

此外我仍是一个在读的大学生，我还有沉重的学业负担，所以我不可能真正全身心投入到兼职工作中。

不过汽车交易反映了我想从暑期兼职工作中得到什么东西，也反映了我想放弃什么东西。

我不喜欢坐在柜台的后面为客户调酒，不喜欢为客人端茶送水，不喜欢老板剥削我的劳动成果，然后假惺惺地付给我微薄的工资。

我曾经在FAO Schwarz大型玩具店做过兼职工作。

我的工作秘密保安，专门负责抓扒手。

这份工作听起来很有趣，但实际上并非如此，有时会发生凶狠的搏斗事件。

不过我还是一直坚持到临时合同到期，一方面这份工作时间弹性比较大，工作地点离学校很近，这样我可以自由支配时间；另一方面，这份工作至少从理论上给我提供了一个从基层了解如何制裁犯罪的机会，毕竟我的专业就是刑事学。

但我不能忍受自己在玩具店做一个暑假的兼职保安，这就像看着墙上的油漆慢慢干掉一样无聊。

而且据我回忆，FAO Schwarz玩具店也不会让它的兼职员工和专职员工工作同样多的时间。

如果那样，他们就要付给我们加班费，并且还要给我们提供额外的待遇，享受专职员工的优惠。

精明的老板从不会干这类蠢事。

当时我被赚钱的想法冲昏了头脑，想把自己的时间表填得满满的，才会和玩具店签下1小时4美元的低薪合同。

这是我大学期间报酬最少的一份兼职工作。

实在是因为当时时间很紧，可供选择的机会又少，而这份工作恰巧出现在我的眼前。

吸取教训之后，我决定按自己喜欢的方式安排这个暑假，好好赚钱，从交易中学点有用的知识。

另外，如果还能在户外享受阳光，邂逅可爱的好女孩的话，那就更好了！

<<飞黄腾达>>

<<飞黄腾达>>

媒体关注与评论

这不是一本传统的商业书……我所谈论的方法不是现成的或已经被推行的。

这些方法只是根据我自己的经历总结出来的——也许这些方法会成为你解决问题、迅速发达的利器。

——本书作者 比尔·冉柯斯它讲述的那些鼓舞人心的故事、引人入胜的案例、令人称奇的技巧会让你大开眼界，渗透到你的生活中去，为你将来步入公司高层、获得高薪助一臂之力。

——Kintetsu全球快递公司美国东区副总裁 尼尔森·格比尔·冉柯斯是我所见过最为出色的企业家之一。

他在书中向人们阐明了自己通过自我奋斗实现人生目标、快速创富的经验，每一位渴望成功、获取高薪的职业人士都可以从比尔·冉柯斯的身上获得有益而深刻的启示。

——美国国际托马球森公司执行副总裁 切里·玛秋我十分赞赏比尔·冉柯斯全新、独到的处事能力……他用自己独到的经验写了这本书帮助人们获得成功。

他所提供的技巧适合于从七年级的小朋友到企业的首席执行官。

——美国亿万富翁、川普集团总裁 唐纳德·川普

<<飞黄腾达>>

编辑推荐

<<飞黄腾达>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>