第一图书网, tushu007.com

<<穷人与富人的距离0.05厘米>>

图书基本信息

书名：<<穷人与富人的距离0.05厘米>>

13位ISBN编号：9787540733285

10位ISBN编号：7540733284

出版时间：2005-01

出版时间：漓江出版社

作者：砍柴人

页数：229

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

贫穷不是上帝赋予一个人的义务，不是命中注定而是行为注定的结果，富有才识一个人活着的目的和权利，而不是一个人或一些人的专利和特权。
本书为读者丈量了从穷人到富人的真实距离，找到了穷的原因，发现了富的理由。
从而得出，从一个穷人变成一个富人，必须拥有本书提供的“8个证件”。
也只有具备这“8个证件”，你才能创造财富，拥有财富，驾驭财富，成为自己理想中的富人。
本书以8个白手起家的世界级大富豪的创业经历为线索，逐点分析，例证结合，找出穷人和富人的真正距离——0.05厘米，见证了开始差之毫厘，结果距之千里的残酷现实。
告诉人们如何理解财富、发现财富和驾驭财富。
本书写给：一穷二白但却有志成为富豪之一；无门无路无方向但却想成就大事业之人；没钱没资本却想创大业之人……
告诉你：财富如何才能从无到有、能力如何才能从弱到强、事业如何从小到大……；怎样才能从贫穷的地狱爬到富有的天堂……；这一切再简单不过——只要你拥有本书提出的从穷人到富人的“8个证件”。
作者赠言：
在无力改变生存环境的时候，那么就去改变自己，生存环境也会随你改变而改变，是英雄又何必在乎出处？
在没有机会的时候，那就去完善自己，机会在于自己的发现和把握，而不是等待别人的奖赏和恩赐，相信一切皆有可能！
只要我们还没有真正富有，那么我们就没有任何借口接受贫穷。
世界上只有无法改变的穷脑袋，不存在无法改变的穷口袋！

作者简介

砍柴人，知名图书策划人，自由撰稿人和编辑。
曾用笔名老巴。
大学本科毕业后，因无关系无钱，沦落为贫困山区第一个重点大学本科生教初中的老师。
因不满教书半年拿不到一分钱的尴尬，辞职后拿着家里仅有的80元钱来到陌生的北京。
经十年打拼，终于发现了穷人与富人之间距离的真正奥秘所在。
著作：《心灵整容》（台湾版名为《放弃也是一种美丽》）、《何必上哈佛》（台湾版名为《不一定要上哈佛》）、《第二次复活》、《青蛙嘴唇上的正义》。
编辑及策划：《商经》（该书在韩、日、台湾地区分别出版）、《给心灵洗个澡》、《观念》、《3秒钟看准对方性格》、《人性的弱点》等畅销书。

书籍目录

第一章 一切可行 从穷人到富人的许可证1 穷人学习为了饭碗 富人学习为了力量2 穷人把责任当作累赘 富人把责任看作动力3 穷人靠断自己的脊梁 富人走出自己的前途4 穷人看不到希望就放弃 富人看不到希望就准备5 穷人把一个行业做砸才跳槽 富人把一个行业做透才跳槽6 穷人等待机会 富人制造机会第二章 信用无价 从穷人到富人的身份证1 穷人忍受天灾 富人难耐人祸2 穷人因循守旧 富人打破常规3 穷人安于贫穷 富人渴望富有4 穷人把机会当作石头 富人把机会当作璞玉5 穷人乐于挖井 富人善于修路6 穷人只能把自己做死 富人只愿把自己做大第三章 审时度势 从穷人到富人的驾驶证1 穷人被别人经营 富人去经营别人2 穷人在乎赚钱的多少 富人在乎赚钱的方法3 穷人选择走死路 富人选择走活路4 穷人要的是小而康 富人要的是大而康5 穷人会糟蹋钱 富人会使用钱第四章 胆识过人 从穷人到富人的健康证第五章 永不言败 从穷人到富人的资格证第六章 经营细节 从穷人到富人的工作证第七章 超前规划 从穷人到富人的通行证第八章 野心勃勃 从穷人到富人的出生证

章节摘录

这些都是大比尔对洛克菲勒所进行的专门训练。
大比尔看清了在美国这个社会金钱的重要性，所以他要洛克菲勒从小就学习对金钱的经营，并取得了非常显著的成效，最突出的表现在以下两件事情上。
一次，大比尔问儿子，瓷罐里有多少钱。
洛克菲勒说已经有50元了，但是他把这些钱全部贷给了附近的农民，利息为7.5%。
结果第二年在50元的基础上，洛克菲勒又多了3.75元。
还有一次，大比尔看见妻子正把洛克菲勒绑在柱子上狠狠地打。
原来是洛克菲勒在树林里意外地发现了火鸡的窝，于是他便在附近埋伏。
当发现大火鸡暂时离开去觅食时，就轻轻地跑过去，把小火鸡抱回家。
他把那些小火鸡关在自己的房间里精心地饲养，等到感恩节的时候，拿出来卖给附近的农民，从中赚了一笔钱。
洛克菲勒的母亲是个虔诚的浸礼会教徒，她认为儿子这样做亵渎了神灵，所以一定要接受惩罚。
但大比尔却不这样看，相反他对儿子的做法极为赞赏，他断定洛克菲勒日后的成就一定会超过自己许多。
洛克菲勒的举止肯定会被我们当中的许多人认为是荒唐或者是庸俗，认为他小小年纪就和金钱较劲是个十足的金钱至上者或是个葛朗台式的唯利是图的家伙。
无论怎样看待洛克菲勒都是无关紧要的事情，但有一点我们必须得承认，那就是我们没有像比尔·盖茨一样打造一个软件帝国或者像洛克菲勒一样打造一个石油帝国。
穷人可以出生在富有的家庭，甚至在钱堆里过着富足的生活，这样的人在历史上和现在都大有人在。
他们大把大把地花钱，却不知道钱是从哪里来，就算他们知道，也仅仅知道是从父母的口袋里来。
这样的人即使有钱，也不是富人，仅仅是个钱的奴隶而已。
钱，只能使他们越来越贫穷，而不是让他们越来越富有，哪怕他们还在过着富人的生活。
洛克菲勒从小就知道，钱来自自己的劳动或是自己的智慧，换言之，就是他懂得寻找金钱的源泉。
一旦这个金钱的“泉眼”被挖大，随之而来的金钱就会形成小溪、大河、大海甚至汪洋。
他的眼睛经过磨练能看到沙子里的黄金，他的手经过打造也会成为“点金棍”。
大比尔的预言最终成了事实。
洛克菲勒凭借着从小就养成的富人最应具备的经营意识，在以后的发展中不断地健全自己的经营手法，终于经营起了自己的石油帝国。
我们常常以一个人拥有财富的多少、社会地位的高低来划分穷人和富人，其实这是错误的。
富人和穷人的划分在内在上，要看他的意志品质，思想境界，意识形态，心胸和魄力。
在手法上区分就看他是否会经营，是否善于经营，经营的手法如何。
在商品经济时代，在市场决定一切的时代，这在某种程度上就要求每个人都要有审时度势的头脑与眼光。
有句话说得好：“你能看多远，你便能走多远。
”一个公司的成长，需要规划经营，一个人的成长，也需要规划经营。
会规划会经营的人在社会市场化中可能由穷人变成富人，但不会规划和经营的人，一定是个穷人，即使他原本是一个富人，也会变成一个穷人。
穷人要想成为真正的富人，仅靠努力工作是不行的，他必须要有经营的意识，经营的理念，并逐渐地掌握各种经营的技巧，也就是说自己必须懂得经营，会经营。
穷人之所以成为穷人，因为他不会经营自己，更不会经营别人，只能让自己成为别人经营的对象，也习惯于被别人经营、安排。
企业好不好，关键在领导；学好数理化，不如有个好爸爸。
在潜意识里，穷人首先是放弃了对自己的经营权，走单位、集体、别人给自己规定好的路，使自己沦

为奴才而不是帅才。

穷人往往会成为富人的经营对象，成为富人赚钱的工具。

穷人并不是对此无动于衷，认为这是剥削压迫甚至是敲诈，然而穷人不承认自己不会经营，把自己被经营归罪到环境、社会、人际关系等因素上，从而弱化了自己的地位和主观能动性。

穷人不懂得经营，害怕经营，往往会使自己沦为富人棋盘上的棋子。

……

媒体关注与评论

0.05厘米见证了开始差之毫厘，结果距之千里的事实！
读1本书领8个证，穷人变富人，8位超级富豪告诉你：富人-穷人=0.05厘米。
作者说：“磨刀不误砍柴工，书中真有黄金屋！
”　　只有无法改变的穷脑袋，没有无法改变的穷口袋。
穷人说：我曾经没钱，我也曾经有过很多钱，但最后我还是没有钱，因为我就是一个穷人，与富人有着0.05厘米的距离。
富人说：财富是属于你的，也是属于我的，但最终还是属于我的，因为我就是一个富人，我与穷人有着0.05厘米的距离。
这是《给心灵洗个澡》作者的最新力作。
作者对李嘉诚、王永庆、李秉哲、沃沦·巴菲特等8位白手起家的富豪成长、创业经历进行了生动真实的介绍与眼光独到的评点，首次提出穷富差距“0.05”厘米。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com