

<<真诚地赞美他人>>

图书基本信息

书名：<<真诚地赞美他人>>

13位ISBN编号：9787541819223

10位ISBN编号：7541819220

出版时间：2003-1-1

出版时间：陕西旅游出版社

作者：金丽

页数：315

字数：250000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<真诚地赞美他人>>

内容概要

在人际交际中，恰如其分地赞美对方，能创造一种热情友好的气氛，能使彼此的心情更为愉悦。这是人类真正认识自己存在价值的一种需要。

赞美像阳光般诱人，同时也是一把双刃剑，正如灼人的烈日会烫伤肌肤。

本书将使你趋利避害，游刃有余地运用赞美的种种有益功效。

本书的角度新颖、独特，将帮你通过赞美激发他人自信心，满足他人心理，支撑他人成功，从而改善人际关系。

运用打动人心的赞美威力，顺理成章地达到自己的成功彼岸。

本书特地提供了求职晋升、笼络人才、达成合作、商业销售、托人办事等方面的具体有赞美技巧的手段。

手握本书，成功与你相约。

<<真诚地赞美他人>>

书籍目录

第一章 学会赞美 第一节 赞美要领 赞美的心理要领 赞美的情感要领 赞美的表情要领 赞美姿态动作要领 赞美的语言要领 赞美的行为要领 第二节 抓不到赞美技巧的原因 赞美和“巴结”的混淆 东方人的情感抑制 消极主义所衍生物的观点 第三节 赞美的功效 改善人际关系的赞美 激发他人信心的赞美 满足他人心理人赞美 支撑他人成功的赞美第二章 使人成长的赞美技巧 第一节 与其纠正缺点，不如赞美优点 忽略缺点的方法 挖掘优点的要领 缺点转优点法 看人眼光五大要点 第二节 赞美要率直、不差忤、不装模作样 行不通的赞美 克服羞怯才能赞美 欠缺自信 针对害羞者的三种赞美 第三节 赞美在乎平凡中的不平凡 第四节 敞开心胸的赞美对方 第五节 用肯定的思考来赞美第三章 打动人心的赞美威力 第一节 配合时机的赞美效果 第二节 活动场所的赞美 第三节 具体东西的赞美效果 第四节 加强印象的赞美效果 第五节 赞美效果的十大话语第四章 通过成功的赞美手段 第一节 求职晋升的赞美手段 第二节 笼络人才的赞美手段 第三节 达成合作的赞美手段 第四节 商业销售的赞美手段 第五节 托人办事的赞美手段

<<真诚地赞美他人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>