

<<开家赚钱的网店>>

图书基本信息

书名：<<开家赚钱的网店>>

13位ISBN编号：9787542744463

10位ISBN编号：7542744461

出版时间：2009-10

出版时间：上海科学普及出版社

作者：芦萍 编

页数：169

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<开家赚钱的网店>>

前言

根据CNNIC（中国互联网络信息中心）公布的数据，截止2009年7月，我国网民人数已突破3.38亿。随着互联网在中国的进一步普及应用，越来越多的网民将会养成网上购物的习惯，网上购物会逐渐成为人们的网上行为之一，也会逐渐成为人们生活的一部分。

随着互联网的发展，各种类型的购物网站取得飞速发展。

在各种类型的购物网站中，提供网上开店服务的C2C、B2C网站逐渐得到了网民的认可，而且以低成本、低启动资金、快捷的交易方式等优势，得到许多创业者的青睐，越来越多的网民准备加入到网上开店的队伍中。

e时代，想赚钱的您是不是有如下疑问：上网聊天、玩游戏没意思，我该怎样利用网络赚钱？

我想自己做老板，做SOHO一族，有什么好点子吗？

最近工作不忙，想兼职在网上开店，卖什么好呢？

网上开店，我怎样进货？

为什么别人店铺里面的图片比实物还要漂亮，他们是怎么做到的？

为什么我的小店没有人光顾，别人是怎样推广店铺的？

我喜欢博客，博客可以用来赚钱吗？

<<开家赚钱的网店>>

内容概要

《开家赚钱的网店》主要以淘宝网为例详细介绍经营网络店铺和进行网络交易的方法和技巧，通俗易懂，便于读者参考操作，是经营网络店铺、网上交易的全面指导图书。

全书共10章，第1章主要介绍开店前的相关准备；第2章～第3章主要介绍三大网点平台和支付系统的相关信息；第4章～第5章详细介绍网店装修和美化宝贝方面的知识；第6章主要介绍如何去寻找货源；第7章～第8章主要介绍网店店主如何去宣传小店和寻找顾客；第9章～第10章主要介绍完成交易和服务顾客的相关知识。

《开家赚钱的网店》内容紧凑、讲解全面、思路清晰、案例生动，具有通俗易懂、指导性强的特点，力求指导读者在了解网络交易的基本操作的基础上，全面提升操作技能和技巧。

《开家赚钱的网店》可以作为网络交易初级学者的入门教材，也可以帮助中级读者提高技能，对高级读者也有一定的启发意义。

<<开家赚钱的网店>>

书籍目录

NO.1 开店前的准备 一、网上开店现状分析 二、三大网店平台知多少 认识淘宝网 了解易趣网 看看拍拍网 三、选择适合自己的网店模式 网店与实体店结合经营 全职经营 兼职经营 四、网店必备软硬件 硬件 软件 五、网店经营者必备法宝 网店卖家必备招式 网店卖家道德规范 网店卖家经营“妙招” 3万元开什么网店 5万元开什么网店 网上开店经验解读 孙阿姨网上开店经历NO.2 三大网店平台注册流程 一、注册淘宝网会员 拥有邮箱 成为淘宝会员 申请店铺 使用阿里巴巴与淘宝助理 二、成为拍拍网卖家 成为才白才白会员 认证并开设网店 三、注册易趣网会员 易趣网介绍 易趣网开店 使用易趣助理 四、给网店取个好名字 女大学生的网上赚钱攻略 我庆幸选择了网上开店NO.3 拥有支付系统 一、开通网上银行 选择网上银行 了解网上银行支付方式 网上银行注意事项 二、淘宝的支付宝 注册支付宝账户 认证支付宝 安装数字证书 支付宝充值交易 三、现实汇款 邮局汇款 银行汇款 教你网上交易, 快捷又安全 小朱第一次网上开店的受骗经历 不做难缠买家的生意NO.4 扮靓你的网店NO.5 美化你的宝贝NO.6 寻找你的货源NO.7 宣传你的小店NO.8 寻找你的顾客NO.9 完成第一笔交易NO.10 服务你的顾客附录

<<开家赚钱的网店>>

章节摘录

插图：低成本投入网上开店与网下开店相比综合成本较低。

许多大型购物网站提供租金极低的店铺，有的甚至免费提供，只是收取少量商品上架费与交易费；网店可以根据顾客的订单再去进货，不会因为积货占用大量资金；网店经营主要通过网络进行，基本不需要水、电、管理费等方面的支出；网店不需要专人时时看守，节省了人力方面的投资。

经营方式灵活网店的经营是借助互联网进行的，经营者可以全职经营，也可以兼职经营，营业时间也比较灵活，只要可以对浏览者的咨询给予及时回复就不会影响经营。

网上开店不需要像网下开店那样必须要经过严格的注册登记手续，网店在销售商品之前甚至不需要存货或者只需要少量存货，因此可以随时转换经营其他商品，进退自如，没有包袱。

不受营业时间、营业地点、营业面积等因素的限制只要服务器不出问题，网店可以24小时不停地运营，并且不受经营地点的限制。

网店的商品展示数量也不会像实体店那样受限于店铺面积。

网店的消费者范围很大只要是上网的用户都有可能成为网店商品的潜在购买者，影响范围很大。

只要网店的商品有特色、宣传得当、价格合理、经营得法，就会大大增加网店的销售机会，取得良好的收益。

网上开店以低成本、低启动资金、交易快捷等优点得到了许多创业者的青睐，许多人通过在网上销售商品取得了丰厚的回报，这也吸引了更多的创业者加入到网上开店的队伍中来。

<<开家赚钱的网店>>

编辑推荐

《开家赚钱的网店》：30分钟快速学会在网上开店60分钟让你的网店成为赚钱的店铺时代百万富翁丛书特色内容丰富实用，结构安排合理。

把实用性强的知识作为讲解对象；在内容选择上抓住重点进行详细论述；在结构安排上，由浅入深，图文并茂，让读者轻松学习，快速上手。

语言新颖活泼，讲解生动详实。

以满足读者网络经营为主，采用富有新意、活跃的文字，使理论知识变得生动易懂，并强调学以致用。

技巧随时提醒，问题随时解答。

在文字和配图的基础上，设立一些网络应用“小窍门”，以此来提高学习效率；同时根据实际操作网络过程中所产生的问题，列出了一些避免和解决问题的小技巧。

三级模式配合，编排更加科学。

以基础知识、网络应用案例、综合分析三级模式编排，循序渐进，让读者的学习更有步骤，更有科学性。

20世纪80年代初，摆个地摊就能发财，可很多人不敢；20世纪90年代初，买支股票就能挣钱，可很多人不信；互联网时代，利用网络就可以在家赚钱，您还要再犹豫吗？

目前，网上开店不仅成为一种时尚，更成为一些人的主业，本套丛书正是在这个背景下产生的。

帮助想在e时代赚钱的人们快速掌握网上开店的流程和网上赚钱的技巧，是《开家赚钱的网店》出版的最终目的。

如果您想在网上市店，想通过网络赚取人生中第一桶金，那么就请阅读这套《e时代百万富翁》丛书。

<<开家赚钱的网店>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>