

<<合同理论>>

图书基本信息

书名：<<合同理论>>

13位ISBN编号：9787543214071

10位ISBN编号：7543214075

出版时间：2008-6

出版时间：格致出版社

作者：（美）博尔顿，（比）德瓦特里庞 著，费方域 等译

页数：505

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<合同理论>>

### 内容概要

本书为当代经济学教学参考书系系列丛书之一。  
现代经济学五大热门领域之一，美国研究生院主流教材。  
这本全面系统介绍合同理论的教材，共分静态双边合同、静态多边合同、重复的双边合同、不完全合同四大部分，在第1章引言之后，分12章介绍了合同理论各个分支，最后1章是习题。  
本书可供相关读者阅读参考。

<<合同理论>>

作者简介

作者：(美国)帕特里克·博尔顿 (比利时)马赛厄斯·德瓦特里庞 译者：费方域 蒋士成

## &lt;&lt;合同理论&gt;&gt;

## 书籍目录

1 引言 1.1 无不确定性情况下的最优雇佣合同：没有隐藏信息或隐藏行动 1.2 不确定性情况下的最优合同 1.3 信息和激励 1.4 多边不对称信息情况下的最优合同 1.5 动态激励合同 1.6 不完全合同 1.7 总结 .静态双边合同 2 隐藏信息与信息甄别 2.1 简单的逆向选择经济学 2.2 应用 2.3 多于两种类型的情况 2.4 总结 2.5 文献注释 3 隐藏信息与信号发送 3.1 spence的教育信号模型 3.2 应用 3.3 总结和文献评述 4 隐藏行动与道德风险 4.1 两种绩效结果 4.2 线性合同，正态分布的绩效和指数效用 4.3 经典模型中的线性合同的次优性 4.4 一般情形：一阶方法 4.5 委托—代理问题的Grossman-Hart方法 4.6 应用 4.7 总结 4.8 文献注释 5 可验证私人信息的披露 5.1 可证实信息的自愿披露 5.2 自愿不披露与强制性披露法律 5.3 有成本的披露与债务融资 5.4 总结与文献注释 6 多维激励问题 6.1 多维类型的逆向选择 6.2 多任务的道德风险 6.3 一个综合道德风险和逆向选择的例子 6.4 总结与文献注释 .静态多边合同 7 多边不对称信息：双边交易和拍卖 7.1 引言 7.2 双边交易 7.3 价值可完美获知下的拍卖 7.4 共同价值不被完美获知的拍卖 7.5 总结 7.6 文献注释 7.7 附录：收入等价性在2×3例子中的失灵 8 多代理人道德风险和串谋 8.1 团队中的道德风险和锦标制 8.2 代理人中的合作或竞争 8.3 监督与串谋 8.4 科层结构 8.5 总结 8.6 文献注释 .重复的双边合同 9 动态逆向选择 10 动态道德风险 .不完全合同 11 不完全合同与制度设计 12 拥有不可证实信息的合同基础 13 市场与合同 14 习题参考文献

## &lt;&lt;合同理论&gt;&gt;

## 章节摘录

2隐藏信息与信息甄别本章里，我们重点研究基本的静态逆向选择问题。

考虑的是一个委托人和一个代理人的情形，代理人拥有关于自己“类型”的私人信息，即他的偏好或他天生的生产能力。

这个问题首先是由Mirrlees（1971）正式分析的。

我们首先解释当代理人可能有两种类型时如何求解这个问题，这种情形可以让我们获取绝大多数逆向选择模型的关键思想。

我们的做法是，通过考察一个垄断的卖者面对一个对产品的估价是其私人信息的买者的例子来研究非线性定价问题。

然后我们把理论推广到其他应用中——有信息一方仍然只有两种类型——例如，信贷配给、最优所得税、隐性劳动合同以及规制。

这些只是逆向选择在经济问题中的部分应用。

但是这些都是在经济学专业领域中最重要、给人们持续留下深刻印象的应用。

我们对每个例子都既强调经济思想，也强调其基于合同理论视角的特性。

在本章的最后一部分，我们把分析扩展到代理人多于两种类型的情形，并回到垄断定价上来。

为方便处理，我们特别强调连续的情形。

这种扩展使我们可以发现哪些结论是一般性的，哪些结论只在两种类型中成立。

我们使用的方法对处理多个代理人的情形也有所帮助，特别是在第7章。

2.1简单的逆向选择经济学逆向选择首先由Mussa和Rosen（1978）开始分析，随后被Maskin和Riley（1984a）发展。

逆向选择通常产生于下列情形：考虑买者和卖者之间的一笔交易，卖者不能确切知道买者打算出多少钱。

另外假设由卖者决定合同条款。

<<合同理论>>

编辑推荐

《合同理论》可供相关读者阅读参考。

<<合同理论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>