

<<做人做事做生意>>

图书基本信息

书名：<<做人做事做生意>>

13位ISBN编号：9787543847774

10位ISBN编号：7543847779

出版时间：2007-5

出版时间：湖南人民出版社

作者：言诚

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人做事做生意>>

内容概要

成功依靠实力，这是人所共知的道理。

但是，所谓“实力”并不像一般人想象的那样是金钱，是关系，是学历。

人们看待成功人士，往往只见表面，专注于人家一时的运气和干事业的客观条件，却忽略了人家赖以成就大事的内因，忽略了成功背后所付出的努力和多年的辛苦修炼。

老老实实做人、踏踏实实做事、实实在在做生意，这就是做人、做事、做生意的铁定规律，是立身处世的法宝，是纵横商场常胜不败的奥秘。

本书将为你解读李嘉诚经商不败的奥秘。

如果你的人生事业屡遭挫折，自己又不知道障碍在哪里，你将从本书中获得答案；如果你目前春风得意、好运连连，那么书中的方法和技巧会使你如虎添翼。

书中的一招一式都会在你最需要的时候发挥作用。

<<做人做事做生意>>

书籍目录

第一章 未学做事，先学做人 利用人生的挫折 经商先做人 你的行动会改变世界 以朴实的本性来生活 勤力与创新是成功的基本素质 天天努力做新人 悄悄地为他人做点好事 试着给人一个惊喜 跨出自己的社交圈 做人要“货真价实” 积累做人做事的“本钱” 做生意无信不立 保持正直的品格 培养一个完美的个性 无所不在的教养 夹着尾巴做商人

第二章 最适合做生意的人 商人成功的三个条件 有耐心和毅力的人 识时务的人 嗅觉敏锐的人 有敬业精神的人 面带喜相的人 能分清轻重缓急的人 能管住自己嘴巴的人 不轻易张扬个性的人 有头脑但不依赖创意的人 机智灵活的人 脸皮厚一点儿的人 生意人应具备的八种性格 十种不受欢迎的老板

第三章 商界新人必备素养 管理企业要有领袖素质- 善于合作 文化修养高 有不断学习的能力 做有心人才能成功 健全的人格心理 良好的沟通能力 多谋善断 创新精神 审时度势的眼光 敢冒风险 吃透国家政策 政治嗅觉很重要 出色的领导才能 超前的用人观 要善于大胆使用人才 创业家的心理特征

第四章 成功需要自我修炼 做人的宗旨是要刻苦 克制欲望 控制情绪 习惯镇定 不必心烦意乱 驾驭自己的优缺点 要亲身体会挣钱不易 大智若愚，大巧若拙 积累无形资产 在极盛时期洞悉危机所在 处安勿躁 向乐观积极的人学习 训练竞争能力 时常给自己“充电” 知识决定商人的命运

第五章 养成做事的好习惯 习惯的巨大作用力 好习惯是生活航道的指示灯 想到就做，不要等到明天 不珍惜时效就不能获得成功 精明地利用时间 时间是最可宝贵的 像钟表一样准时 抗拒消极态度 培养积极思维能力 达到目标的十个步骤 把精力投入到自己的强项上 耐心是致富的法宝 专心做好一件事 敢于正视自己的人性缺陷 事业成果百分之百靠勤劳换来

第六章 不要难为自己 做人做事别太固执 认准大道朝前走 换条路可能会更好 不要走极端 别总是后悔 量力而行 将计划订得灵活些 不要怕位居第二名 学会释放压力 排遣紧张与压力的方法 无可无不可 有求有不求 人生中要不断学习和总结

第七章 生意场待人之道 与人为善才能财源广进 听得进劝告 爽快的人能赚大钱 注意听别人的名字 当一个好的听众 通过老朋友结识新朋友 与大老板交朋友 给人以快乐 做一个喜相的人 积善必有善报 看不顺眼的事不要太多 把光环让给别人 用信任换取信任 道德与诚实是商人的第一美德

第八章 生意场人情关系秘诀 即使竞争也要照顾对方的利益 一笔不可估量的财富 制造人情债 同行不是冤家是朋友 让自己为别人所用 人情投资要从长计议 生意场人情投资三原则 交际高明的秘诀 凡事要试了才知道 朋友的钱财借不得 生意归生意，朋友归朋友 与朋友一起做生意 生意不成仁义在 有钱难买六月雪 对手也可以是朋友

第九章 拥有良好的经商心态 运气不是天上掉下来的 君子爱财，取之有道 要有良好的求利心态 轻视金钱反倒能获得金钱 独立创业前的心理准备 做生意有赔有赚 过度投机要不得 心胸狭隘做不大生意 失败后要有信心 累不累，想想商界老前辈 把生意看做你的情人 求神拜佛不如求自己 保持对生意的兴趣和热情 永远不能自我满足

第十章 做一名合格的生意人 事业成功的十个秘密 做生意要当机立断 生意成功后也要冷静 掌握新知识 要有失败的心理准备 信守承诺 信誉是不可以以金钱估量的 富贵不忘乡亲 不可专谋一己之私 将自己融入工作中 恰当显示身份 是员工养活了公司 处理工作与休息的秘诀 享受健康的人生

第十一章 练就一双生意眼 经商不要忘记三条诀窍 多给些“优惠” 占领市场的制高点 调整方向，填补空白 商标是一笔无形的财产 底牌不要亮得太早 培养“情报”意识 理智对待信誉 合伙生意如何做 敢于承担风险 风险越大越具有吸引力 了解本行业的未来趋势 做IT时代的新资本家

<<做人做事做生意>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>