

<<富爸爸如何买卖一家公司>>

图书基本信息

书名：<<富爸爸如何买卖一家公司>>

13位ISBN编号：9787544247207

10位ISBN编号：7544247201

出版时间：2010-5

出版时间：南海

作者：加勒特·萨顿

页数：214

译者：程霄晨

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<富爸爸如何买卖一家公司>>

### 前言

我的穷爸爸鼓励我接受良好的教育，这样我就能在一家不错的公司谋得一份稳定的工作。我的富爸爸给我的建议不同。

他说：“世界上最富有的人学着买卖公司，而不是为这些公司工作。

”能为“富爸爸”系列丛书添上这样一本非常重要的书，真是莫大的荣幸。

加勒特·萨顿提供的信息是无价的，他会带你走进通常看来讳莫如深的富人世界，告诉你富人们往哪儿投资以及为什么富人越来越富。

多年前，我的富爸爸教导我，投资者们主要投资于三类资产：经营性资产、纸面资产和不动产。当今世界，公司总裁在财务问题上的诚信缺失、内部交易、可疑的账目等，都动摇着投资人对股票市场的信心，纸面资产已经黯然失色。

另一方面，不动产的价格又高得让人难以承担。

这本关于买卖公司的书为投资者提供了其他的选择。

买卖公司不适合一般的投资者。

事实上，如果你不知道自己在干什么，买卖公司可能成为上述三种投资类型中风险最大的一种。

而同时，买卖公司也可能是迄今为止所有投资类型中利润最高的一种……还是那句话，如果你知道自己在干什么的话。

所以这本书非常重要——它让“富爸爸”系列丛书对商界有了更加深刻的洞察，这一深度是每一位准备通过拥有公司而控制财务未来的投资者需要具备的。

就我个人而言，我很高兴听从了富爸爸的建议，去创立、收购以及出售公司，而不是为这些公司工作。

相信这本书会对你的理财教育有所助益，就像富爸爸的建议给我带来的助益一样。

罗伯特·清崎

## <<富爸爸如何买卖一家公司>>

### 内容概要

当前的投资者主要投资于三类资产：经营性资产、纸面资产和不动产。当今世界，股票市场动荡不安，纸面资产黯然失色，而不动产的价格又高得让人难以承担，只剩下经营性资产一枝独秀。

这本关于收购与出售公司的书——《富爸爸如何买卖一家公司》——即将告诉你如何投资经营性资产，向你揭露成功企业家如何投资企业并从中套现的策略，向你展示如何：  
准备企业出售事宜  
分析收购企业的候选对象  
甄别特许经营的功效与陷阱  
理解纳税事宜  
应对扼杀生意的专业人士  
用保密协议及其他协议来保护你的利益  
左右谈判向成功迈进  
作者加勒特·萨顿是美国著名的畅销书作家、律师、富爸爸顾问团首席法律顾问。

他在《富爸爸如何买卖一家公司(中小企业主的最佳交易指南)》中以近30年的律师执业经验，为买家和卖家如何买卖一家公司提供了全面而综合性的指导，介绍了最基本的关于公司买卖的理论和实务操作方法，涵盖财务问题、法律问题等专业知识。

书中囊括了许多公司买卖交易的重要话题，如保密协议、特许经营、评估、谈判技巧、财务、负债、融资策略，等等。

全书清晰、易懂，为你提供了必备知识，告诉你在这一过程中，如何避开陷阱，如何克服阻碍，助你决胜企业买卖。

## <<富爸爸如何买卖一家公司>>

### 作者简介

加勒特·萨顿 美国著名畅销书作家、律师、富爸爸顾问团首席法律顾问。  
加勒特曾就读于科罗拉多大学及加利福尼亚大学伯克利分校，于1975年获得工商管理学士学位，1978年获得法学博士学位。  
加勒特是内华达州律师协会、加利福尼亚州律师协会及美国律师协会成员。  
华尔街日报与其他美国国家及地方性商业出版物常常援引他的观点。  
他还是美国联合广播秀《美国财富畅谈节目》的联合主持人。  
除了《如何创办自己的公司》以外，他还写了畅销书《如何买卖一家公司》，并与黛安娜·肯尼迪合著有《房地产漏洞指南》——均已纳入“富爸爸”系列丛书。  
作为一名律师，加勒特·萨顿在协助个人与企业确定恰当的公司结构、限制法律责任、保护资产方面拥有将近30年的执业经验，致力于协助客户成就他们的财务目标、不动产目标及个人目标。  
加勒特喜欢与企业家商讨成立企业实体的优势、资产保护及商业与不动产策略。  
他经常为内华达微型企业协会与美国联邦小企业署，以及“富爸爸顾问”系列丛书举办演讲。

## <<富爸爸如何买卖一家公司>>

### 书籍目录

序言一 序言二 前言 第1章 上路之前 第2章 买家和卖家 第3章 你的专家团队 第4章 保密 第5章 特许经营 第6章 出售说明书 第7章 财务 第8章 负债 第9章 评估 第10章 谈判 第11章 结构 第12章 融资策略 第13章 税务 第14章 收购协议 第15章 交易完成 第16章 再接再厉 结语 附录一 公司收购信息清单 附录二 环境文件审阅清单 附录三 公司资产出售意向书 附录四 有用的网站

## <<富爸爸如何买卖一家公司>>

### 章节摘录

第1章 上路之前 做自己的老板 做自己的老板——听上去很惬意吧。拥有自己的公司，自己设定工作时间，不必向任何人交差，甚至想怎么着装就怎么着装。罗伯特·清崎的富爸爸提倡拥有自己的公司，而且最好是让别人来管理，自己坐收公司的收益，共享受自由。不过，不管是你不参与管理还是当全职的老板，成为企业主就意味着你要为公司的健康发展承担责任——全部责任。公司的成败(还有相应的个人财务方面的成败)都实实在在地落在了你的肩上。没有病假，没有带薪休假，没有换工作的机遇。经济形势转坏的时候，你要担心的就不仅仅是丢了工作，而是整个公司的亏损。企业家的世界里没有保护伞，所以你最好一开始就知道你是莱纳斯还是露西。莱纳斯是“花生帮”中的知识分子，不过他需要安全感；露西是个积极进取的决策者，对任何事都不经过深思熟虑就作决定。居于这姐弟二人之间的性格，就是最理想的企业家性格。你拥有理想的企业家性格吗？要了解自己的强项与弱项，因为这可以让你少经历几小时，说不定是几年的挫败，还能降低你的财务风险。为此要先问自己几个问题，你可以从下面这些问题入手：你所受的教育和你计划进入的产业的要  
求匹配吗？你知道如何做好财务监管和税收筹划吗？你怎样看待市场和销售？你在这方面的经验怎样？你的技能能帮你运营你计划收购的那类公司吗？你的技能满足你的需要吗？如果不能，你可以学得会吗？假如可以，要花多长时间才能补上这一课？更深层面上看，运营特定公司所需的特质和你的性格是否符合？如果你不是真的喜欢与人打交道，你可能不会喜欢零售业；如果你痛恨数学，制造业中对财务与款项的高强度管理可能不对你的胃口。有些公司的存亡全由一名强硬的领导者主宰，公司形象或许就是企业主的形象。你能满足这个需要吗？有些公司需要经常出差，工作强度高，或是在晚上、周末和假期加班。你能适应这种生活方式吗？你愿意作出必要的改变吗？收购一家你不喜欢的公司，或是不符合你的要求的公司，你成功的可能性不大。根据你的喜好、你所熟知的领域或是你能了解到的，去选择适合自己的公司。

## <<富爸爸如何买卖一家公司>>

### 编辑推荐

我的穷爸爸鼓励我接受良好的教育，这样就能在一家不错的公司谋得一份稳定的工作。我的富爸爸给我的建议不同，他说：“世界上最富有的人学着买卖公司，而不是为这些公司工作。”

就我个人而言，我很高兴听从了富爸爸的建议，去创立、收购以及出售公司，而不是为这些公司工作。

相信这本书会对你的理财教育有所助益，就像富爸爸的建议给我带来的助益一样。

——罗伯特·清崎

<<富爸爸如何买卖一家公司>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>