

<<赚钱老板不告诉你的数字经济学>>

图书基本信息

书名：<<赚钱老板不告诉你的数字经济学>>

13位ISBN编号：9787544247962

10位ISBN编号：7544247961

出版时间：2010-6-1

出版时间：南海出版社

作者：山田真哉

页数：192

译者：刘佳丽

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<赚钱老板不告诉你的数字经济>>

### 前言

推荐序不可小看数字的魔力本书作者山田真哉是一位思绪敏锐的会计师，继上一本著作《叫卖竹竿的小贩为什么不会倒？

》，作者又发挥其会计专长，以活泼的文字及生动的例子，将数字充分运用在经营及管理的诠释上。作者以数字存在的四个规则（有顺序、以单位固定意义、能表现价值，以及不会变化），来介绍并解读数字及运用数字的技巧，例如：作者在书中将让数字说话（培养数字敏感度）的技巧，简单地分为三个原则，并加以举例：一是“把话说死的说服力”（断然认定）：像一般人最常用的二八法则；二是“以背叛创造冲击力”（打破常识）：“99.9%都是假设”“200%会胜利”；三是“简单明了浅显易懂”（粗略概括）：“日本人口有一亿二千万人”“走路时速为4公里”等等。

这些看似简单，一般人习以为常的原理原则，却是让说服力大增的超简单技巧！

本书中所举例子“就算有客人逃单，也不要请服务员”，是一般人容易陷入困惑的问题。

通常拉面店的老板会因为怕客人逃单，所以请个服务员来帮忙。

但是，作者运用简单的会计原理，分析雇佣一个服务员所花费的成本，远高于客人逃单所损失的金额。

所以从数字经济学的角度考虑，就算客人可能逃单，也不要花钱请服务员！

作者擅长用数字来解读企业经营的问题。

例如：小补习班如何战胜大补习班？

即使是中小企业，也能赢过丰田与SONY？

这些问题的答案，不是我们一般所熟知的增加小补习班的开班开课数，也不是跟丰田一样的零库存，而是运用简单的“除法”，找出企业的经营优势并加以延伸，小虾米也能对抗大鲸鱼！

作者同时提醒，不能忽略数字也有暴力性，也就是数字带给人的恐惧！

明显的例子就是，公司在编制年度预算时，给予业务部门的业绩目标，每当年度目标一定，总是让人胆战心惊，认为年度目标几乎无法达成。

作者在书中说，其实只要运用“除法”的力量，例如，将业绩分成12个月，或者是不同的客户类别，就可以加深数字的亲合力，让目标更容易达成。

本人与作者山田真哉同样身为会计师，经常有机会接触到一流的企业的决策者及其财务CFO，发现优秀的会计人员都能以浅显易懂的语言与决策者沟通，而卓越的决策者，对于与经营有关的数字，都具有高度的敏锐感，并运用数字做出睿智的决策。

阅读完本书后，我认为作者能将数字与会计用浅显的生活化问题加以解析，并且将其归纳出三至四项简单的规则，不仅让读者深刻感受到数字的魔力，更让读者了解，拥有高度的数字敏感度，懂得运用不同的数字表达技巧，并进而洞悉数字背后的特殊含义，将可大大提升您的说服力与竞争力。

资诚会计师事务所所长薛明玲

## <<赚钱老板不告诉你的数字经济学>>

### 内容概要

数字这种看似枯燥的语言，却有着在经济生活中无可替代的魔力，因为它能为你带来金钱和财富！  
但前提是你必须懂得数字的深刻内涵。  
日本畅销书作家山田真哉的这本经典作品用生动幽默的语言和风趣的漫画插图一起阐释了数字在日常生活、商业经营中的重要作用。  
阅读完本书，你会从一个只会凭感觉决定经济事务的普通人变为客观、冷静、理性，对与经营有关的问题总能做出正确决策的高效员工、优秀经理人、赚钱的老板。

《赚钱老板不告诉你的数字经济学》在日本曾创下连续三个月位居亚马逊销售排行榜第一名的佳绩，促使日本人在经济生活中重新审视数字的作用，引爆起一场数字思考的革命！  
此书输出到韩国和台湾地区后也引发了读者购买热潮！  
被誉为史上最通俗阐释数字在商业经营中重要作用的经典读物。  
书中所蕴含的数字经济学原理看似简单，却有着广泛的实用价值！  
它是赚钱老板不轻易告诉人的经营秘密，还等什么，打开本书吧，一个小时的轻松阅读，让你变得更富有！

《赚钱老板不告诉你的经济学：看穿数字不吃亏》  
还记得那个“就算有客人逃单，也不请服务员”的拉面店老板吗？  
确实，无论做生意还是家庭理财，当然要有自己的小算盘。  
然而讲求成本效益、重视预算和计划固然好，但过度执著于数字，反而会导致判断的偏差，让你吃大亏。  
本书作者继《赚钱老板不告诉你的数字经济学》后，再度引爆数字热潮，推出《赚钱老板的经济学：看穿数字不吃亏》，列举出四种“禁忌的数字”所带来的陷阱与谎言，帮助读者克服对数字的盲信，不轻易为虚假、无意义的数据所欺骗，更是引导读者从多重观点思考，以更宏观的角度来看事物，指出“‘就算有客人逃单，也不要请服务员’，根本大错特错！”  
这一完全颠覆前作的观点，以及“赚钱老板通常是不按牌理出牌的，因为最有利的，总是第三条路！”  
相信对于数字已经十分敏感的你，一定会大吃一惊，然后想一看究竟吧！

## 作者简介

山田真哉，1976年生于神户的年轻新锐会计师。

大学毕业后考进理想公司任职，却遭逢该公司业绩惨跌，当时不懂会计的他，据此判断公司陷入经营危机，于是上班三个月即毅然辞职。

不料这只是该公司在进行人事变动，不久即恢复优良经营体制。

作者深感若非幸运考上了会计师执照，该次辞职即可能成为人生最大错误。

这个经验让他认识到会计的重要性，从此立志推广正确而有用的会计知识，以避免人生决策上的许多遗憾。

作者为年轻学子与社会新人写了一系列结合会计知识的《青春女会计师事件簿》趣味推理小说，推出后大受欢迎。

另著有《世界最简单的会计书》《世界最感人的会计书》以及日本史上最畅销的会计类型书：《叫卖竹竿的小贩为什么不会倒？

》，畅销已突破160万。

曾获2005年书店新风奖，入围流行语大赏。

兴趣是预测选举结果、存钱和投资股票。

官方网站为“山田真哉工房”：<http://www.cam.hi-ho.ne.jp/shinya-yamada/>

刘佳丽，毕业于辅大日文系。

从事IT产业多年后转行投身出版界，现为专职翻译、口译，兼任资策会资讯市场情报中心特约日文编译。

译作有《和狗狗的幸福生活》《西日本铁道旅行》《下一秒，优势还在吗？

——保住未来竞争力的9大趋势》。

## <<赚钱老板不告诉你的数字经济>>

### 书籍目录

#### 《赚钱老板不告诉你的数字经济》

推荐序 不可小看数字的魔力

自序 数字是99%的意识，加上1%的知识

前言 Web2.0和《地海战记》惊人的真正理由

数字的规则仅有区区四个

第一章 今天6点53分在涩谷 培养数字敏感度的技巧

今天6点53分在涩谷

印刷厂指定7点49分的理由

“让数字说话”的技巧

书名使用数字的理由

年轻人三年不会辞职吗？

科学难道不是100%的真实吗？

！

江户三百年、三百藩

断然认定、打破常识、粗略概括

差1天却相差10年的“四舍五入”法

数字不只是符号

第二章 牛磺酸1000毫克等于1克 培养对商业数字的敏感度

数字问答

创造神话的策略

赚钱老板不告诉你的数字经济

该使用哪一个数字呢？

“0圆”广告何其多

小补习班如何战胜大补习班？

创造新数字的方法

以小搏大，得靠除法

即使是中小企业，也能赢过丰田与SONY

业绩目标一点也不可怕

促销活动之创意大过金额

转换单位

数字炼金术

考虑不确定的未来时

单位是一种“平台”

第三章 就算有客人逃单，也不要请服务员

培养会计数字敏感度

想去旅行的妻子、不想去旅行的先生

会计数字是一板一眼的团体旅行

看到数字本来的面目

会计力诊断测验

重视金额主义

越大的数字越不能马虎

## <<赚钱老板不告诉你的数字经济学>>

拉面店为什么不会倒？

许多客人逃单的拉面店

哪一个比较吃亏？

放在天平上秤一秤

那家牛肉盖饭店为何没有餐券贩卖机？

员工手册清楚地规定“请勿追逃单的客人”？

！

明明已经很省了，为什么还是没有余钱？

旧书摊为什么不会倒？

损益计算为除法

屹立不摇的原因在于有获利

看不到的经济大陆

靠名册可以大捞一笔

二手书中介

赚钱的唯一手段

第四章 财务报表与扑克牌的解析法大同小异

培养对财务报表数字的敏感度

试着闭上眼睛买股票

随便选选真的赚比较多吗？

！

实验其实漏洞百出

目录 股票与赌博很类似

股票有时也会“哀鸿遍野”

股票法则之所以乱七八糟的理由

学习股票毫无意义

无论如何也要玩股票的理由

“活的钱”和“死的钱”

靠股票赚钱的几率有多高？

由财务报表可以嗅到什么信息？

财务报表与扑克牌的解析法如出一辙

除法果然是“分析之王”

稳定企业和衰退企业的真相？

倒闭危机、甚至是不为人知的秘密

寻找“指标”

所以说大阪根本不行

后记？

或者该说是“解说”

小小会计教室

## <<赚钱老板不告诉你的数字经济>>

《赚钱老板不告诉你的经济学：看穿数字不吃亏》

自序 彩票该在哪一家买？

《赚钱老板不告诉你的数字经济》重点摘要  
编辑手记

第一章 数字不会特别做什么——看穿数字谎言

四种“禁忌的数字”

禁忌的数字之一：刻意制造的数字

低生育率对策的荒谬结论

信息不完整的“存活偏差”

集体操作排行榜？

禁忌的数字之二：毫不相干的数字

非得有250万日元才能开始投资？

让人停止思考的说法

禁忌的数字之三：没有根据的数字

没有根据的经济效益数字

禁忌的数字之四：纸上谈兵的数字

征人广告的数字陷阱

中小企业有七成面临危机？

“平均值”也是账面上的数字

对于数字，不必特别做什么

比“禁忌的数字”更严重的问题

第二章 比起天才CFO，更该向写真集明星看齐——计划信仰的迷思

个案研究1一周内要花掉1亿日元!?

我们都生活在计划之中

计划信仰的现象

剥夺商业自由的两项东西

变化剧烈的时代

预测都是骗人的

计划的束缚，也就是会计的束缚

对计划的不满

10个月考上会计师的读书法

王牌超越计划的时代

向写真集女星学习打牌法

跳脱预算经营

10年后的自己会如何？

制订计划是为了因应

第三章 就算客人逃单，也不要请服务生，根本大错特错——效率化的失败

个案研究2想合理赚钱的大学生

小气的会计师为什么办豪华婚礼？

伤脑筋时用的王牌——成本效益

“成本效益”行遍天下

## <<赚钱老板不告诉你的数字经济>>

请小心时常使用“成本效益”的人  
如何以最小的金额获取最大的成效？

效率化顾问的结局  
效率化的失败  
眼前的利润或长期的利益？

精明能干的人说话都用二分法  
方便思考的技巧  
会计的世界也是二分法  
资深会计人士“三秒裁定”的秘密  
商业也用二分法切割  
会计与非会计  
“不请服务生”属于会计性行动  
就算客人逃单，也不要请服务生，根本大错特错  
只能用二分法吗？

第四章 商业不是二择一——构思制胜策略  
跳脱二分法的制胜策略  
抢夺客户的便利商店  
花三倍人事费作业务？

摆脱库存的恐惧  
与网络书店抗衡的经营法  
成功的经营背后，必有制胜策略  
利害关系人的需求真能兼顾吗？

福特汽车的制胜策略  
全力思考第三条路  
最终章 会计只是二分之一的世界——了解会计科学  
会计是科学，商业是非科学  
内部控管为什么与商业格格不入？

会计性观点不可或缺  
你重视“情感”，还是“计算”？

会计只是二分之一的世界  
因为“乱花310亿日元”而大惊小怪  
保持多重观点的重要性  
后记  
懂会计，不表示就懂商业  
不止一个观点，才能对数字敏感





## <<赚钱老板不告诉你的数字经济学>>

### 媒体关注与评论

它（本书）引爆了日本人的数字思考革命，无数人将会从中受益！

——《日经TRENDY》这是近几十年来出现的最好的论述数字在经济生活中重要作用的图书，它的出现将会改变许多人对经济问题的看法，运用书中的方法，会使一些人变得更富有。

——《钻石周刊》山田真哉先生用如此生动幽默的语言讲述了数字在生活中的作用，对我们来说不啻为一副清醒剂……我们太需要这本书了，它虽然读起来很简单，但很有说服力。

——《财界展望》这是一本简单易懂却让人印象深刻的书，读完它后，你将会重新认识“数字”的价值…… ——《周刊DIAMOND》此书说明了用不同的观点捕捉事物的重要性。

最重要的主张是，运用数字思考可以改变你对许多事情的看法，并使你在商业上更容易获得成功！

——ひねこ太郎(横浜市) 此书从会计的角度讲述有关数字的有趣内容，通过许多事例说明商业中通过对数字进行对比分析做出决断，对商业业绩的改善有多么大的影响。

——neo210(神奈川県) 最精准的判断，商业书的王者！

——たつパパ(大阪府) 很有意思，花了2个小时读完了。

之前没有觉察到的数字的用途，在读完后都清晰地感觉出来了。

从此改变了我对数字的看法。

——ヤット“tto”(東京都) 本书讲了如何运用商业数字的技巧，通过阅读本书，你会发现现在不知不觉中已被作者洗脑，洗掉了之前僵化的、凭感觉做事的思维习惯，而换成了了让数字说话，冷静客观分析事情的思维方式，并由此发现许多不曾发现的商业骗局。

——アクアミネラーレ(関東) 在众多由会计而探知商业的书籍中，此书最容易读懂。

读完本书可以从中得到很多商业智慧，把这些商业智慧运用到商业实践中会有意想不到的收获。

——うりゆり(福岡県)

## <<赚钱老板不告诉你的数字经济学>>

### 编辑推荐

你能否从下面的事例中发现数字的秘密？

朋友聚会的时间设为6点53分而不是整7点；电影宣传的广告词为“九成观众感动落泪”而不是简单的“大家都哭了”；某饮料宣传语为“含有1000毫克牛磺酸”而不是“含有1克牛磺酸”；“每50人即有1人免费”的促销手段比“所有顾客回馈2%”更吸引顾客……没有发现？

没关系，打开《赚钱老板不告诉你的数字经济学》吧，它能够告诉你想知道的一切！

《赚钱老板不告诉你的数字经济学》不是一本讲枯燥的数字经济学的书，而是一本讲数字在生活中尤其在经济生活中具有重要作用的经济学书，阅读《赚钱老板不告诉你的数字经济学》可以提升你的数字敏感度，对日常问题和经济问题能够从数字的角度出发，更冷静、更客观、更理性地做出正确决策，而不是简单凭经验、感觉做出错误判断。

最经典的例子是：只有老板一个人的拉面店常常有客人逃单，有人劝说老板雇个服务员，老板却我行我素，许多人凭此认为老板太笨，不会做生意，其实老板早已算过，请一个服务员的费用要远远大于客人逃单所损失的金额。

《赚钱老板不告诉你的数字经济学》是一本引爆无数人思考革命的书，他们通过阅读《赚钱老板不告诉你的数字经济学》改变了只凭感觉判断问题的习惯，用数字思考的方式，使他们变得更冷静，更富有！

《赚钱老板不告诉你的数字经济学》使你从只会凭感觉决定经济事务的普通人，变为对经济问题总能做出正确决策的高效员工、优秀经理人、赚钱老板！

《赚钱老板不告诉你的数字经济学》连续三个月位居日本亚马逊销售排行榜第一名！

《赚钱老板不告诉你的数字经济学》畅销韩国、台湾地区，总销量突破200万册！

## <<赚钱老板不告诉你的数字经济>>

### 名人推荐

它（本书）引爆了日本人的数字思考革命，无数人将会从中受益！

——《日经TRENDY》这是近几十年来出现的最好的论述数字在经济生活中重要作用的图书，它的出现将会改变许多人对经济问题的看法，运用书中的方法，会使一些人变得更富有。

——《钻石周刊》山田真哉先生用如此生动幽默的语言讲述了数字在生活中的作用，对我们来说不啻为一副清醒剂……我们太需要这本书了，它虽然读起来很简单，但很有说服力。

——《财界展望》这是一本简单易懂却让人印象深刻的书，读完它后，你将会重新认识“数字”的价值……

——《周刊DIAMOND》此书说明了用不同的观点捕捉事物的重要性。

最重要的主张是，运用数字思考可以改变你对许多事情的看法，并使你在商业上更容易获得成功！

——ひねこ太郎(横浜市)此书从会计的角度讲述有关数字的有趣内容，通过许多事例说明商业中通过对数字进行对比分析做出决断，对商业业绩的改善有多么大的影响。

——neo210(神奈川県)最精准的判断，商业书的王者！

——たつパパ(大阪府)很有意思，花了2个小时读完了。

之前没有觉察到的数字的用途，在读完后都清晰地感觉出来了。

从此改变了我对数字的看法。

——ヤット“tto”(東京都)本书讲了如何运用商业数字的技巧，通过阅读本书，你会发现在不知不觉中已被作者洗脑，洗掉了之前僵化的、凭感觉做事的思维习惯，而换成了了让数字说话，冷静客观分析事情的思维方式，并由此发现许多不曾发现的商业骗局。

——アクアミネラーレ(関東)在众多由会计而探知商业的书籍中，此书最容易读懂。

读完本书可以从中得到很多商业智慧，把这些商业智慧运用到商业实践中会有意想不到的收获。

——うりゆり(福岡県)

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>