

<<血战>>

图书基本信息

书名：<<血战>>

13位ISBN编号：9787544512015

10位ISBN编号：7544512010

出版时间：2010-1

出版时间：长春出版社

作者：李帅达

页数：225

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<血战>>

### 内容概要

一个是富甲天下的红顶商人，左宗棠的财力后盾，有“商圣”之称的胡雪岩；一个是富可敌国的洋务巨擘，李鸿章的左膀右臂，有“商父”之称的盛宣怀。

两个人的出生，就预示了清朝的晚期将会掀起一段风云际会的“商场血战”。

在他们的世界里，只有无休止的竞争、再竞争，他们绝不会放弃丝毫可以扭转乾坤的机会。

由此，两个人的战争，演变成了中国历史上最大最牛的商业争霸战。

<<血战>>

书籍目录

第一回 绩溪县，放牛娃大放异彩第二回 借权贵，胡雪岩渐渐露头第三回 常州市，盛宣怀乱世降生第四回 攀官运，左宗棠拉拢雪岩第五回 建奇功，无愧于红顶商贵第六回 得荐举，盛宣怀入投李府第七回 金积堡，出奇招棋差雪翁第八回 股份制，盛宣怀大开先河第九回 不甘心，胡雪岩横插一手第十回 吞旗昌，浪涛中尽显英气第十一回 矿务局，胡雪岩后发制人第十二回 办电报，盛宣怀敢为人先第十三回 借挤兑，胡雪岩倾家荡产第十四回 兼官商，盛宣怀英雄迟暮

<<血战>>

媒体关注与评论

“商圣”与“商父”的帝国大战是一部诠释经营和竞争谋略的“励志+创业”的商战指南。

——胡雪岩 为官之道，智勇双全；经商之道，当机立断。

——盛宣怀 做小生意迁就局限，做大生意要帮助公家把局势氛围起来。

大局好转，我们的生意自然有办法。

——胡雪岩 经商的道理与为官的道理一样，背靠大树好乘凉。

——盛宣怀 八个坛子七个盖，盖来盖去不穿帮，就是会做生意。

——胡雪岩 在人的一生中，想要做大事，如果不借助他人之思想、智慧、资金等可借之物，是难以想象的。

——盛宣怀

<<血战>>

编辑推荐

无论是经商还是从政都要研读的经典智源。

最高境界的规则博弈经典，再现中国商人的经营之道。

最适合创业者学习和借鉴，最适合年轻人研究和模仿。

既然目的不外乎一个“钱”字，那么，商人就应该合理竞争。

——胡雪岩 为官之道，智勇双全；经商之道，当机立断。

——盛宣怀 做小生意迁就局限，做大生意要帮助公家把局势氛围起来。

大局好转，我们的生意自然有办法。

——胡雪岩 经商的道理与为官的道理一样，背靠大树好乘凉。

——盛宣怀 八个坛子七个盖，盖来盖去不穿帮，就是会做生意。

——胡雪岩 在人的一生中，想要做大事，如果不借助他人之思想、智慧、资金等可借之物，是难以想象的。

——盛宣怀 “商圣”与“商父”的帝国大战是一部诠释经营和竞争谋略的“励志+创业”的商战指南。

<<血战>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>