

<<实战谈判英语>>

图书基本信息

书名：<<实战谈判英语>>

13位ISBN编号：9787544710404

10位ISBN编号：7544710408

出版时间：2009-12

出版时间：译林出版社

作者：托马斯·R.佩莱格林

页数：272

译者：张中倩

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<实战谈判英语>>

前言

英文会话本身重在了解对方意见、表达自身想法，有效达成沟通，完成意见交换。而商界常需使用到的谈判英语，程度上则更为复杂，你在表达己意之外，还必须说服对方、改变对方立场，这已经不是单纯的礼貌性会话可以实现的。

很多时候你可能需要强硬地坚定立场、以迂回战术旁敲侧击，或者展开瓦解对方防线的心理战术。

你心里或许会想：“这没那么容易吧！

我的英文并没有这么厉害！

”其实，真的没有这么难，面对一场谈判桌上进行的英文会议，当然你一定要具备基本的会话能力，并且针对主题内容有充分的事前准备。

除此之外，其实你只需要掌握一些关键的英文用语，不但能完美地展现专业，并且只要用对时机，往往就能在谈判过程中发挥推波助澜的效果。

针对商界人士此一特殊需求，我们特别企划谈判英语主题学习书，并聘请专业外籍教师编写内容，《实战谈判英语》收录一百余句谈判桌上最常出现的惯用语，教你如何以纯熟的技巧分析谈判焦点，适时以退为进、以攻为守，或是转换语气、坚守立场。

熟练这些谈判桌上临机应变的课题，就能轻松练就谈判英文，活用筹码出奇制胜！

本书特色 1.A~z系统化整理谈判用语，使用方便！

查找容易！

2.除了字词定义外，教你如何巧妙运用这些惯用语，附上丰富信息如：背景来源的说明、相似词的整理、正式商业用法等。

<<实战谈判英语>>

内容概要

本书是一本以谈判英语为主题的学习用书。

全书按A-Z的字母顺序系统化整理谈判用语，收录一百余句谈判桌上最常出现的惯用语，帮助读者以纯熟的技巧分析谈判焦点，适时以退为进、以攻为守。

除字词定义外，书中还介绍了如何巧妙运用这些惯用语，帮助读者轻松练就谈判英文，活用筹码，出奇制胜。

<<实战谈判英语>>

书籍目录

前言 生活处处是谈判A go across the street到别处买东西B get (his) bearings理出头绪 put this deal to bed告一段落 bell ringer打开局面；扭转乾坤 big league高阶挑战；激烈的竞争 big ticket item昂贵的东西；大生意；大买卖 big time有声有色；高人一等；很有成就 blind sided被出卖（背叛） (he) blinked让（某人）紧张一下 the bottom line结果 (I'm) not buying (it) 我才不信 deal breaker协议破坏分子C callback召回；返修 called into play调动；发挥 (we) can't lose一定没有问题 caught flat-footed陷入困境；无计可施 come up a little多加一点 price concession降价 the cream of the crop最优秀的；出类拔萃；精英 permanent crimp压接；抑制；造成打击 cut to the chase只谈重点；直截了当地说D it's a deal就这样说定；成交 deal with the devil和魔鬼打交道 done没问题 draw the line划清界线 the impossible dream不可能的梦想 pipedreams白日梦；空想 dumping倾销E I'm all ears全神贯注地听；洗耳恭听 enough is enough我受够了F factor in将...列为重要因素；考虑进来 fairy tales神话故事；天方夜谭；谎言 (I'd) hate to see this deal fall apart看不到这件事成功，我会很遗憾 figure of speech比喻说法 flight of fancy异想天开G goosed捏臀部；鼓励；突然增加 (we've) got a deal就这样说定；成交 How does that grab you ?

你有什么感觉呢？

grand一千美元H come in handy用得着；随手可得 hang tough坚持到底 in a heartbeat立刻 with no place to hide无处可躲；无所遁形 high power值钱的；很能干的 price hike涨价 hit it off处得来；相处融洽 hold (your) own不输给别人；独当一面 do (your) homework准备工作 get hot生气I in-house在内部 in a run一次；一轮：一期 industry wide整个业界的J (We) jumped on it把握良机：抓住机会K keep up (my) end遵守承诺L locked in不能更动；无法改变 in for the long haul长长久久；坚持到最后 break things loose打破僵局 lousy讨厌的M make believe假装 get (the talks) moving突破僵局；打开局面N nonetheless仍然 established norm已制定的标准 not too bad , even if I do say So myself还不错嘛，就连我自己都这么认为 numbers people和数字为伍的人O a very attractive offer很诱人的提议 this isn't an official offer这不是正式报价 operating losses营运损失 on the other hand另一方面来说P pretty much差不多就是... asking price起价 consumer price消费者价格 pull the fat out of the fire解救危机 pull the plug停止（某事） punch list问题清单 put one over对...恶作剧Q every quarter每一季 no quarter is asked for and none will be given不可能也没有机会求饶R swimming in red ink在红色墨水里载浮载沉 retainage暂扣款 get the ball rolling开始进行某事 on the ropes岌岌可危 run this (tactic) on把这个（策略）用在... running the numbers统计数字S save a step省个步骤 have a seat请坐 dead serious非常严肃、认真 setup fees修改费用 let's shake on it就这么握手说定了 (our) market share (我们的) 市场份额 sharpen (my) pencil降低报价 shave the price降低价格 shop around到处比价看看 shopping list购物单 stand your ground坚守立场 stop the presses把手边的工作停下来 stop (them) dead in (their) tracks把（某人）堵得死死的 a string of一连串的 substantial completion大体上已完成 (it) sucks烂透了 sweeten the offer将报价弄得更好T on the table摊开来说 take stock善加评估 talk turkey讨论重点 (my) hands are tied (我的) 双手被绑了 at the time当时 tried and true试过之后，果然如此 played (he) trump card亮出（她的）王牌U get in under the wire及时赶上 unit cost单位成本 up (the) offer提高价格 up to speed跟上进度；了解事态W wait (him) out等着（他）采取行动 there's more than one way to skin a cat要达到目标，方法不只一种 a win-win situation双赢局面 windfall profit意外获利 work out the details把细节敲定 work with (me) 和（我）合作 the writing is on the wall结果已经可以预知

<<实战谈判英语>>

章节摘录

让(某人)紧张一下 Idiom Definition To make an opponent pause to rethink things, or cause a small reaction when none was expected. 习语定义 让对手停下来重新想一想,或是出其不意造成一些小反应。

例句Examples We didnt win, but we made the big guy blink. 虽然我们没有赢,但至少让那个大个子紧张了一下。

They expected to walk away with the win, but we made them blink. 他们本预期可以轻松获胜,但我们还是让他们紧张了一下。

Background This comes from American boxing. When a boxer is surprised by his opponents attack he often blinks as he takes a defensive stance to think about what just happened. It means the weaker man surprised his opponent, it doesnt mean the weaker man might win. It means the superior man will not have the easy victory he expected. Now its used to describe any successful action performed by the weaker side against a much bigger or stronger foe. 背景资料 这个用法来自美国拳击。

当拳击手遭对方攻击而吓了一跳时,往往会躲闪采取防御姿势,以便思索一下发生了什么事。

它的意思只是说较弱的一方让对方吓住,而不是说较弱的一方可能会赢;所以较强的一方不会像自己期待的那样赢得那么轻松。

现在则用来形容任何由较弱的一方对实力悬殊的强大对手所完成的成功行动。

Business Use This is used to describe an unexpected success against a superior foe. 商务用法 这用来形容对较强对手所采取的意外成功反击。

Alternatives相关用语 made a good showing 表现很好 put up a good fight 打了一场漂亮仗
 caught (him) napping 使(他)慌张失措 did well for himself 表现得还可以 made his presence
 known 让人注意到自己 scored a few points 得到一些认可 句型补充 Their competitors are
 caught napping while they are responding to complex prospect requirements. 他们正在回应复杂的潜在客户
 需求,而竞争对手却措手不及。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>