

图书基本信息

书名：<<故事会2011半月刊合订本9月-10月荒诞与真实-鱼和水的故事>>

13位ISBN编号：9787545210484

10位ISBN编号：7545210484

出版时间：2011-12

出版时间：上海文艺出版集团发行有限公司（上海锦绣文章）

作者：何承伟

页数：360

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

《2011故事会47（合订本）（9月-10月）》内容以优秀中短篇故事和反映全国城乡社会热点新故事为主，辅以优秀古代民间传说故事，贴近生活，情节生动感人，图文并茂，雅俗共赏，肯定让你爱不释手。

休闲时光，有它陪你一起度过！

书籍目录

笑话14则情节聚焦到香港去看电影快乐辞典新传说三个女人点石成“精”规矩换房一个人的军训外国文学故事鉴赏恋爱总在意料之外阿P系列幽默故事阿P晒钱民间故事金库钦差选妃我的故事遗失的唐卡传闻逸事平安四季粥16岁故事父母的肖像中篇故事(精编版)让板龙飞皇陵传奇3分钟典藏故事微博故事法律知识故事跳槽惹出的20万手机版故事幽默世再(“岳阳杯”幽默故事创作征文选登)《宝葫芦》等4则编读聊天室本刊值息传真

章节摘录

行行有技巧 两年前，我大学毕业，没找到心仪的工作，只好应聘到一家不知名的小企业当宣传员，还是试用。

宣传什么呢？

该企业新研制了一种多功能玻璃刀，除了能随心所欲地切割玻璃外，还有其他二十多种功能。

只可惜产品知名度太小，难以打入市场。

我们的任务就是到各城市大街上当众做演示，同时低价售出以代宣传。

培训的第一天，老总先是过来给我们上了一堂课，主要说他只有小学文化，当年创业多么多么艰辛，如今大家好歹有份工作，一定要好好珍惜。

听了这话，我心里真不是滋味，你一个小学文化的土财主，居然对我这样的大学生指手画脚，真是“虎落平阳被犬欺”呀。

老总讲完话，就离开了，然后由师傅指点我们练习切割玻璃，刀子即使再好，不练习也难免当众出丑的。

苦练了几天，我们先被派到本市街头试售。

我来到街上。

见到围观的路人，心里不由有些紧张，同时也感到屈辱，我是大学生，学文学的，却跑来卖这个！

比划了一阵，自己感觉宣传得也挺卖力，可是到了天黑，回那个所谓的总部一汇总，发现我的业绩最差，一天只卖出了两把！

那个小学文化的老总就在现场验收我们的成果。

听过我的汇报，盯住我看了足足超过一分钟，然后，满脸不屑地说：“你求职感言写得倒是慷慨激昂啊。

堂堂大学生，还学文学的，别看推销自己的话说得天花乱坠，却怎么连把刀具都卖不出去？

” “我真是手没停、嘴没住地做宣传，”我辩解道，“他们不买，我也不敢前去拽人家不是？”

” “你那种宣传，还不是老和尚的帽子一稀松带平常，怎么可能吸引住路人？”

”老总一撇嘴，“老话讲得好，‘好人在嘴上，好马在腿上’，意思就是口才不济，话盯不上去，人就矮一半截子。

知道不？

”我没敢吭声，心里却根本不服。

这土财主满嘴土到掉渣的“庄稼喀”，还自我欣赏呢，我学文学跟卖玻璃刀子挨得上吗？

我有些怀疑那些同事，他们会不会自己认购了，却跑来报成绩，等于是小牺牲大收获，最后得到录用，这不是挤兑我吗？

正琢磨着，就听老总又说：“看你的神色，好像不服气呀。

明天我带你上街，看能不能卖出去。

我还不信了呢。

”第二天，老总吩咐我背上宣传道具，他空手跟在我身后走。

来到火车站前边选一空地，他吩咐，就在这儿吧。

这儿？

昨天我就在这儿，只卖出去两把。

我想，今天你一把卖不出去才好。

老总命令我把摊子铺开，玻璃什么的道具摆放在他脚下，然后，他拿起一块玻璃，一把刀子，清了清嗓子，朗声就喊：“停一停，看一看，过了这村没这站。

”这一嗓子突如其来，吸引得几乎所有行人都下意识地停住了脚步。

我想，你哗众取宠也没用，人家只看不掏钱，难道你会白送出去？

老总见有了听众，小眼睛立刻瞪圆起来：“10块钱，价不高，瞧一瞧咱的最新发明万能玻璃刀。

你家中玻璃坏了甭请人，自己动手更称心。

”这时候，人越围越多。

我想：这些听众大多是被他的油嘴滑舌吸引来的，以为你是春节晚会搞现场彩排呢。

等人家看破没什么新玩意，就只是卖一把普通家什，那肯定散伙，哼。

只见老总把手中的刀子在半空中比划了一下：“不用投师，不用学艺，我这个家什是老少皆宜。上自白发苍苍，下到裤子开裆。

”我差点笑出来，果然是小学出身的人，瞧这档次，改不掉的“庄稼喀”，难怪他这么会对付！

此时，老总嘴里说：“你只要会写‘一’，这玻璃就给你出现个‘一’。

”同时，刀子在玻璃上一划，玻璃齐刷刷应声而断；又说：“假如你连‘一’也不会写呢，那就写‘0’。

”同时，拿刀子在玻璃上画了一个圈，伸手指往当中一弹，“铛”的一声，一只圆圈应声落地，玻璃上被挖出一个圆孔。

这时，围观的齐声叫“好”！

听到夸赞，老总的嘴并没闲着：“李大姐，张大哥，10块小钱不算多。

买回家，别搁着，帮助兄弟宣传着。

我的产品销路好，大哥大姐有功劳。

”听了这一通忽悠，有两位男子大概是被感动了，一齐掏钱递过来：“听你的叫卖歌，真是一种享受。

就冲这，我俩都买一件留念。

”老总刚接过钱，就听有人在旁边“揭发”：“不会是托儿吧？

”“好产品，不用托，五湖四海有传说。

”老总大脑真是敏捷，张口就接，不假思索，“产品若是质量差，传得越远越掉价。

”刚说完，旁边又有人小声说了句“这么点个小玩意儿……”这小声居然让老总捕捉到了，他转身又接上了：“小？

客车大，轿车小，轿车里面坐领导；原子弹，小不小，炸得广岛不长草……”这番话逗得围观者笑响一片，估计是笑他狡辩得滑稽吧，一把小小的工具怎么能联系到轿车和原子弹上面？

不管他怎么联系，效益却产生了，听众们你一把，他一把，搞得我这收钱的手忙脚乱，没到下午两点，我们带的百多件样品销售一空。

原来这花言巧语在某种情况下，真的有扭转乾坤的作用啊。

老总拍拍我的肩膀：“回去歇着吧，还愣什么。

”老总就近把我带到一家冷餐店，赏我喝了两瓶啤酒。

我真是既感动又惭愧，我说：“老总，真不好意思，卖产品是您的功劳，您反过来请我喝啤酒……”

老总哈哈大笑：“我给我自己宣传产品，是分内的事哩。

可你至少帮我收钱呢，我看见了，你刚才累出一脑门子汗。

”听听，这位老总不但嘴巧脑子活，更知道心疼人，难得。

那一刻，我就暗下决心，非要干个样子给他看看不可，看我这大学到底是不是白念了？

老总意味深长地说：“货卖一张皮，货也卖一张嘴呀。

你再好的东西，也得先把顾客揽住，他们才有发现产品的机会呢。

就说你吧，若不是那份求职感言把我忽悠住了，咱俩也可能错过呢。

” P49-51

编辑推荐

旅途无聊怎么办？

看《故事会》。

赋闲在家怎么办？

看《故事会》。

书价虚高，又想看故事，怎么办？

看《故事会》。

《故事会》汇集了我国时下最新精彩故事，每个故事具有过目不忘的艺术感染力和恒久趣味的特点。本书是《故事会》(2011半月刊合订本9月-10月47)，汇总了《故事会》2011年9月-10月期间的精彩故事。

《故事会》(2011半月刊合订本9月-10月47)由《故事会》编辑部编写。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>