

<<权证入门两星期>>

图书基本信息

书名：<<权证入门两星期>>

13位ISBN编号：9787545404692

10位ISBN编号：7545404696

出版时间：2010-6

出版时间：广东经济

作者：张弛斌//黄立群

页数：181

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<权证入门两星期>>

### 内容概要

目前市场中已经有专门的“权证一族”，就是除了权证之外，什么品种都不做。而据可靠消息表明，这些“权证一族”收益非常大，坊间传闻有一两个月保证金就翻番的，使权证市场成了名副其实的冠军级淘金池。

本书由浅入深地讲解了权证交易中的方方面面，在篇章的结构安排上，本书既遵循了由易到难的过程，也遵循了系统性的原则，力图使读者通过本书打开权证之门、深入权证背后，并能真真正正应用到实战中去获取利润。

## <<权证入门两星期>>

### 作者简介

张弛斌，金融学硕士，长年从事金融衍生产品的研究，特别对技术分析在衍生品市场中的应用有较多研究，曾多次参与中国资本论坛。

黄立群，民间投资高手，长期关注中国权证市场的发展，有丰富的权证实战操作经验。

## <<权证入门两星期>>

### 书籍目录

第一天 认识权证 第一节 什么是权证 第二节 权证的家史 第三节 权证的家族 第四节 权证的亲戚  
第二天 认清权证 第一节 权证与股票 第二节 权证与期货 第三节 权证与期权  
第三天 权证的定价 第一节 B-S定价 第二节 二叉树定价 第三节 定价模型万灵吗  
第四天 权证的一生 第一节 权证的生命周期 第二节 权证的运行环境 第三节 权证的影响因素  
第五天 权证的交易 第一节 权证入市程序 第二节 权证交易规则 第三节 权证买卖注意事项  
第六天 学会技术分析(上) 第一节 K线分析 第二节 成交量是关键 第三节 指标的妙用  
第七天 学会技术分析(下) 第一节 趋势理论 第二节 形态理论  
第八天 掌握投资策略 第一节 权证投资的五大原则 第二节 投资决策四步曲 第三节 建立适合的盈利模式  
第九天 中长线操作技巧 第一节 长线还是短线 第二节 估值很重要 第三节 关注大盘和公司  
第十天 短线操作技巧 第一节 学会解读盘口信息 第二节 五分钟K线的妙用 第三节 善用T+0  
第十一天 常见攻略 第一节 机构洗盘 第二节 主力诱多 第三节 追涨还是杀跌 第四节 如何抄底和逃顶  
第十二天 操作失误的补救技巧 第一节 被套 第二节 踏空 第三节 跟错庄 第四节 被洗出  
第十三天 资金控制 第一节 金字塔结构 第二节 量好杠杆 第三节 止损  
第十四天 变易心态 第一节 自律 第二节 灵活 第三节 独立

## &lt;&lt;权证入门两星期&gt;&gt;

## 章节摘录

第一天 认识权证 第一节 什么是权证 从2005年下半年开始,伴随着股改的推进和权证的陆续发行,投资者开始领教了权证的魔力:宝钢JTB1上市第一天立即涨停,涨幅达83.58%;武钢JTP1在到期前涨幅最高接近了450%;各种权证的平均换手率基本上每天都在100%左右。其一天的涨跌幅度可以在数倍之间翻腾,这令习惯了在股市上蹿下跳的股民也瞠目结舌。无数投资者为之疯狂,权证这个财富神话开始在广大投资者之间流传。其中,一些高手不断创造出权证的投资传奇,但是更多的投资者对其充满热情而不敢涉猎,当然,也有不少敢吃螃蟹的投资者把它当作一种可以T+0交易的低价股票操作。这些投资者对于权证缺乏了解,甚至对很多技术指标一无所知,只是简单地跟风,结果损失惨重。那么,到底什么是权证呢?

大多数书本上的严格定义如下:权证(warrant)是最基本的金融衍生产品[所谓金融衍生产品(derivatives),是指其价值依赖于基础资产(underlyings)价值变动的金融产品],是标的证券发行人或其以外的第三方发行,约定持有人在规定的期间内或特定到期日内,有权按约定价格向发行人购买或出售的标的证券,或以现金结算方式收取结算差价的有价证券。其实,权证实质反映的是发行人与持有人之间的一种契约关系,持有人向权证发行人支付一定数量的价金之后,就从发行人那获取了一个权利。这种权利使得持有人可以在未来某一特定日期或特定期间内,以约定的价格向权证发行人购买(或出售)一定数量的资产(如股票、指数、某种货币等等)。我们这里所说的权证是指股票的权证。当然,这种定义我们一般投资者觉得很抽象,那么,我们就通过一个简单的例子来说明。

<<权证入门两星期>>

编辑推荐

《权证入门两星期》：股市新手最佳进阶读物。

<<权证入门两星期>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>