

<<销售部门看图看板管理与问答>>

图书基本信息

书名：<<销售部门看图看板管理与问答>>

13位ISBN编号：9787545421736

10位ISBN编号：7545421736

出版时间：2013-5

出版单位：广东经济出版社有限公司

作者：李辉

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<销售部门看图看板管理与问答>>

内容概要

《销售部门看图看板管理与问答》通过三个模块相关图片展示、工作内容解读、操作要点提示，把销售部门的几个方面详细进行了描述，使工作场所的场景醒目化、可视化，再加上简要的旁白解说，让读者能真实地去了解各种管理方法，并可以作为参考资料去模仿使用。

<<销售部门看图看板管理与问答>>

书籍目录

导读销售部门简单讲导读一术语解析术语01：新产品定位术语02：新产品定价术语03：新产品包装术语04：销售推广术语05：新闻发布会术语06：广告费用预算术语07：广告文案术语08：促销术语09：直销术语10：潜在客户术语11：客户资格评估术语12：客户预约术语13：客户拜访术语14：销售谈判术语15：销售合同术语16：大客户.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>