

<<胜在三十六计 赢在孙子兵法>>

图书基本信息

书名：<<胜在三十六计 赢在孙子兵法>>

13位ISBN编号：9787546340036

10位ISBN编号：7546340039

出版时间：2011-1

出版单位：吉林出版集团有限责任公司

作者：常桦

页数：278

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<胜在三十六计 赢在孙子兵法>>

前言

我国古代兵书丛集，蔚为大观。

《三十六计》与《孙子兵法》是中国古代军事理论精华，均包含着丰富的战略思想和丰富的哲学思想，集历代兵家“韬略”“计谋”之大成，素来被人们看重，古人曾有“用兵如孙子，策谋三十六”之说。

《三十六计》是根据中国古代卓越的军事思想和丰富的斗争经验总结而成的兵书，是中国古代兵家计谋的总结和军事谋略学的宝贵遗产。

它共分六套，即胜战计、敌战计、攻战计、混战计、并战计、败战计。

前三套是处于优势所用之计，后三套是处于劣势所用之计。

每套各包含六计，总共三十六计。

其中每计名称后的解说，均系依据《易经》中的阴阳变化之理及古代兵家刚柔、奇正、攻防、彼己、虚实、主客等对立关系相互转化的思想推演而成，含有朴素的军事辩证法的因素。

虽然是一部军事著作，但它绝不仅仅具有军事上的意义和价值，其中的谋略智慧，已经超出军事本身，不只局限在战争中使用，还广泛应用于社会、商场、人生等各个层面。

《孙子兵法》是我国古代兵学的杰出代表，是中国传统文化的重要组成部分。

自《孙子兵法》诞生以后，兵学立刻成了一门“显学”，与儒、道、法、墨诸家并驾齐驱。

战国时期，群雄割据，战争频繁，谈兵论战的人很多，大都是从《孙子兵法》中寻找依据。

由此可见，《孙子兵法》成书不久就已经广为人知。

而且值得注意的是，对《孙子兵法》的原理的运用，在当时已经超出军事范围，广泛应用于政治、经济和医学等方面了。

<<胜在三十六计 赢在孙子兵法>>

内容概要

《三十六计》与《孙子兵法》是中国古代军事理论精华，包含着丰富的战略思想和哲学思想，集历代兵家“韬略”、“计谋”之大成。

素来被人们津津乐道。

本书将两者合二为一。

运用古今中外战争领域的故事进行举一反三的阐述，让您在通俗生动的故事中感悟金戈铁马、剑拔弩张的战争场面和历史进程，回味经典谋略和无穷韵味。

同时我们也可以从中借鉴智慧、汲取力量，使我们在职场、商界以及其他领域中取得成功。

成就辉煌的人生！

<<胜在三十六计 赢在孙子兵法>>

作者简介

常桦：中国国际经济技术法律人才学会理事，自幼酷爱中国传统文化。长期致力于文化创意产业的策划和开发，整合文化资源，为人们的精神家园提供智慧的源泉。出版有《左手老子，右手孔子》、《老子国学院》、《历史的盛宴》等多部作品。

<<胜在三十六计 赢在孙子兵法>>

书籍目录

上篇 胜在三十六计 第一计 瞒天过海 第二计 围魏救赵 第三计 借刀杀人 第四计 以逸待劳 第五计 趁火打劫 第六计 声东击西 第七计 无中生有 第八计 暗度陈仓 第九计 隔岸观火 第十计 笑里藏刀 第十一计 李代桃僵 第十二计 顺手牵羊 第十三计 打草惊蛇 第十四计 借尸还魂 第十五计 调虎离山 第十六计 欲擒故纵 第十七计 抛砖引玉 第十八计 擒贼擒王 第十九计 釜底抽薪 第二十计 浑水摸鱼 第二十一计 金蝉脱壳 第二十二计 关门捉贼 第二十三计 远交近攻 第二十四计 假道伐虢 第二十五计 偷梁换柱 第二十六计 指桑骂槐 第二十七计 假痴不癫 第二十八计 上屋抽梯 第二十九计 树上开花 第三十计 反客为主 第三十一计 美人计 第三十二计 空城计 第三十三计 反间计 第三十四计 苦肉计 第三十五计 连环计 第三十六计 走为上篇 赢在孙子兵法 第一章 作战察兵，国之大事 第二章 制胜之法 第三章 为将之道 第四章 攻其不备，出其不意 第五章 兵贵神速，速战速决 第六章 智将务食于敌 第七章 伐谋伐交 第八章 不战而屈人之兵 第九章 将是国家柱石 第十章 不胜则守，可胜则战 第十一章 优兵制胜 第十二章 兵出奇正，虚实莫辨 第十三章 战术灵活，声东击西 第十四章 知人善任，选择良才 第十五章 避实击虚，引蛇出洞 第十六章 兵无常势，水无常形 第十七章 以迂为道，后发先至 第十八章 疲敌制胜，击敌之惰 第十九章 用兵之戒 第二十章 智者之虑，杂于利害 第二十一章 将在外，君命有所不受 第二十二章 覆军杀身，辱身失地 第二十三章 处军的地形原则 第二十四章 相敌之法 第二十五章 明察六地之道 第二十六章 料敌制胜，计险厄远近 第二十七章 九地之变 第二十八章 深入敌后，合围夹击 第二十九章 烧敌粮草，釜底抽薪 第三十章 利用物候，火烧连营 第三十一章 用间之道 第三十二章 巧借金刀，用间除之

<<胜在三十六计 赢在孙子兵法>>

章节摘录

晁盖不由得十分沮丧，吴用却不慌不忙地说：“事情也不是没有转机的可能，依我看林冲原是京师禁军教头，见过世面，不是一般人。

他现在不得已而坐了第四把交椅。

刚才见林冲看王伦答对兄长时的模样，他已有不平之气，频频用眼睛瞪着王伦。

我看这林冲有对王伦不满的想法，只是不得已未曾发作。

明日在他面前说几句话，让他们本寨自相火并，那时我们就可以鸠占鹊巢。

”晁盖这才放下心来。

次早天明，有人来报说林冲来看望各位英雄，七个人慌忙起来迎接。

吴用说道：“我等不才，承蒙头领错爱之心，感恩不浅。

旧日久闻头领在东京时十分豪杰。

不知后来谁推荐头领上山的？

”林冲说是柴大官人。

吴用拍手说：“太好了，我们也是柴大官人推荐的，这下有容身之处了。

”林冲却冷笑着说：“我看没那么简单，王伦心胸狭窄，不会收留你们的。

”吴用故意装作惊讶道：“王头领待人接物一团和气，如何称得上心胸狭窄？

”林冲道：“他昨天听见兄长所说众位杀死官兵一事，便有些不自然，这就是他不肯收留你们的意思。

”吴用便道：“既然王头领有这般之心，我等便自投别处去了。

”林冲却平静地说：“众豪杰休生见外之心。

山寨不是王伦一个人的，这件事我自有主意。

我是怕各位有下山的意思，特来挽留各位。

看明天他怎么说，如果他明天说错一句话，我找他算账。

”晁盖赶紧表示感谢道：“头领如此错爱，俺弟兄皆感厚恩。

”吴用进一步道：“林头领固然是为了我们好，但是也不能因为我们坏了大家的义气。

王头领若是可以容纳我们就容，不可容时我们马上告退。

”林冲道：“先生此言差矣！

古人说‘惺惺惜惺惺，好汉惜好汉’，王伦能做出什么事业？

众豪杰且请宽心，明天的事包在我身上。

”说完林冲起身别了众人上山去了。

第二天上午很早，就有小喽啰到客棧请晁盖一行人，小喽啰说：“今日山寨里头领们请众好汉去山南水寨亭上赴宴。

”晁盖送走了小喽啰就问吴用：“这不会是鸿门宴吧？

”吴用笑道：“兄长放心。

我看今日林教头必然有杀了王伦的想法，他若还有疑虑，我就凭着三寸不烂之舌挑拨他们，不由他不内讧。

大家身上都带着些武器，看我的眼色行事，帮助林冲控制局面。

”于是晁盖一班人等把武器暗藏在身上，前去赴宴。

酒过三巡菜过五味，晁盖主动和王伦提起加入梁山一事，王伦总是将话支开。

吴用偷偷看林冲时，只见林冲侧坐交椅上盯着王伦。

酒宴进行到了午后，王伦回头叫小喽啰拿上来三四个大盘，且每盘里面放着五锭大银。

王伦起身对晁盖说：“承蒙各位豪杰看得起梁山，要到此聚义，只恨敝山寨只是一洼之水，养不下许多真龙，因此略备些薄礼万望笑纳。

还请各位再投奔大一些的山寨，等到时各位大展宏图，我再到各位的山寨里投奔各位。

”晁盖倒显得很平静，他说：“我们也是久闻梁山招贤纳士，所以特来投托入伙。

若是寨主不能相容，我等自行告退。

<<胜在三十六计 赢在孙子兵法>>

至于银子我们就不要了，不是夸富，我们也有些盘缠使用。

告辞告辞。

”王伦脸上有些挂不住，就道：“众豪杰何故推却。

非是敝山不接纳众位豪杰，实在是因为粮少房稀，恐日后误了各位的前程，因此不敢相留。

”王伦还没说完，只见林冲双眉倒立二目圆睁，坐在交椅上大喝道：“当年我上山寨时，你也推说粮少房稀。

今日晁兄与众豪杰到此山寨，你又发出这等言语来。

是何道理？

”吴用一看有机可乘，立刻说道：“各位头领要冷静，都是我们来得不是时候，可千万不要坏了各位的情分。

今日王头领以礼相待送我们下山，还送我们盘缠，又不是把我们赶走。

请众位头领息怒，我等这就下山。

”林冲恶狠狠地说：“那些笑里藏刀言清行浊的人，我今日绝不会放过他！

”王伦一看事不对，就高声喝道：“这畜生又喝醉了，还用言语来诋毁我，真是以下犯上！

”林冲也不客气，针锋相对地说：“你不过是个落第的腐儒，胸中又没有半点文墨，怎配得上做山寨之主！

”吴用便道：“没想到只因我等上山投靠，反倒坏了各位的情分，我们还是赶快走了吧。

”晁盖等七人起身就要下山。

林冲把桌子一脚踢在一边，从衣襟底下掣出一把刀来。

<<胜在三十六计 赢在孙子兵法>>

编辑推荐

《胜在三十六计·赢在孙子兵法》：三十六计具体而微，一部战无不胜的计谋经，孙子兵法高屋建翎，一部操控全局的战略书。

策谋三十六，用兵如孙子，运筹帷幄的谋略，决胜千里的智慧。

兵法始祖，谋略鉴赏，一生必读的东方智慧经典。

<<胜在三十六计 赢在孙子兵法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>