

<<30岁你凭什么而立>>

图书基本信息

书名：<<30岁你凭什么而立>>

13位ISBN编号：9787546356761

10位ISBN编号：7546356768

出版时间：2011-12

出版单位：吉林出版集团

作者：毕雨

页数：243

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<30岁你凭什么而立>>

前言

所谓大道至简，简简单单的一个道理，却可以彻底改变一代代年轻人的命运。

年轻人，不要以为你什么都懂什么都知道，知道是一回事，使其为己所用是另一回事。

如果你已经过了25岁，正式开始奔三，却还感到迷茫和不知所措，还为不知幸福在哪里而抱怨，那你就OUT了。

如果你学历不高，从事着一份卑微的工作，拿着刚刚能够维持温饱的薪水，那么，你该如何去寻找成功？

在现代社会中，要想在人海茫茫中出人头地，要想在人与人之间的尔虞我诈中从容自如、左右逢源，首先要面对激烈的竞争。

在竞争中，一方面要发挥每个人的智慧、才能，力求成功，另一方面又需要善于同他人协作、互助，增长群体情感的合作精神。

竞争本身就需要互助、友谊的鼓励和支持。

在人与人之间的相互周旋中增长才干，做出成绩，这就是我们每个人必须要学的要练的生存技巧。

社会其实就是一张网，人与人之间的关系错综复杂，盘根错节。

同时，也因为大变革出现了许多新的矛盾、新的问题，如同事间、上下级之间复杂的合作关系，企业中与各方面的合作相处，若即若离的交友之道等等，都是现在人际关系出现的复杂问题，是很难处理、很难把握的。

需要我们去不断地去应酬周旋其中，处理这些方面的关系与矛盾，这里面就有许多学问和技巧，需要我们去进一步地去研究、探索、处理。

然而为什么有些人在人际交往中处处碰壁，拙于应酬？

说穿了，都是由于观念不正确，缺乏常识产生的。

观念不正确，出于认识不够，而认识不够乃缺乏常识所致。

在人与人之间关系日益复杂的今天，我们竟然没有一本这样的书，岂能无憾？

看一看别人走过的路，听一听别人留下的话，想一想别人的得失成败，成就的将是你自己。

本书精选成功学家的人生智慧和励志精华，为年轻人量身打造了一套人生智慧全集，指引他们的人生、事业、生活、家庭获得良性发展。

读完此书，你会发现：成功并非遥不可及，当你迷惘、困顿、彷徨、无助的时候，也许只要一声忠告，就可以擦亮你的眼睛，点醒你的人生，指引你走向成功，一切将从此不同。

<<30岁你凭什么而立>>

内容概要

看一看别人走过的路，听一听别人留下的话，想一想别人的得失成败，成就的将是你自己。毕雨主编的《30岁你凭什么而立》精选成功学家的人生智慧和励志精华，为年轻人量身打造了一套人生智慧全集，指引他们的人生、事业、生活、家庭获得良性发展。读完《30岁你凭什么而立》，你会发现：成功并非遥不可及，当你迷惘、困顿、彷徨、无助的时候，也许只要一声忠告，就可以擦亮你的眼睛，点醒你的人生，指引你走向成功，一切将从此不同。

<<30岁你凭什么而立>>

作者简介

毕雨，男，1970年生。

中文硕士、自由撰稿人。

曾参编过多部青年励志类图书，主编过《职场5年》、《从大学到职场》等图书。

<<30岁你凭什么而立>>

书籍目录

- 定律1 我们自己就是成功学大师
- 定律2 思路决定出路
- 定律3 请拿出成功者应有的气质
- 定律4 每一步都有明确的目的
- 定律5 坚持让自己保持积极的心态Y
- 定律6 行动，就是行动！

- 定律7 结交人生中的贵人
- 定律8 投资感情，收获人情
- 定律9 从来就没有免费的午餐
- 定律10 高处不忘形，低处不消沉
- 定律11 不要把自己无所作为归咎于没有机会
- 定律12 正确的方法帮你选对那条成功路
- 定律13 保持自我本色，做真正的自我
- 定律14 坚持，就是苦难中展现的微笑
- 定律15 高效地利用你的时间
- 定律16 宽容理解是与人合作的金钥匙
- 定律17 真本事，永远都是可靠的
- 定律18 起点高，离成功更近
- 定律19 良禽择木而栖
- 定律20 要做就做一流人物
- 定律21 敢与不敢隔着天
- 定律22 为自己开个高价
- 定律23 做人就要有心计
- 定律24 生活是不公平的，你要去适应它
- 定律25 要克服自身的惰性
- 定律26 不要关注自己的缺陷
- 定律27 人生的路要靠自己走
- 定律28 人贵自知，认清自己很重要
- 定律29 惟有创新才有出路
- 定律30 省一元大于赚一元
- 定律31 千万不要盲目“跟风”
- 定律32 没有个性就没有创造性
- 定律33 将主要的精力放在主要的事情上
- 定律34 化繁为简，提高时间的使用效率
- 定律35 别为小事烦恼不止
- 定律36 不要轻易说放弃
- 定律37 细节决定成败
- 定律38 不谦虚就无法进步
- 定律39 不要居功自傲
- 定律40 不要不顾实际，更不要急躁
- 定律41 犹豫不决就是在浪费你的生命
- 定律42 主动地去寻找机遇
- 定律43 机会偏爱有准备的人
- 定律44 最重要的时间就是今天

<<30岁你凭什么而立>>

- 定律45 朋友相处要掌握火候
- 定律46 滥交朋友必受其害
- 定律47 不要在情绪上被女人左右
- 定律48 与同事建立私交好处多
- 定律49 时时以老板利益为重
- 定律50 投奔赏识自己的上司
- 定律51 形势不利就隐忍不发
- 定律52 碰到低潮，给自己鼓劲
- 定律53 吃不到就当是酸的
- 定律54 把不愉快写在纸上
- 定律55 控制你的情绪才能与人交往
- 定律56 装糊涂人，做聪明事
- 定律57 缺陷也能化劣为优
- 定律58 冷静面对不如人意的人和事
- 定律59 修炼一项必杀技
- 定律60 关系网是办事利器
- 定律61 低调也是保护自己的最好方式
- 定律62 结交卓越人士
- 定律63 人情需要时时储蓄
- 定律64 言多必失，少说为佳
- 定律65 不要好为人师
- 定律66 该低头时就低头
- 定律67 别争泰坦尼克号头等舱
- 定律68 选对上司跟对人
- 定律69 脑袋决定口袋
- 定律70 吃小亏，得大福

<<30岁你凭什么而立>>

章节摘录

定律2 思路决定出路 遇到问题时，成功者总是想：不错，还有出路，而失败者总是想：山穷水尽了。

其实，这是一个思维模式的问题，也可以说是一种循环模式：看到希望的人总是能把事情做成功，因而他就有了这种成功者所具备的思维和判断；而眼中只有绝路的人却只能一次次地看着别人的成功望眼欲穿，他的思维已经决定了他失败的必然。

其实，成功的人必定都是思维变通的人，这种变通表现在他们在思考问题时总是能找到解决的办法，告诉自己：这是可以解决的，这是能够成功的。

有一位秀才要进京赶考，出发前两天他一连做了三个梦：第一个梦是自己在墙上种白菜；第二个梦是一个下雨天，他戴了斗笠还打着伞；第三个梦是跟他心爱的表妹脱光了衣服躺在一起，但却背靠着背。

这三个梦似乎有些深意，秀才第二天就告诉了他的一个落榜三次放弃考试的朋友。

这个朋友一听，连拍大腿说：“你还是别去了。

你想，高墙上种菜不是白费劲吗？

戴斗笠打雨伞不是多此一举吗？

跟表妹脱光了躺在一张床上了，却背靠着背，不是没戏吗？

”秀才一听，心灰意冷，打算就此放弃，不再上京了。

推举他的县官是上一界科举的举人，看到他没有和别人一起上京就到他的家里问：“你怎么没有上京呢？

”秀才把这些告诉了他，县官乐了：“哟，我也会解梦啊。

我倒觉得，你这次一定要去考。

你想想，墙上种白菜不是高种吗？

下雨戴斗笠打伞不是说明你这次有备无患吗？

跟你表妹脱光了背靠着背躺在床上，不是说你翻身的时候就要到了吗？

”秀才一听，更有道理，于是精神振奋地去参加考试，居然中了个探花。

这个秀才如果用一失败者的思维去考虑他此次的科举考试，想必是要一败涂地的，甚至连博一博的机会都会放弃。

而若以一位成功者的角度去考虑，一切都还有机会，还有胜算。

在成功者的思想中，一切都是可以经过努力解决的，成功是可以奋斗换来的。

成功的企业家总是在别人看来毫无希望的地方看到了希望，于是在他们这种思维控制和选择下的投资，总会收到意想不到的回报。

1966年底，中国内地爆发了轰轰烈烈的“文化大革命”，并很快波及香港。

1967年底，北京发生了“火烧英国代办处事件”，并触发了香港的“五月风暴”。

这使得刚刚开始恢复了一些生机的低迷香港房地产市场又一次迷雾笼罩之中。

“中共即将武力收复香港”的谣言四起，香港人心惶惶，并引起了二战后香港第一次较大的移民潮。

移民以有钱人居多，他们纷纷贱价抛售自己的房产。

新落成的楼宇无人问津，整个房地产市场卖多买少，有价无市。

房地产商、建筑商们无不焦头烂额，一筹莫展。

商业骄子李嘉诚也时刻关注着时局与房地产市场的动向。

他从香港传媒上得到的全是“不祥”的消息。

但他明白，香港“五月风暴”与内地“文革”有直接相关，李嘉诚也通过一些渠道看到了内地群众散发的一些小报，他从中获悉，8月份内地的武斗已经逐渐得到控制，趋于平息。

据此看来，香港“五月风暴”不会持续太久。

并且，李嘉诚从宏观上坚信：世事纷争，乱极则治，否极泰来。

他相信中国政府不会以武力收复香港。

<<30岁你凭什么而立>>

道理其实很简单，中国政府若要收复香港，1949年就可以趁解放广州之机一举收复，何必到现在？当年中国政府没有武力收复香港，是希望保留一条对外贸易的通道，这样对中国政府是较为有利的。现在，国际形势和香港的特殊地位并没有改变。

因此，中国政府收复香港的可能性不大。

正是在这种思维的分析下，李嘉诚毅然做出了“人弃我取，趁低吸纳”的战略决策，并且将此刻看作是千载难逢的商业拓展良机。

于是，李嘉诚在整个房地产业都在抛售的大势中逆流而行，不动声色地大量吃进。

李嘉诚的行为确实需要非凡的胆识和气魄。

不少朋友为他的“冒险”行为捏着一把汗；同业们也在等着看他的笑话。

可是李嘉诚依然不改初衷，继续逆潮流而行。

这个最大的地产危机，一直延续到1969年。

历史证明了李嘉诚的判断是正确的，他以一种成功者的思维，正确地分析了糟糕的时局，在混乱中看到了希望，并取得了事业上的一次大跃进。

1970年，香港百业复兴，房地产市场转旺。

此时，李嘉诚已经聚积了大量的收购产业，并将它们出租。

这些房产从起初的12万平方英尺，发展到了35万平方英尺，每年可获得的租金收入达390万港元。

李嘉诚无疑成为了这场地产大灾难的大赢家，他利用一个成功者的思维，把别人臆想的灾难变成了自己的机遇。

有人说李嘉诚是赌场豪客，侥幸取胜。

或许只有李嘉诚自己心里清楚，他的惊人之举，是一个经过深思熟虑的成功者所应该做出的。

应该说，正确的思维使他看到了绝境中的希望。

像成功者一样思考，在困境中至少我们还有一种战胜一切的武器：以成功者的思维衡量，我们还有希望。

若你是一个不满于现状并追求成功的人士，记住：如果你改变了思维，你就改变了生活。

P4-6

<<30岁你凭什么而立>>

编辑推荐

如果你已经过了25岁，正式开始奔三，却还感到迷茫和不知所措，还为不知幸福在哪里而抱怨，那你就OUT了。

如果你学历不高，从事着一份卑微的工作，拿着刚刚能够维持温饱的薪水，那么，你该如何去寻找成功？

毕雨主编的《30岁你凭什么而立》将为30岁左右的你找寻属于你的成功之路！

<<30岁你凭什么而立>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>