第一图书网, tushu007.com

<<如何开一家赚钱的店大全集/超值 >

图书基本信息

书名：<<如何开一家赚钱的店大全集/超值典藏书系>>

13位ISBN编号：9787546398631

10位ISBN编号：7546398630

出版时间：2012-6

出版时间：吉林出版集团有限责任公司

作者：丛书编委会

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

《如何开一家赚钱的店大全集》内容简介——常言道：“生意做遍，不如开店。”在目前很多人选择自主创业当老板的大趋势下，开店因创业成本低、收益快、市场广阔，所以成了许多梦想创业者的首选。
开店虽不难，但要想开一家财源滚滚的旺铺，却并不是件容易的事。
如果你没有开店赚钱的招数，仅仅凭着投资开店的热情，就想把大把大把的钞票揽进腰包，很显然，这只能是你的一厢情愿。
就像浪里淘沙一样。
尽管每年有成千上万的各式店铺在鞭炮锣鼓声中开张，由此可能会催生出成千上万个百万富翁、千万富翁，但也会有很多店铺黯然关张，甚至赔得血本无归。
所以说，开店有学问，赚钱有门道。

《如何开一家赚钱的店大全集》由超值典藏书系编委会编写。

书籍目录

开店前要做严谨的市场调查 为什么要进行市场调查 市场调查的方法 选定调查对象和范围 整理调查资料 了解市场需求 了解消费者结构 了解竞争对手 政策法规的影响 未来市场需求调查 选择赚钱的经营项目 选择好项目是成功的一半 如何选择好的项目 如何给自己的经营项目定位 谨慎接盘转让店 瞄准小众群体觅商机 如何准备开店资金 有多少资金开多大的店 规避开店过程中的风险 钱要花在刀刃上 有钱大家赚 善于利用银行贷款 如何给自己的店选址 店址选择应遵循的原则 店址合适与否的判定因素 店址选择时的常见误区 选定店址的评估标准 选择合适的商圈 获取店址信息的渠道 合适的店址要因地制宜 客流大的地方适合开店 有停车位的地方适合开店 三岔路口或拐角适合开店 这些地段不宜开店 高投人才有高产出 资金有限时如何选址 慎重签订租房合同 办理开店的相关手续 店铺注册申报 店铺法人登记 店铺开业登记 开店相关手续哪些部门办 店铺注册资金的要求 办理营业执照及后续工作 办理税务登记 如何办理银行账户 设计一个响亮的店名 叫起来响亮才是好店名 店名要有极强的传播功能 店名要迎合顾客的心理 店名要有人气效果 店名要有自己的特色 店名能反映店主的素质 店铺的内外装修 外观设计很重要 内部装潢不可忽视 经营有道才能生意兴隆 做好日常销售 选择合适的经营战略 与顾客有效沟通很重要 给商品合理定价 热情接待顾客 研究顾客心理 接待顾客的要求 对待不同顾客的随机应变 接待顾客的禁忌 接待顾客的必备礼仪 区分顾客对象 声音的运用要讲究艺术 接待顾客的流程 接待措辞要因性别而异 掌握好接近顾客的最佳时机 正确地和顾客打招呼 询问顾客的需求 灵活接待不同类型的顾客 如何与顾客沟通 与顾客沟通的技巧 与顾客沟通过程中的要点 微笑着与顾客交谈 倾听是有效沟通的开始 要顾及顾客的面子 对顾客的提问做到有问必答 巧妙应对顾客杀价 赞美是最好的沟通语言 培养固定消费群 培养有购买力的顾客 建立完善的顾客档案 提高顾客的满意度 培养忠实的消费人群 反思顾客为何一去不回头 争取顾客下次还来 用小事留住顾客的心 顾客的评价是店铺的无形资产 有效处理顾客的投诉 …… 提高店铺的销售业绩 如何进行促销 如何进行广告宣传 店铺的财务管理 商品的采购 商品的盘点和存放 货架货物的摆放 退换货的办理 服装店经营攻略 餐饮店经营攻略

章节摘录

版权页： 4.经济风险 经济风险的成因较复杂，拿一个国家来说，既有自身经济体系中的缺陷，又有外部环境即周边市场的影响。
对于门店，主要受经济不景气的影响较大。
如果整个市场不景气，会造成购买力不足，商品过剩，商业企业的营业收入锐减，从而导致门店租金负担过重，部分门店承租人就会退租，形成门店供求关系变化而造成门店租金下降，使门店会在一段时间内贬值。
5.法律风险与政策风险 法律是调节社会资源分配的机制，使国民就社会资源分配达成一种契约。
我国现有法律法规对门店的建造、交易、使用，都界定了比较清晰的范围，基本明确了门店权利人的权利与义务，便于门店投资、建设、交易、使用、管理等有法可依。
政策所起的作用与法律法规大体相同。
一般而言，调整后的法律法规以及政策会对围绕门店而发生的各种法律关系产生影响，从而形成了门店投资的法律与政策风险。
6.商业环境风险 商业环境风险主要来源于商圈的变化。
如购买力流失、竞争对手增加、商圈商誉流失、交通设施变化等诸多方面。
7.经营风险 在经营中，造成投资决策失误的原因很多，最常见的是投资项目选择失误和投资规模失控。
前者往往是因预测失误、对投资项目的未来发展估计不准确等因素造成；后者则是对投资项目估计不足，以致不断追加投资额，使投资成本超出预算范围，投资数量超过投资者的投资能力，致使投资项目难以为继。
还有，就是门店投资也会在一定时间内，使门店出现价格暴涨、暴跌的现象。
8.商业风险 引起商业风险的因素很多，如业态发生变化、租金成本加大、门店缺少商品更新能力等。
面对如此多的潜在风险，志在开店成就事业的我们应该如何面对呢，在这里，我们有以下几点建议：
1.充满信心 想开店，就必须要对自己充满信心。
十足的自信能面对挑战，克服困难，取得第一场胜利。
除此之外，在开店过程中，我们还可以通过下列几种方式来增强信心：（1）采用“白日梦”心理法。
“白日梦”是心理学上的一个专有名词，做“白日梦”的人喜欢在心中描绘一幅自己希望实现的成功蓝图。
有时候我们就是要做做“白日梦”，这是一种激情，说不定经过努力就可以实现。

编辑推荐

《如何开一家赚钱的店(超值典藏版)》由吉林出版集团有限责任公司出版。

第一图书网, tushu007.com
<<如何开一家赚钱的店大全集/超值 >

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com