第一图书网, tushu007.com

<<做事先做人/超值典藏书系>>

图书基本信息

书名：<<做事先做人/超值典藏书系>>

13位ISBN编号：9787546398907

10位ISBN编号：7546398908

出版时间：2012-7

出版时间：吉林出版集团有限责任公司

作者：丛书编委会

页数：303

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

人生在世，无外乎做人和做事两个方面。
纵观古今中外成大事者，哪一个不是将“做事为要，做人为先”奉为立身处世的原则。
因为会做人才会做事，做事的精彩源于做人的精彩。
尤其是在现代社会中，每个人都不再仅仅是一个个人，而已经成为了一个品牌。
如果你想要走向成功，想要实现自己的梦想，就必须经营自己，推销自己，完善自己。

一个人无论是多么聪明能干，其背景是多么伟大美好，如果不懂得做事与做人的真谛，空怀无比热切的期盼，或者只是揣着一相情愿的想法，那么等待他的只能是失败的结局。
同样，做人做事没有长远的眼光，没有通盘的规划，走一步算一步，总是揣着“车到山前必有路，船到桥头自然直”的念头，也不会有什么好的结局。

事业不成功可以从头再来，做人的方向错了就注定了一生的悲哀。
只有你领悟了做人做事的真谛，掌握其中的窍门，才能得心应手，无往不利。
学会做人和做事，是实现人生价值的必修之课。

做人是做事的开始，做事是做人的结果。
世事纷繁复杂，如何得知其内涵，需要下一番工夫摸清做人、做事的门道。
那么，门道是什么?是暗藏的玄机，是成功的潜规则，是成功者用而不言、秘而不宣的手段和心法。

书籍目录

上篇　先做人
　第一章　做一个德才兼备的人
　　第一节　有容乃大的胸怀
　　第二节　谦虚是一个人的美德
　　第三节　要把“德”字放心头
　　第四节　以德报怨代表了一个人的气度
　　第五节　人要保留一颗善良的心
　　第六节　做一个虚怀若谷的人
　　第七节　修养是做人之本
　第二章　多给别人留面子
　　第一节　识破不点破，脸面上好过
　　第二节　顾全面子，给人铺台阶
　　第三节　批评也要脸面上过得去
　　第四节　讲话也要给别人留面子
　　第五节　就算是敌人也要给他留些余地
　第三章　把握好做人的尺度
　　第一节　无论何时都要留余地
　　第二节　做人切忌过于狂妄
　　第三节　说话不要过于绝对
　　第四节　得饶人处且饶人
　　第五节　给自己留一条后路
　　第六节　不要把希望寄托在一个人的身上
　　第七节　不可贪心，见好就收
　　第八节　做人要光明正大，不可暗箭伤人
　……
下篇　后做事

章节摘录

第二节 谦虚是一个人的美德　过分自信是一个可怕的陷阱；而且，这个陷阱是我们自己亲手挖掘的。
如果我将自信喻为一种精神上的狂放、一种浪漫，那么谦虚就是注重现实，就是尊重他人的一种表现。
你既然承认自己的潜力，你也就没有理由不承认别人的潜力。
老子说：“江海所以能成百谷王者，以其善下之，故能为百谷王。
”百川之所以汇集江海，因为它善处下游地位，所以能成为百川之王。
“江海所以能成百谷王者，以其善下之，故能成百谷王”，如果每个年轻人都能明白这个道理，那么在人生中就会少走许多弯路。
　这正是老子对谦虚作用的写照。
你注意过没有，凡是那些说话“冲冲”的，行为飞扬跋扈的，目空一切的，往往都是年轻人，或者说没有经受过生活磨难的。
这个社会上真正成功的人士往往都是懂得谦虚待人的。
因为只有他们才真正理解世事的艰难，行为处世的重要。
　木秀于林，风必摧之。
谦虚不仅是一种美德，更重要的，它还是有助于你成功的待人方式。
在我的人生中，我干过很多事，也开拓了一些事业，但都由于自己恃才傲物，而导致事业的夭折。
人的潜意识中都是争强好胜的。
　你有本事大家会佩服你，但如果表现得太过分，伤到了别人的自尊时，别人就会告诉你：“少了你地球也照样转。
”　强硬的事物，往往都不能持续长久。
所以老子说：“人之生也柔弱，其死也坚强。
万物草木之生也柔脆，其死也枯槁。
故坚强者死之徒，柔弱者生之徒。
”这是人生哲理。
所以我们做人不仅要“方”，还要懂得“圆”，心灵上要有自信，要有蔑视一切的勇气，但在行动上却要富有弹性，懂得尊重他人，让他人表现自己，以谦虚待人。
也就是善下之，而后方能上之。
就像老子形容的“天下莫柔弱于水，而攻坚强者莫之能胜，其无以易之”。
天下没有比水更柔弱的，而攻击坚强的东西没有什么能胜过水，真没有可以代替它的。
做人就要像水一样善于以柔克刚。
　懂得谦虚是人成熟的表现，自信与谦虚也正是辩证的统一。
要将它结合起来作为我们人生的指导的话，最恰当的莫过于IBM总裁送给他儿子的座右铭：“心灵像上帝，行动如乞丐。
”心灵要永远有高傲之情，但行动上却要像乞丐一样，去乞讨，请把握一切有助于我们人生幸福与成功的机会。
　第三节 要把“德”字放心头　在利益与道义之间正确把握“德”，要懂得舍利而取义才是真正有“心计”。
　有一个叫玻克的年轻人到一个公司去面试，他在一间空旷的会议室里忐忑不安地等待着。
不一会儿，有一个相貌平平、衣着朴素的老者进来了。
玻克站了起来。
那位老者盯着玻克看了半天，眼睛一眨不眨。
正在玻克不知所措的时候，这时老人一把抓住玻克的手：“我可找到你了，太感谢你了!上次要不是你，我儿子可能早就没命了。
”　“怎么回事呢？
”玻克丈二和尚摸不着头脑。

“上次，在中央公园里，就是你，就是你把我失足落水的儿子从湖里救上来的！” 老人肯定地说道。
玻克明白了事情的原委，原来他把玻克错当成他儿子的救命恩人了：“先生，您肯定认错人了!不是我救了您儿子！” “是你，就是你，不会错的！”老人又一次肯定地回答。
玻克面对这个感激不已的老人只能做些无谓的解释：“先生，真的不是我!您说的那个公园我至今还没去过呢！”听了这句话，老人松开了手，失望地望着玻克：“难道我认错人了？
” 玻克安慰道：“先生，别着急，慢慢找，一定可以找到救您儿子的恩人的！” 后来，玻克在这个公司里开始上班了。
有一天，他又遇见了那个老人。
玻克关切地与他打招呼，并询问他：“您儿子的恩人找到了吗？
”“没有，我一直没有找到他！”老人默默地走开了。
玻克心里很沉重，对旁边的一位同事说起了这件事。
不料那同事哈哈大笑：“他可怜吗？
他是我们公司的总裁，他儿子落水的故事讲了好多遍，事实上他根本没有儿子！” “噢？
”玻克大惑不解，那位同事接着说：“我们总裁就是通过这件事来选人才的。
他说过有德之人才是可塑之才！” 玻克被录用后，兢兢业业，不久就脱颖而出，成为公司市场开发部经理，一年为公司赢得了2000万美元的利润。
当总裁退休的时候，玻克继承了总裁的位置。
后来，他谈到自己的成功经验时说：“一个一辈子做有德之人的人，绝对会赢得别人永久的信任！”
通过这个故事，我们一方面可以看到这位总裁对人才品德的高度重视；另一方面，我们可以看到玻克是一位绝对信守“德”的人才，对那些另有图谋的人来说，本来，完全可以利用这位总裁的“稀里糊涂”，给自己贴上救人英雄的标签，来增加被录用的概率。
但玻克却不这样做，他以德为做人之本，为自己打开人生局面奠定了最稳固的基石，所以他是通过做人之道换来了成功之本。
在实际生活中，每个人都应当像玻克一样，把“德”字刻在心头，做一个令人放心的人，在一个相互信任的环境中工作，才能敲开成功之门。
但是有些人对此不以为然，总是为利益所驱，常常是见好就贴上去，见坏就躲开，把做人之本抛到九霄云外，像老鼠一样，令人生厌。
这样的人可成功一时，但不可能永远延续成功的脚步。
做人不仅仅是被动地遵守一些规章制度，而是要从自己的根本开始，把自己变成一个以德为本的人，否则你就绝不会赢得别人的信任，更谈不上成功的人生。
一个人做人成功与否，与他自己的品格有很重要的关系。
做人有许多“硬件”必须要考虑，换句话说，只有把“硬件”搞好，才能扩大成功的“内存”。
有些人认为，这些“硬件”在关键时刻起不了多大作用，例如“德”即为其一，不是有些无德之人也过得很滋润吗？
其实，这是最大的误解——是对做人之本的歪曲，你想，一个品德极端糟糕的人，怎么可能登上成功的大雅之堂呢？
我们不能想象，一个品行不端的人能结识真正的朋友，获得长久的事业成功。
很难有人能与这种人长期合作，因为他们不是搞一锤子买卖，就是过河拆桥；这种人在家庭中，也会做出不道德的事情，极有可能造成家庭的痛苦和不幸；这种人甚至还可能因为某种利益的驱动，铤而走险而导致失败。
P7-9

编辑推荐

为了帮助人们更好地实现自身的价值，由《超值典藏书系》丛书编委会编著的这本《做事先做人》有针对性地从做人和做事两方面进行了详细的阐述。
其中，主要包括做一个德才兼备的人、把握好做人的尺度、要有强大的内心、做人交际艺术、不计较事物的得失、要有自己的做事信念、做事要有一种精神、做事要懂得深思熟虑、在不变中求万变等方面，全面立体地阐述了做人与做事的深刻道理。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com