

<<励志文库>>

图书基本信息

书名：<<励志文库>>

13位ISBN编号：9787546920924

10位ISBN编号：7546920922

出版时间：2012-1

出版时间：新疆美术摄影出版社

作者：赵一鸣 编

页数：167

字数：120000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

在当今时代，成功的字眼无时无刻不在敲击着人们敏感的神经。

成功，是每个人都孜孜追求的目标。

总结一些成功人士、成功企业的思想与智慧，学习他们的经验，会使你多一份自信，多一份成功的机会，多一份享受生活的能力。

书籍目录

第一章扩大人脉网络

- 成为受人喜欢的人
- 与陌生人交往要有度
- 内外兼修，给人良好的第一印象
- 记住他人的名字
- 给对方一种谦和的感觉
- 网络交流不应失礼

第二章凡事多想想别人

- 站在对方的角度看问题
- 了解别人的兴趣所在
- 让他人感觉受重视
- 处处替别人着想
- 强求公正是自寻烦恼
- 自尊并尊重他人

第三章赞扬别人，收获友谊

- 警惕虚情假意的恭维
- 多些赞扬，少些指责
- 暗示的力量
- 礼貌用语令人心情愉悦
- 给他人一个美名

第四章满足别人的自尊心

- 让他说出你的观点
- 让他觉得想法是自己的
- 巧妙地改变别人的想法

第五章巧妙地表达自己的观点

- 间接地传达自己的观点
- 多用建议少用命令
- 不妨换一种方式
- 委婉地表达自己的观点

第六章承认自己也会犯错

- 承认“我也许不对”
- 批评别人前先想想自己
- 人人都有可能出错

第七章给别人留面子

- 人人都有自尊心
- 多替他人考虑
- 容忍别人的缺点
- 批评也要讲技巧
- 不妨绕开荆棘

第八章批评与自我批评

- 接受别人的批评
- 善于自我批评
- 没有人会踢一只死狗

第九章永远不要与人发生正面冲突

- 绝不正面反对别人的意见

<<励志文库>>

巧妙地回应别人的挑衅

停止争论

愤怒不能解决任何问题

第十章在竞争与合作中互利双赢

竞争是永恒的生存法则

谈判中要善于审时度势

既不盲目自信，也不轻信对手

协作可以获得双赢的结果

第十一章善待别人也是善待自己

每一个人都值得你善待

温和友善胜于愤怒与咆哮

多付出关心与温暖

真诚是做人的根本

微笑是大自然的最佳良药

不要做痛打落水狗的傻瓜

不必掩饰你的温情

第十二章帮助别人不是为了获取感恩

不行春风，难得春雨

绅士风度

施恩本身就是一种快乐

不要指望别人的报答

.....

第十三章 不要报复你的仇人

第十四章 会说话，赢得好人缘

章节摘录

世界上的每一个人，都在追求幸福。

有一个可以得到幸福的可靠方法，就是以控制你的思想来得到。

幸福并不是依靠外在的情况，而是依靠内在的情况。

决定你幸福或不幸福的，不在于你有什么，或你是谁，或你在什么地方，或你正在做什么，而是你怎么想。

比如，两个人也许在同一个地方做同样的事，双方也许拥有等量的金钱和声望--但其中之一也许很难过，另一个也许很快乐，因为两个人的想法不同。

在酷热不毛的热带地区，那些可怜的农奴用他们原始的农具耕作着，在他们身上我们看到了许多快乐的面孔。

而这些快乐的面孔却无异于我们在纽约、芝加哥、洛杉矶的冷气办公室里所看到过的。

莎士比亚说，没有什么事是好的或坏的，但思想却使其中有所不同。

如果你不喜欢微笑，怎么办？

有两种方法： 第一，强迫你自己微笑。

如果你是单独一个人，强迫你自己吹口哨或哼一曲，表现出你似乎已经很快乐，这就容易使你快乐了。

下面是已故的哈佛大学教授威廉·詹姆斯的说法：行动似乎是跟随在感觉后面，但实际上行动和感觉是并肩而行的。

行动是在意志的直接控制下，而我们能够间接地控制不在意志直接控制下的感觉。

不妨细读艾勃·哈巴德这段贤明的忠告：每回你出门的时候，把下巴缩进来，头抬得高高的，肺部充满空气，沐浴在阳光中，微笑着招呼你的朋友们，每一次握手都使出力量。

不要担心被误解，不要浪费一分钟去想你的敌人。

试着在心里肯定你所喜欢做的是是什么；在清楚的方向之下，你会径直地达到目标。

心里想着你所喜欢做的伟大而美好的事情，当岁月流逝的时候，你会发现自己掌握了实现你的希望所需要的机会，正如珊瑚虫从潮水中汲取所需要的物质一样。

在心中想象着那个你希望成为的有办法的、诚恳的、有用的人，而你心中的思想，每一个小时都会把你转化为那个特殊的人。

思想是至高无上的。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>