

<<看穿男人，搞定职场>>

图书基本信息

书名：<<看穿男人，搞定职场>>

13位ISBN编号：9787547013601

10位ISBN编号：7547013600

出版时间：2011-1-20

出版公司：万卷出版公司

作者：[日] 织田隼人

页数：200

译者：田月

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<看穿男人，搞定职场>>

内容概要

男女纠葛的问题不只存在于情感的领域，生理、心理的差异，语言、情感的不同，也同样出现在职场。

日本作家织田隼人的《看穿男人，搞定职场》就把研究男女的角度从情场拉到了职场，他大呼：《男人是职场的土著，女人是职场的移民。

》从这个比喻出发，他开始观察职场男女：女下属自以为准备很充分、汇报有条理、内容很丰富，可是男上司为什么听得一头雾水，烦躁地打断她？

女员工及时向上司汇报每个小失误，男员工却总是报喜不报忧，为什么到最后老板总是不放心她的工作，而男同事却越来越得势？

女下属总是上报两个方案，再耐心地讲清楚各自的优缺点，可换来的却是男上司可怕的沉默，是因为女下属哪里说错了吗？

不解、纠结、误解；诉苦、辛苦、痛苦。

这是职场中的宿命还是职场男女间的纠葛？

通过织田隼人的这本《看穿男人，搞定职场》，你也许可以试着从职场中的男女有何差异以及如何互动这个角度来理解关系。

织田从分析职场男女为何话不投机开始，从女人角度出发，探讨了女人最讨喜的表达方法，指点女性如何与男同事沟通，如何获得重视，最终找到决胜职场的武器。

他的观察在我看来是细致的：男人更聚焦，女人更全面：男人交流信息，女人交流感情；男人有话直说，女人在意别人看法；男人玩擦边球，女人守规则。

他书中谈及的方法也很实用：例如在谈到表达方法时他建议女人们别说过程而要说结论，应区分提建议和管闲事，以及勿以《不依不饶》的态度期盼解决问题等等。

<<看穿男人，搞定职场>>

作者简介

作者：（日本）织田隼人 译者：田月织田隼人，由于做市场营销咨询服务，因此专门研修了心理学。现任史昂咨询有限公司（Shion consulting）的CEO。目前，从事市场营销咨询活动的同时，还举办了关于职场中人际交往和恋爱心理的演讲，他将心理学成功地应用到了职场中。

主要著作：《上午11点之前不要看邮件！

》、《为什么女性买东西都那么花时间呢？

》、《受欢迎顾问战略》、《MBA恋爱战略》、《为什么女人爱传简讯，男人不爱回呢？

》等。

<<看穿男人，搞定职场>>

书籍目录

第1章 职场男女为何话不投机男人更聚焦，女人更全面男人交流信息，女人交流感情男人有话直说，女人在意别人看法男人玩擦边球，女人守规则第2章 在职场，女人如何表达自己最讨喜别说过程，说结论说重点才能抢到功劳用“绝对行”“完全可以”君临职场大胆说出“我想做”在会议上，无论如何都要发言用数字说话最有说服力能打电话，就不发邮件区分提建议和多管闲事不依不饶解决不了问题第3章 在职场，女人如何与男同事沟通商讨不是闲聊谦虚求教也得看火候不要汇报微不足道的小错误稍等片刻才能有结论会议前的“通气”很有必要第4章 在职场，女人如何才能受重视即使经验浅薄，也要说做过谦虚害死人过分道歉惹人厌好说话的人没人领情挺到最后就是胜利说服时，别把对方逼入死角对职务变动积极地说“yes”第5章 女人决胜职场的终极武器丢掉两成没价值的工作已经决定事不能随便质疑不要让挫败感拖过三天培养新人，不要太照顾巧妙利用职场派系利用女性的先天优势译者后记

<<看穿男人，搞定职场>>

章节摘录

版权页：插图：即使在生意场上也一样。

男人很遵守规则，也正因为有规则才能展开竞争，这就是男人诠释的商业世界。

男人把商业活动比喻成和棒球、足球一样的，都是按规则进行的游戏。

这里有很重要的一点就是，男人认为，只要遵守规则，哪怕玩擦边球也没问题。

看看足球比赛你就会明白这一点了。

在不犯规的范围内，经常会有一些粗野的行为。

这些粗野的行为是给对方找麻烦的，女人是绝对做不出来的。

但是男人却认为，只要是在规则范围内就是OK的。

男人在“遵守规则”的同时，还尽可能地在规则范围内搞一些“暗动作”，也就是我们常说的“出暗招”。

而且，男人的这两个特点——“遵守规则”和“出暗招”，在生意场上还是比较协调的。

我们先来看一下男人的“遵守规则”的一点。

假设交货期能再延长一小时，就能生产出更好的产品。

即使这样，对男人来说最重要的也还是规定。

因此，即使产品质量稍微差点儿，他们也会很遵守约定，按时交货。

这一点是很值得认可的。

只要是规定就都应遵守，这是生意场上被公认的第一点。

接下来要说的是“出暗招”。

在法律领域中有一个现象让我觉得很有趣。

在社会上曾经有一个暗箱操作的事例，那就是利用保险转移个人所得。

在一般情况下，如果公司的总理想把公司的财产据为己有，就会利用“以工资和奖金的形式”以及“分红”这两种方法。

但是，无论采用哪一种方法，都要缴纳相当一部分税金。

根据我们?为的，既然男人觉得必须要遵守规则，他们就一定会缴纳税金(尽管不情愿)。

然而，保险公司针对这一点推出了一种新的“变异保险”。

因为这种保险解释起来很麻烦，所以我将这种保险的作用简要地解释为：如果利用了这种保险，就会比利用“工资和奖金”以及“分红”的方法少缴很多税金。

<<看穿男人，搞定职场>>

编辑推荐

《看穿男人,搞定职场》：男人是职场的土著，女人是职场的移民一本书，帮你彻底摸清职场男人的路数《职场》杂志联袂推荐职场中的你是不是也有下面的困惑？

你要向男上司汇报工作，你精心准备汇报材料，自认为报告的条理很清晰、内容很丰富，但为什么他听得一头雾水，还烦躁地频频打断你？

你很鄙视报喜不报忧的男同事，所以你会向领导汇报工作中每个小失误，但为什么领导对你越来越不放心.而那个男同事却越来越得志？

你将两个方案报给男上司，细细陈述了两者的优缺点。

上司边听边点头，但为什么听完后，他陷入了可怕的沉默？

这让你惶惶不安，不知道自己哪里说错了。

<<看穿男人，搞定职场>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>