第一图书网, tushu007.com

<<七分做人三分做事全集>>

图书基本信息

书名：<<七分做人三分做事全集>>

13位ISBN编号：9787548401032

10位ISBN编号：7548401035

出版时间：2010-12

出版时间：哈尔滨出版社

作者：聂小丹

页数：260

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

人生的最大学问就是：做人、做事。
两者相辅相成，缺一不可。
只做人不做事，将一事无成；只做事不做人，将众叛亲离。
　很多人会有这样一些疑问：在现代社会中该如何做人做事？
是做人重要还是做事重要？
该如何处理做人与做事的关系？
……本书对此一一给出了答案。
　全书从不同层面，不同角度对做人做事进行了全方位的剖析，精彩地呈现了古今中外成功者做人做事的经典案例；向读者传递了一个鲜明而有力的理念：七分做人，三分做事。
分享给大家的事为人处世的深刻道理以及说话办事的实用策略。

书籍目录

上篇 做人篇 第一章 堂堂正正做人的原则　塑造高尚的品格　拥有一颗善良的心　做人要学会“方”　要做一个讲规则的人　不要随便破坏自己的名誉　完善人格的魅力　道德是安身立命的基础　做一个有修养的人 第二章 诚实守信是做人的根本　做个老老实实的人　擦亮做人的牌子　做人不能失去诚信　承诺是一种责任　忠诚是无法用金钱衡量的　讲信用是会获得回报的　承诺别人之前要考虑清楚 第三章 能屈能伸是做人的气度　做人要能高能低　做人要学会隐忍　要学会绕道而行　要学会自我调节　学会选择，懂得放弃　别把自己太当回事　不要走入零和博弈　花看半开，酒饮微醉　放下身架，才能提高身价 第四章 宽容豁达是做人的胸怀　要与人为善，容人之过　懂得对手的价值　感谢对手激发你的潜能　为对手的成功喝彩　为对手强于自己而高兴　同行并不是冤家　人生真正的对手是你自己　用自己的人格去征服对手　和自己不喜欢的人携手 第五章 乐观从容是做人的境界　积极的心态是成功的基础　不要随便给自己找借口　别做绝望的人　不要向命运屈服　不要高估面临的困难　把喜怒哀乐隐藏在心底　要保持快乐的心境 第六章 韬光养晦是做人的智慧　适时示弱是人生高境界　识时务者为俊杰　学会藏锋，不强出风头　做人要懂得谦逊低调　学会适时地隐藏自己　要学会急流勇退 第七章 大智若愚是做人的哲学　看重优点，忽略缺点　大事精明，小事糊涂　为对方着想，替自己打算　要以人为师，别好为人师　吃亏未必是件坏事　用微笑来应对挑衅下篇 做事篇 第八章 做事要坚决而自信　做事情要有强烈的欲望　努力实现自我超越　找准目标就前进　绝对不接受平庸的结果　每天都要取得进步　该出手的时候绝对不要犹豫　时机等不来，要去创造　对自己要有绝对的信心　不能不战自败 第九章 做事要学会聪明圆融　真诚地赞美他人　“白脸”“红脸”，要应对自如　求人送礼要讲技巧　人要稍微。
恶。
一点点　用一点儿江湖义气打动人心　让别人欠你一个人情　言多必失，学会少说话　给人好处要给得恰当 第十章 巧借他人力量办好事　多结交有助于你上进的朋友　抓住关键的人的手　不要把自己当做全能的人　不要忽视亲人的力量　起用能力比你强的人　让下属增强你的实力　向行业领先者学习　最大化挖掘下属的潜力 第十一章 做事要善于动脑筋　做事情要学会变通　尊重公司里的“老资格”　别只顾着埋头拉车　要学会得理饶人　做自己擅长的事情　要懂得与别人分享荣耀　保持中立是做事的大智慧 第十二章 做事不可忽略形象　要舍得在形象上投资　在气势上要像个成功者　用微笑来拉近心的距离　展现所有的亮点　快乐情绪非常重要　注重礼仪和习惯 第十三章 会说话才能好办事　要养成良好的谈话风度　开玩笑要讲究分寸　说话要让对方明白　逢人只说三分话　多说“我们”少说“我”　要适当地说“软话”　掌握必要的谈话技巧　不要触及别人的隐私　向关键的人说关键的话 第十四章 做事一定要冷静机智　遇事要从容不迫　做事要三思而后行　杜绝意气用事　做事不可急功近利　约束自己的愤怒　冷静才能将事情处理妥当

章节摘录

拥有一颗善良的心品性善良的人对世界充满了关爱，他们做人的立足点是出于善良的愿望。
当他们创造出财富的时候，就用财富来周济困难的人；即便他们没有足够的财富，他们一样对别人充满了关爱，善良的人是永远值得歌颂的。
或许有人会说：“ 等我有钱了，我一定把所有的财富捐给穷人。
”事实上，善良与财富并没有多大的关系。
关爱别人，并不是完全依赖捐献财物，还可以捐献精神。
只要你心中有别人，那么你就会在别人身处困境的时候去关爱别人。
在数次的自然灾难中，无数的普通人纷纷慷慨地捐钱捐物，无论多少，都体现了自己的爱心；那些无偿献血者、环保志愿者、爱心大使等等，大多是普通的人，他们的行为表示了崇高的善意。
一个自私自利的人永远也不会关爱别人，反而会想尽一切办法从别人身上榨取好处。
松下幸之助在成功之后，积极参加社会公益事业，正如他个人所说：“ 我的财富和荣誉是社会给我的，所以我一定要回报社会，实现自己的人生理想。
”1979年，李嘉诚回到了家乡，看到衣衫褴褛的乡亲们站在国道边上热烈欢迎他，他心里非常难受，心痛得说不出话来。
回到香港后，他不断地向家乡捐款，几年之内，捐款数额已经超过了12亿港元。
这种慈善行动是他商业活动中的无形资产。
从某种意义上说，这种无形资产要比有形资产更加昂贵。
也有人会认为，自己创业，只要有能力和机遇就可以了，与善良没有关系。
事实上，大凡事业成功人士都是抱着一种善良的愿望去开创事业并最终获得成功的。
只有内心有善良的愿望，才能真正地关心人们的需求和愿望，而只有那些能真正满足人类需求的人，才能获得卓越的成就。
当你关爱别人的时候，就等于别人关爱你。
有一则寓言是这样讲的：有三个白发苍苍的老人坐在一个妇人家院前歇脚。
在这三个人当中，有一个叫做“ 财富 ”，一个叫做“ 成功 ”，最后一个叫做“ 爱 ”。
妇人看到后邀请他们进屋，三位老人谢了妇人，但身子依然没有动。
妇人感到非常纳闷，于是问三位老人：“ 是三位急着赶路，还是嫌弃我的家小呢？
赶路也不在乎这一点儿时间啊！
我家再小也能让你们三位歇脚啊！
”三位老人同时笑了笑，说：“ 我们不能同时进屋，你去和你的家人商量一下，要选择我们之中的哪一个人进屋呢？
”妇人听了，非常诧异，但是她还是进屋把老人的话告诉了丈夫和儿媳。
丈夫兴奋地说：“ 既然是这样，那么就请‘ 财富 ’老人吧，只要他进来了，我们家就装满财富了。
”但是妇人说：“ 为什么不请‘ 成功 ’老人进来呢？
那样的话，我们每做一件事情都会成功，那感觉多好！
”这时候，一旁的儿媳插嘴说：“ 我觉得还是邀请‘ 爱 ’老人吧，让我们家时时刻刻都充满爱。
”夫妻二人点了点头，同意了儿媳的建议。
于是妇人出门，邀请了“ 爱 ”老人进屋做客。
可是“ 爱 ”老人起身进屋后，“ 成功 ”老人和“ 财富 ”老人也跟在后面进了屋。
妇人感觉非常惊讶，说：“ 我邀请的是‘ 爱 ’老人，你们两个怎么也一起进来了啊？
”三位老人笑了起来，他们说：“ 哪里有爱，哪里就有财富和成功！
有爱就有一切啊！
”没有爱的生活是痛苦的，要想拥有爱，就必须付出爱。
有一个年轻人从外地带回来一些优良的玉米种子，他在自家的田里试种了一些，结果大获成功，产量翻了一番，年轻人非常高兴。
很快，村民们知道了这件事情，纷纷来到小伙子家里，要求购买这种新品种，可是任凭村民们磨破了

嘴皮子，年轻人就是不肯卖种子给他们，村民们无可奈何只好作罢。
第二年春天，年轻人将自己家的地里全部种上了这种新品种，结果，等到秋收后他家的产量比往年还要低。
小伙子苦苦思索，始终想不明白为什么，甚至一度怀疑村民们因为得不到他家的玉米种子而做了手脚。
他把乡里的一个农技员请来，农技员查看了之后，对小伙子说：“这种玉米种子需要接受周围的花粉，如果大家都种上这种玉米种子，就不会出现这种结果了。
”任何人都是无法单独存在的，生活的质量更多的时候不是取决于我们自己，而是被我们身边的人所左右。
一定要记住，要想让别人对你好，首先你得对别人好。
P3-5

编辑推荐

《七分做人三分做事全集》遵循“三分做事，七分做人”的真谛，将做人寓于做事之中，通过精彩的事例和精辟的说理来阐述做人的道理和做事的方法，成为开启事业与人生成功的钥匙，旨在带给读者说话办事的实用策略和为人处世的深刻道理，从而帮助读者走向成功，成就完美人生。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com