

<<关系>>

图书基本信息

书名：<<关系>>

13位ISBN编号：9787548401810

10位ISBN编号：7548401817

出版时间：2010-7

出版时间：哈尔滨出版社

作者：莫愚

页数：274

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<关系>>

### 前言

关系学是调整人与人之间关系的学问，从另一方面说，就是研究如何做人、如何与他人相处的学问。我们经常会听到这样的叮嘱，做事先做人。

不会做人的人，要想做成一件大事，是难上加难的。

因为，一个人的成功，除了要靠自身的努力之外，还离不开众多朋友的支持和帮助，离不开对关系的利用。

人脉越宽，路子越宽，事情就越好办，几千年来，这已经被无数的实践所验证。

当良好的人际关系成为个人无形资产的时候，不仅能搭起通往成功的桥梁，更有助于拥有幸福的人生。

可惜的是，许多人终其一生都没有摸清其中的门道……要知道，关系就像是一张大网，它网住的是人与人之间的情感，连接的是人与人之间的利益。

当人们想要获得更多的情感交流，争取更多的利益诉求时，这张关系的大网就会不断地变大，容纳更多的人参与其中，使人们彼此之间形成情感与利益的链条。

我们每一个人在关系中的作用就像是结网所需要的绳一样，没有这些绳子，这条网也就结不成，但如果不是为了这张网，绳子也只能是孤零零的一条，网不住任何“大鱼”。

要想结绳为网，就必须要有众多的结点，这些结点就是人际关系中的关键人物，通过这些人，我们能够连接上更多的“绳子”，认识更多的人，发展更多的关系。

其实这个世界说大也大，说小也小，通过几层的关系结交，你会发现自己又回到了原点，原来大家彼此之间都相互认识，大家其实是一个交际圈里的人，结成的是同一张大网。

## <<关系>>

### 内容概要

本书分为五个部分，共二十章，详细地阐述了人脉的重要性，以及如何与各种各样的人建立关系、拓展关系等多层面的问题。

本书的出版旨在帮助读者拨开人际交往的迷雾，使你在人际交往中变得游刃有余，无往而不胜。同时，编者也衷心希望，读者通过对本书的阅读能受到更多的启发，解决好生活中更多的交往难题!

## &lt;&lt;关系&gt;&gt;

## 书籍目录

第一部分 处世关系 第一章 留得关系在，不怕没柴烧 落井下石，不如送人登梯 关系是死的，人是活的 善于展示最好的一面 常去冷庙烧香，强过圣庙叩拜 有“厚”者，事竟成 圆滑当学韦小宝 自毁形象，留住关系 望风而动，权不旁落 第二章 口是心“随”，深藏不露 逢人只说三分话 口风严实，揣摩不透 装聋作哑，避重就轻 他强任他强，绕道攻后方 骂人一句给个“枣” 溢美之词，捧人“上天” 善打圆场，聚敛人气 舍得赞扬，赢得“心” 适当恭维，好事成双 第三章 察言观色，交人先交“心” 笑能融冰，笑亦化愁 察言观色，向上迎合 攻心为上，攻城为下 敛锋芒，藏傲骨 退避三舍，伺机而动 善倾听，勿多语 第四章 关系是“酵”，越发越大 近邻胜远亲，团结身边人 物以类聚，人以群分 先交朋友，再求帮助 “画地为牢”，经营人际圈 投资小感情，回报大人情 以情动人，笼络人心 求人办事，墨守成规 积累人脉，栽树乘凉 人脉如煲汤，贵在多滋补 第五章 情面无价，关系无边 得失脸面，冰火两重天 给足面子，上通下达 给人送“台阶”，自己得“天梯” 损人不利己，损己两不误 “上面”有光，光照下方 人活脸，树活皮 “不好意思”都是自己想的 先能背黑锅，方才品“美食” 给予名誉，使其卖力 第二部分 社交关系 第六章 人不在多，有用则灵 寻找生命中那个“贵人” 建立感情，收获人脉 同道中人好办事 .....第三部分 谋略关系 第四部分 异性关系 第五部分 对立关系

## &lt;&lt;关系&gt;&gt;

## 章节摘录

第一部分 处世关系 第一章 留得关系在，不怕没柴烧在这个社会上，真才实学固然重要，但是人际关系也是不可或缺的。

在某种意义上说，关系就是你成功的助推器。

或许你凭真本事能前进很多步，但是这最关键的一步是需要依靠人际关系才能迈出去的。

如果你还没有牢靠的关系，赶紧建立；如果你已有优良关系，要细心维护。

没有关系，你在这个社会上就步履维艰，只要留得关系在，总有派得上用场的时候。

落井下石，不如送人登梯社会是由人构成的，人与人之间离不开相互帮助。

可以说，相互帮助是疏通关系的重要手段。

但想要在众多帮忙者中脱颖而出，让被帮助的人一直记住你，是相当有“技术含量”的一种能力。

在关键时刻帮人一把就是帮人的“核心技术”。

落井下石这一招主要教人在面临困难的时候还要加害一把，将人死死按住翻不了身。

无疑，在战场上和商场上，落井下石这一招绝对管用，也经常被人用到，不过在平时生活中最好还是少用。

特别是在关键时刻，如果你不是落井下石而是拉人一把，起到的效果将是决定性的。

如果说落井下石只是将对方一举击倒，自己少一个竞争对手，那么关键时刻帮人一把则会收到双倍效果，既为你赢得尊敬又能在日后得到加倍回报，可谓多了“两个帮手”。

被誉为当代最有学问、读书最多的文人钱钟书先生一生都很低调、淡泊名利，他从不喜欢应酬，不擅长人事，也很少与人交往。

对于大多数人来说，想见上钱老一面简直比登天还难，求钱老办事，写篇文章什么的，更是难上加难。

不过就有这样一个人，却让钱钟书心甘情愿替她办事。

这个人就是《围城》的导演黄蜀芹。

到底是什么原因让钱钟书十分爽快地答应了黄蜀芹将他的代表作《围城》拍成电视剧的呢？这还得从40多年前的一件事情说起。

## <<关系>>

### 媒体关注与评论

成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。

——西奥多·罗斯福专业知识在一个人成功中的作用只占15%，而其余的85%则取决于人际关系。

。

——成功学大师卡耐基关系需要成长，需要向前发展。

你只有无畏地跨过去，才能抵达光明。

——创新工场董事长兼首席执行官李开复重要的不在于你懂得什么，而在于你认识谁。

——美国俗语你要知道你今天究竟值多少钱，你就找出身边最要好的3个朋友，他们收入的平均值，就是你应该获得的收入。

——新东方创始人俞敏洪

## <<关系>>

### 编辑推荐

《关系》：关系是能力，左右命运；人脉即财脉，界定穷富。  
聚财先聚人气，挣钱先挣关系。  
黄金易得，关系难求，资源有限，关系无限。  
关系就是金钱，关系就是生产力。  
你跟他人之间的关系影响你跟成功的关系，一流的人际关系，一流的人脉，一流的人生。  
成功之机，虽关气运，而有心者，必诉求于关系。  
积跬步以致千里，聚人脉以助大业。

<<关系>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>