

<<人脉滚雪球>>

图书基本信息

书名：<<人脉滚雪球>>

13位ISBN编号：9787548403593

10位ISBN编号：7548403593

出版时间：2011-1

出版时间：哈尔滨出版社

作者：余世伟

页数：217

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉滚雪球>>

前言

曾经有一个年轻人跑来找我，向我大倒苦水：“我现在的处境糟糕透了，真不知道该怎么进行下去？”

我问：“为什么？”

他说：“我在一家电子仪器公司的业务部工作，开始我是职场新人，学历一般，能力也一般，也没什么特别关系，每个月薪水也就2000左右，这些我都认了。

后来我就在业务技能上猛下苦功，薪水涨到了3000左右，可是这就到极限了，将近一年了，我的薪水一分钱都没涨。

更让我心里不平衡的是无论我怎么卖命、怎么勤奋，将近三年了，我都没有得到提升，反而那些整天笑哈哈、不怎么干事的人，却都爬到了我的头上。

说实话，我心里一直都堵着这口气。

我问他：“你跟上司以及上司的上司关系如何？”

他说：“应该说称不上好，我这人不怎么懂得巴结人……”“问题就出在这里。

“您是说，让我去巴结……”“不，不是巴结，是认证，单纯的巴结其实是做不成任何事的。你的薪水和提升空间，几乎都是由他们控制的。”

<<人脉滚雪球>>

内容概要

本书不仅仅是教你如何认识那些高高在上的“名人”，而是教你认识生活中用得上的实实在在的人，比如能搞到紧俏火车票或者各种票的人；职场中猎头公司和人才机构的人；银行金融机构相关人员和律师等。

这些人和你的生活息息相关，在当今这个人情社会、互联网时代。

<<人脉滚雪球>>

书籍目录

第1章 成功靠什么，失败为什么——第一，人；第二，人；第三，人 人脉能力是世上威力最猛的能力，它产生的效果是所有能力的总和 成功者都是赢在“人”上，失败者都是输在“人”上 人脉就是“钱脉”——人脉经营得好与不好决定了你是富人还是穷光蛋 人脉就是命脉——没有人脉的人干什么都不会成功 20岁靠技术，30岁靠“技术+人脉”，40岁靠人脉 没有富爸爸、没有“嫁入豪门”，你还有第三个扭转命运的机会： 打造你的人脉竞争力 要想改变命运并获得财富和迈向成功，良好的人脉就是你的入门票

第2章 越穷越要“攀龙附凤”——让贵人激活你的心灵，革除你的穷命 成不了富人，是因为你的人脉中除了一些穷人就是另一些穷人 你和盖茨只隔6.6个人，你离贵人就这么近 正确择友，找到5%能改变你一生的朋友 慧眼识人，找出那些隐藏在普通人中的“贵人” 无法控制“贵人”何时出现，那就通过现有的人脉创造更多的可能 这三种人一定要纳入自己的人脉圈： 经验比你多、关系比你强、实力比你强 胆大心细，在细节上下工夫“笼络”大人物

第3章 增加人脉就像滚雪球——神奇的“人脉倍增效应”让你贵人遍天下 别在小池里捞鱼，要在海洋上垂钓 不要一开始就设定目标，广结“善缘”才是培养人脉的第一步 人脉是“渔网”，关键人物是“渔网”上的“结”——巧借关键人物，产生“人脉倍增效应” “网络人脉”重质不重量——网络环境下如何得到最有效的人脉 用最靠谱儿的路径去认识他 多和朋友保持互动，让他们认同你、喜欢你 重视任何一次可以助人的机会，这是拓展人脉的最佳时机 把自己丢进人堆里——拥有高质量人脉的几大渠道

第4章 一分钟打动人心——如鱼得水的人脉速成心法 打造自己的第一印象，成为一个与众不同的人 善用名片，让见到你的人“眼前一亮” 牢记他的名字，并在谈话过程中频繁使用聊点长远的，让对方觉得你是一个有长期交往价值的人 如果长得不好，就让自己有才气；如果才气也没有，那就总是微笑——微笑帮你赢取人脉 如果你吝惜赞美，你得到的微笑和友善不会太多 不伤大雅的小秘密可以迅速拉近你与他人的距离 如何让别人总是想见你 与陌生人建立和谐关系的关键是学着像对方一样 别计较对方说什么，要小心自己说什么 看准对方脸色的“天气预报”，来风挡风，来雨遮雨

第5章 像人脉“牛人”一样打造人脉——提升人脉竞争力的7个技巧 要想有效率地提升人脉竞争力，前提是提升自己的自信与沟通能力 主动出击——“宁错杀三千，别放过一个” 每天记日记——将你认识的每个人及相关资料统统纳入 运用一、三、七、二十一法则建立信赖感 推销自己——不断给自己增值，将来才不至于贬值 帮助别人介绍生意——所有离开的东西，都会回到原地： 建立最好的、最默契的、最有共鸣的铁哥们儿关系

第6章 玩转人脉的最高境界——四两拨千斤的情感投资艺术 帮助那些现在没太大用处的人，为未来积累价值 做成本低但能让人感觉到你的关心的事 没事时经常与人联络，才能积累情感 不因人微生鄙视——别轻视任何一个“小人物” 困苦之中见真情——雪中送炭比锦上添花更暖人心 真正的关心只有一个表现：为之心甘情愿地“浪费”时间 别轻易动用人情银行的储蓄，存期越长，红利越多 以友谊为出发点，让自己成为别人的贵人，就算没有回报也无所谓

第7章 求人办事就像用钥匙开锁那么简单——出来混不可不知的求人办事智慧 要求别人帮助时，要顾及对方的立场、时间和体力 “告知而不请求”是一种可多加运用的技巧 得到你想要的东西的最好方法是帮他人得到他们想要的东西 别人知道你关心他的时候，他才关心你想要的东西 求人办事的口才秘诀：掌控交谈的方向 妙用小道具——化腐朽为神奇的求助术 “三根救命毫毛”，让他人想拒绝你都难

第8章 人脉就是钱袋子——世界上只有3%的人才明白的“生财秘籍” 做某一领域的专家，有价值的人脉和“钱脉”就会自发送上门 钓“大鱼”可以吃一年，钓“小鱼”你得天天钓 增加自己被利用的价值 想与人做生意，你要做的就是让对方“钟情”于你 人脉高手的做法：不断从交流中为他人提供其想要的价值 在达到你的目标前要让对方了解并接受你的价值 如果你制订出一套双赢方案，别人一定会心甘情愿地帮助你

第9章 用不一样的方法解决人脉问题 你就能得到不一样的人脉 少一点诡计，多一点装傻 在人屋檐下，学会要低头 以柔克刚，化解对方的强硬攻势 打开天窗表扬，关起门来批评 消除误解的关键在于你能对对方的误解表示宽容 除去尴尬有方法——摆脱尴尬处境的几个良方 得理也让人——为人处世以仁为贵 ……

第10章 一通百通的人脉公式——社会交际10大潜规则

第11章 人脉并非谁都玩得起——自己成为优秀的人才有更多的优秀的人为你服务

第12章 像经营爱情一样经营人脉——人脉保鲜的8个秘诀

<<人脉滚雪球>>

章节摘录

版权页：人脉就是一个人社会生命的精髓所在。

凡是能掌握此精髓的人都是世上了不得的人。

我们可以想想看，古今中外成大业者哪位不是人脉通天之辈呢？

大清朝曾出了一个“红顶商人”，可谓名噪一时，那就是胡雪岩，在其最辉煌的时候，连清朝皇室都要向他借钱，他堪称清朝皇室的“钱袋子”。

尤其不可不提的一点是，胡雪岩出身贫寒，年轻时仅是在钱庄擦桌子、扫地的一个穷小子，他是靠什么实现人生的激变的呢？

那就是人脉。

当他还是钱庄的普通小伙计时，一次偶然的机遇，他结识了王有龄，在王有龄的鼎力推荐和关照下，胡雪岩有了发迹的基础。

后来，他又结识了漕运老大和诸多当时重量级的人物，在此基础上，胡雪岩越做越大，有了自己的钱庄、当铺、药店、丝栈，进而富可敌国。

今天这样的例子更是数不胜数，阿里巴巴的马云通过朋友关系结识了“亚洲首富”孙正义，即使是在互联网泡沫和“非典”的危机下，仍然安全度过危机并打造出全球最受欢迎的“BTOB”网络交易平台；华人成功学讲师陈安之因结识安东尼·罗宾，最终获得了“亚洲第一演说家”的地位；章子怡结识张艺谋，出演《我的父亲母亲》从而一举成名，成为国际巨星。

他们获得的巨大成功与其人脉是分不开的。

即便在美国，也流行着一句话：“专业知识在一个人成功中的作用只占15%，而其余的85%则取决于人际关系。

”这证明人脉作用之大是放之四海而皆准的。

人脉究竟有多大的威力呢？

我讲一件我亲身经历的事。

那时正值金融危机，国内很多中小型企业甚至大型企业破产、倒闭、停产的声音不绝于耳，多数企业都在战战兢兢中忙着“过冬”。

当时，我正好在上海，亲眼见到一家企业垂死挣扎的惨况：基本停产，企业中人人自危，因为开不起工资，员工流失现象特别严重，可以说企业已经濒临倒闭。

可是过了一段时间以后，这家企业的老总突然打电话邀我探讨一个合作项目，当时我就觉得有些奇怪，因为我这个项目是需要他们投钱的，按照他们现在的情况应该不会轻易“烧钱”的啊？

等到去了他们公司我就更奇怪了，因为我看到的是另一番景况：我见到的每一个人都意气风发、斗志昂扬，整个公司都呈现出生机勃勃的景象。

这哪里像一家濒于倒闭的企业啊？

后来，我就问他们的老总是怎么回事。

原来，就在企业最困难、几乎无法支撑的时候，这位老总凭借自己的关系获得了来自香港的一笔大的订单，正是这笔订单挽救了这家企业。

在金融危机的重重压力下，这家企业竟然因此起死回生，不仅完全恢复了生产，还扩大了规模。

当时，我也被人脉的威力震慑住了。

要知道这家公司有尖端的技术能力，他们的团队曾经也是“精英部队”，可是这一切都没有挽救这家企业，但是人脉的力量却做到了，它使一家大企业在金融危机的背景下起死回生、东山再起，这种力量实在太惊人了。

其实，不仅对于企业管理者，对于所有人来讲，人脉都有绝对不可忽视的作用，因为贵人是指路的引者，关键时刻还能起到救命的作用。

很多人都抱怨说自己没有什么背景，能力也普普通通，飞黄腾达对于他们来说就如白日做梦。

其实，他们缺的并不是什么背景或者机遇，他们缺的是人脉，人脉的能力是世界上威力最猛的能力，从某种程度来讲它是一个人所有力量的总和，它就相当于一颗“原子弹”，一旦爆发，声势骇人，人人俱惊。

<<人脉滚雪球>>

它能使麻雀变成凤凰，使青蛙变成王子，使小人物变成彻彻底底的成功者。

有的人还是感到奇怪：人脉不就是人际关系嘛，多认识一些人或者认识一些贵人，难道就能得到成功、得到一切吗？

当然没有这么简单，人脉并不是指简单的人际关系，也并不是多认识一些人或者认识几个贵人就能彻底改变自己的命运，它还涉及到人脉的管理、人脉的运用，还有自我的修炼等等，这些我都将在后面的文章谈到。

<<人脉滚雪球>>

编辑推荐

<<人脉滚雪球>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>