

<<选对行业跟对人>>

图书基本信息

书名：<<选对行业跟对人>>

13位ISBN编号：9787548411970

10位ISBN编号：7548411979

出版时间：2012-12

出版时间：哈尔滨出版社

作者：蔡艳鹏

页数：219

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<选对行业跟对人>>

前言

只选最对的，不选最好的 每个人都渴望在职场上获得成功，不过，真正的成功只会青睐懂得选择和取舍的人。

首先你要知道自己想要什么，然后不断地努力，不停地努力，最终把你想要的变成现实，这才是成功。

如果有人问你，你想过什么样的生活，或是你怎样定位你的职场，通俗地说，就是你想做什么工作，你会如何回答？

你心中已经有那个目标了吗？

许多人听了这样的问题后都有点不知所措，仿佛他们知道答案，但是又回答不出来。

原因就在于他们只是匆匆地生活和盲目地工作，究竟自己要什么，可能从来没有想过。

如果连自己想要什么都不知道，那就如同一根在风中摇晃的稻草，没有稳定的根基，很容易被连根拔起，怎么能长成参天大树呢？

我们的职场生涯第一件事情是入行，第二件事情是跟人。

第一份工作对人最大的影响就是入行。

俗话说，男怕入错行，女怕嫁错郎。

在当今职场中，无论男女，在选择职业的时候，都需要考虑如何入对行的问题。

一个人选对了行业就等于成功了一半，而选错了行业，必定事倍功半，甚至一败涂地。

现代的职业分工已经很细，我们基本上只能在一个行业里成为专家，不可能在多个行业里成为专家。

中国有句古语，橘生淮南则为橘，生于淮北则为枳。

在职场上，我们需要清楚地规划职业发展的道路，不选最好的，只选最对的。

适合自己的才是最好的，相信自己的需要。

你要先弄清楚自己想要什么，如果不清楚自己想要什么，你就永远也不会找到好工作，因为你永远只会看到你得不到的东西，你得到的都是你不想要的。

选择一个自己需要的方向，这样才能更好地体会工作的快乐。

我们在选择好适合自己的行业后，一定要跟对人。

所谓跟对人，就是入行后要跟个好领导、好老师，刚步入社会的人做事情往往没有经验，需要有人言传身教。

对于一个人的发展来说，一个好领导是非常重要的。

一个人的知识、能力和习惯是他未来能否成功的关键。

对于职场人来说，最能影响到自己职业发展的人，大概就是自己的直接领导和上司了。

入对行后，只有跟随一个好领导，才能让自己的才能得到更好的发挥，才能在事业上取得成就。

如果你经常读成功人士的传记，你会发现：许多人之所以能够成功，完全是因为紧紧跟在一位成功人士的后面。

因此，与上司或者老板保持关系密切是非常必要的。

好的上司，不仅在公司内部能给你很多的指导和鼓励，还能随着他的升迁而让你获得更多的升迁机会。

他可能是你事业中的一盏明灯，直接照亮你的职业前途，甚至改变你的一生。

只有知道自己想要什么，才会有行动的方向，才会有行动的动力，才会有忍受痛苦的定力，因为你是为了实现自己的理想而做事。

所以走在成功的旅途上，我们必须弄明白：我们真正需要的是什么。

只有知道了自己想要的是什么，我们的人生才会有方向，才会更容易成功。

的确，知道自己想要什么的人，比什么都想要的人更容易成功。

<<选对行业跟对人>>

内容概要

要想在职场上获得成功，有两大关键缺一不可，分别是：入对行、跟对人。

从本书中你将学会如何客观地认识自己；如何正确地选择行业；如何跟对职场上对你有帮助的职场导师，让你的成功之路畅通无阻。

<<选对行业跟对人>>

作者简介

蔡艳鹏自由撰稿人，畅销书作家。

<<选对行业跟对人>>

书籍目录

- 第1章 了解自我，成功定位
 - 第一节 知道自己想要什么
 - 第二节 梦想是成功的第一步
 - 第三节 善用自己的天赋
 - 第四节 做你最感兴趣的事情
 - 第五节 南橘北枳的启发
 - 第六节 学习小马过河
 - 第七节 朝秦暮楚的下场
 - 第八节 给自己一个评语
 - 第九节 倾听自己内心的需求
- 第2章 有规划的人生才精彩
 - 第一节 面对选择，心中清明
 - 第二节 赚钱行业未必适合你
 - 第三节 做真正喜欢的事才快乐
 - 第四节 放长线才能钓大鱼
 - 第五节 知识是人生规划的基石
 - 第六节 骑驴找马的心态
 - 第七节 这山望着那山高
 - 第八节 男女都怕入错行
 - 第九节 转行的技巧
 - 第十节 归零重来的魄力
 - 第十一节 敢于选择，勇于放弃
- 第3章 选对行业，走向成功
 - 第一节 慎重对待第一份工作
 - 第二节 选择正确的方向
 - 第三节 就业与择业的两难
 - 第四节 为最重要的决定作准备
 - 第五节 找到那个能让你成功的行业
 - 第六节 明确自己的行业定位
 - 第七节 一份有前途的工作
 - 第八节 获得更多的行业知识
 - 第九节 面对现实的选择
 - 第十节 三思而后选
 - 第十一节 别迷恋热门行业
- 第4章 成为行业的精英
 - 第一节 不断充电，不被淘汰
 - 第二节 积极主动地工作
 - 第三节 爱上你的事业
 - 第四节 频繁转行的后果
 - 第五节 发掘你的潜力
 - 第六节 接受别人的批评与意见
 - 第七节 从你最了解的行业入手
 - 第八节 从小事做起
 - 第九节 人往高处走，跳槽有策略
- 第5章 人生的另一个规划：创业

<<选对行业跟对人>>

- 第一节 把握机遇，成事在人
- 第二节 失败并不可怕
- 第三节 积累行业中的人脉
- 第四节 万事开头难
- 第五节 敢为人先的魄力
- 第六节 绝地逢生的坚持
- 第6章 选对公司跟对人
 - 第一节 公司就是你的船
 - 第二节 别把公司当跳板
 - 第三节 跟对人的重要性
 - 第四节 做成功者的伙伴
 - 第五节 老板的个人魅力
 - 第六节 追随有发展潜力的东家
 - 第七节 背靠大树好乘凉
- 第七节 跟随上司一起成长
- 第7章 谁是好老板
 - 第一节 好老板能带给你机遇
 - 第二节 好老板才能教出另一个老板
 - 第三节 好老板会给你一个舞台
 - 第四节 好老板是你职场进步的动力
 - 第五节 好老板等于一所好学校
 - 第六节 好老板是你的职场导师

<<选对行业跟对人>>

章节摘录

版权页： 一名电子信息学院的大学生，成绩不错，英语口语也非常好，自己也非常努力，年年获得学校特等奖学金。

他想去电信公司工作，这符合他学的专业，但由于学历不够，无法跨进电信公司的“门槛”。

由于家庭原因，他希望早点工作，帮助家庭分担困难。

情急之下他找到了他的就业指导老师，老师帮他分析他的现状：“我认为既然电子信息类的工作对学历要求比较高，你可以重新给自己定位。

你英语好，尤其是口语不错，这是你的优势，你又是一个性格开朗的人，所以去外企做市场工作可能比枯燥的电子行业更适合你。

”这位同学回家后仔细分析了自己的性格特点以及自己的专长，觉得老师的话很有道理，自己学的是电子信息专业，而且擅长英语，这是自己的优势，必须充分利用，如果选择一家电子行业的外企做市场工作的话，就能充分把自己的英语优势和所学专业结合起来。

于是他按照这个方向努力。

不久，他去了某著名跨国电子集团做了市场助理，这个职位对他来说再适合不过了，因此他工作起来游刃有余。

可见给自己一个准确的评价、中肯的评语有多重要，它能帮助我们认识自己擅长什么，特点是什么，短处在哪里，如何扬长避短。

德国唯物主义哲学家费尔巴哈说过：“谁能够正确地认识自我，他也就在心中点燃了一盏光芒普照的明灯。

”一个人只有对自己作出实事求是的评价，才能形成正确的自我观念，从而做到自尊、自爱、自信、自强，并保持一种乐观进取、积极向上的健康心态。

客观地认识自己当然是困难的，然而作为一个想做一番事业的人，对自己有一个正确的认识，难道不应当是一个起码的要求吗？

在工作中，有不少人不知道自己的能力到底有多大，要么夸大，要么贬低，做事情总是不能成功。

而有的人之所以成功，是因为他们既不夸大、也不贬低自己的能力，认定一个相对可靠的目标，实事求是地量力而行。

小张是一个不太自信的年轻人。

尽管他已经大学毕业，并找到了一份还算体面的工作，但他还是觉得周围的人都比自己强。

他出生在一个偏僻的小山村，家境十分贫困，靠着救济金才读完了从小学到大学的课程，而他的同学、朋友个个都比他家庭条件好。

他总觉得自己的各个方面没有一个能优于别人，自己是一个没有自信也没什么才能的人。

由于他的自我评价是什么都不如别人，所以自卑的他到了30多岁还不敢谈女朋友，总担心女孩子瞧不起他，也觉得自己配不上那些时尚、骄傲的女孩子。

他经常责备自己是个懦夫，对自己的言谈举止、思考问题的方式和观点总感到十分不满，但又没有改变的勇气，总是觉得自己低人一等。

总之，小张一直生活在苦恼之中。

<<选对行业跟对人>>

编辑推荐

《选对行业跟对人》是职场成功人士的必备宝典！
就业不盲目，选对行业是关键；工作有前途，跟对领导最重要。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>