第一图书网, tushu007.com

<<模式2>>

图书基本信息

书名：<<模式2>>

13位ISBN编号：9787550202733

10位ISBN编号：7550202737

出版时间：2011-8

出版时间：北京联合出版公司

作者：林伟贤

页数：201

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

内容简介：经营企业就是经营系统。
如何将它嵌入商业环境这部大机器，和相关企业环环相扣，带动大系统的运转？
同时构建自己相对独立、良性运转的小系统？
海水的威力绝对不等于无数水滴的合力，而是这些合力的几何倍数。
企业系统所爆发出的威力同样比敏锐的商业嗅觉、合理的整体布局、有效的具体运营等综合实力强大数倍。
如果你的企业已经发力到这种境界，那么恭喜你拥有了撬动巨头的能量。

假使你还在为企业的商机选择、文化氛围营造、商业模式设计、资金来源、营销策略、组织架构等烦恼，同样恭喜你，选择这本书，聆听亚洲商业模式首席专家林伟贤的运筹帷幄之道，你的企业能量通过系统的整合将得以彰显。

第一图书网, tushu007.com

作者简介

林伟贤，亚太地区商业模式第一人、实践家教育集团董事长。

他是一位出色的培训大师，具有十七项国际顶尖训练机构颁发的华语专业讲师资格，授课场次累计达三千场，授课风格幽默风趣、发人深思，享誉国内外。

他是一位成功的企业家，经他创建的企业，短短三个月之内，就被台湾电视媒体报道为“杰出企业”。
他曾做客多档电视栏目，创造了极高的收视率，2006年受邀作为央视《赢在中国》节目的特邀嘉宾，他极具感染力的演讲使全场气氛达到沸点。

他还是一位备受尊敬的慈善代表，他全心于公益事业，援建了多所希望小学，把爱和希望传递给了更多的人。

第一图书网, tushu007.com

书籍目录

第一章 寻找环境里的财富密码——亚洲当前的重大机遇
一、金融风暴真的过去了吗
二、拿什么拉动内需
三、两岸直航的财富遐想
四、东盟协商掘金路
五、“奥运会”和“世博会”效应有多大
六、节能减排的得与失
第二章 行业商机发现之旅
一、你也能融资上市
二、实至名归的高新科技
三、城市均衡财富流
四、找到你的平台
五、连锁加盟业是冬天还是春天
六、别告诉我你不懂媒体的力量
七、休闲娱乐的产业链打造
八、医疗健康检查行业的商机
九、教育培训产业将走向何方
十、企业并不一定要从头做起
十一、民族习俗里面也有商机
十二、你环保了吗
十三、交通配套的财富升级方案
十四、乐活慢活观念下的商机
十五、盖章经济
第三章 不可忽视的商业精神与商业原则
一、巨变时代的八对关键词
二、不动摇的核心原则
三、创业系统的挑战精神
四、要看得到未来
五、发现你的内在支持
六、充分发挥个人优势
七、搭建起合理的商业架构
第四章 构建商机评估机制
一、创意与生意就差一点点
二、辨识真正的商机
三、引发商机的驱动因素
四、商机大小的评估
第五章 激活你的企业文化
一、你的企业为何而存在
二、有使命，还要有愿景规划
三、用文化和顾客链接
四、让顾客放心和你做生意
第六章 做好企业定位与形象营销
一、找到你的竞争优势
二、让顾客主动找到你
三、成功的营销始于有差别的定位

四、想扩大吸引力，先缩小你的定位
五、“七个步骤”成就企业定位
六、“五个法则”让定位有章可循
……
第七章 设计你的商业模式
第八章 拿什么吸引风险投资
第九章 系统中的市场营销与策略运用
第十章 系统中的销售系统与实战演练
第十一章 系统中的团队经营与领导管理
第十二章 商业谈判的道与术
第十三章 系统的完美运转——企业收获与退出机制

章节摘录

一、金融风暴真的过去了吗 到目前为止，很多人都认为自2007年刮起的金融风暴已经过去了，实际 上，这场金融风暴余威尚存，并没有完全过去。
例如，2010年出现了欧洲债 务危机问题；还有美国的股市，由于失业率的问题一直没有得到很好解决， 也在一直下降。
美国的失业问题现在很严重，其失业率已经达到了10%左右，这还不包括青壮年群体，如果加上这部分群体以及没有登记在册的失业人 口，其失业率估计可以达到17%左右。
从这一点也可以看出，金融风暴带来 的可能有机遇，也可能有危机。
那么，对做企业的人来讲，金融风暴意味着 什么呢？
它意味着每个人必须多加留意自己企业里的现金流问题，要更加注 意资金投放的问题等。
因为很多人常常在有钱的时候连预收款都拿来花掉了，这样就必然会给企业带来很大的麻烦。
台湾有一家最大的做健康连锁业务的企业，叫亚历山大。
这个企业的老 板唐雅君，是我非常敬佩的优秀企业家，曾经当选过“台湾创业协会”的会 长。
但不幸的是，这个公司在2008年倒闭了。
理由很简单，就是因为会费收 得太多。
在金融风暴到来之后，很多人开始减少支出，加入这家企业的会员 少了。
但问题是，在金融风暴到来之前已经交了会费的老会员，他们发生了 很大的变化。
受金融风暴的影响，每个人的压力都更大了，就很想通过健身 来达到增强身体抵抗力和放松身心的目的。
而由于这些健身设施被一下子高 强度利用了起来，结果就出现了磨损过度和严重不足的状况，企业不得不花 钱维修并增加设施，结果将以前收进来的钱都花掉了，但由于没有新的会员 加入进来，也就没有持续的收入来维持经营，所以公司很快就支撑不住了，最终只落了个倒闭的结局。
所以，金融风暴不只是外在经济环境的问题，而且是关乎企业财务的问 题，因此必须在企业的资金使用上更加谨慎才行。
金融风暴的破坏性和负面效应是显而易见的，但是事物总有两面性，金 融风暴肆虐的同时，也给企业带来了一些机遇。
比如，因为金融风暴的影响，2008年年底、2009年年初中国政府就出台了小额信贷、小额借款、融资的 政策，使这些地下行为变得合法化。
于是，社会上冒出了大量的融资公司。
因为政府不能随便投资，只好放开政策让民间来自行进行融资。
不过要提醒 大家，虽然这是一个机遇，并且国家对此立了法，但是老实讲还是有很高风 险的。
毕竟中国在这方面的经验还不太多，实行的时间也不长，在这种情况 下是很容易发生问题的，所以要谨慎利用这种机遇。
二、拿什么拉动内需 2008年，中国政府拿出4万亿元用于拉动内需。
在此过程中，政府做了 两件最重要的事情：一是修铁路，一是建机场。
这笔巨额投资虽然创造了很 多就业岗位，但遗憾的是，当4万亿元花完时，那些就业岗位也就随之消失 了。
“中金”公司首席经济学家哈继铭计算：在未来两年内，因为4万亿元 的退市将会有3800万左右的人失业。
由于对外贸易业务做得并不好，企业便纷纷回来搞起了拉动内需建设。
既然是为了拉动内需，就要把东西便宜卖给自己人，才能带动人们的购买力 。
可问题是现在不能卖得很便宜，因为员工的工资现在普遍上涨，大概增长 了10%～20%左右。
尤其是像富士康那样的企业，从2010年10月开始，其员 工基本工资从1200元涨到了2000元。
任何一个人进入富士康工作，不管以前 有没有工作经验，一律都是2000元。
再加上吃住免费，各项补贴加起来大概 有500元左右，一个普通员工可以拿到2500～2600元。
这就意味着做企业再 也不能指望廉价劳动力来减少生产成本了。

可是偏偏还是有很多老板仍然抱 着一种不甘心的心态：“ 没事，没饭吃的人多的是，只要给他们工资，哪怕 工资再低还是有人干的。
”确实，不管多低的工资都有人干，但也反映了一 个问题：他们之所以选择这些工作，是因为没有什么太多的能力。
如果你的 企业从事的是技术含量不高的业务，很显然，你的竞争对手将会有很多，而 你想胜出的机会也很渺茫。
金融风暴问题已经给今天的企业造成了很多遗憾。
而一旦拉动内需阶段 过去以后，很多企业将要面临更大的压力。
希望大家对此有个清醒的认识。
三、两岸直航的财富遐想 海峡两岸直航后，有没有企业从中看到机遇呢？
2010年6月29日，祖国大陆和台湾地区签署了（《海峡两岸经济合作框架 协议》。
这个框架协议签署之后，两岸的所有商品很清晰地展现在我们面前 。
台湾地区很多商品的价格低廉跟祖国大陆商品的价格昂贵形成了明显的对 比。
以君悦酒店为例，它算是国际性的连锁酒店了，其在祖国大陆和台湾地 区简直有着天壤之别。
台北君悦酒店的自助餐价格是160元，而上海君悦酒 店的自助餐价格是320元。
目前，祖国大陆的人均消费水平并没有台湾地区 的高，而他们在高端消费方面却如此奢侈，实在有些夸张。
当然，并非所有 有钱人都愿意永远当这个冤大头，因为两岸直航后，各方面都方便了。
当海峡两岸可以非常自由地互相来往之后，台湾一些做得非常好的服务 业、文化产业、科技产业等开始被大量引进。
你的竞争对手当中肯定也会有 这种情况发生。
比如85°C引入祖国大陆实际上才不过两年的时间，就已经在 台湾地区挂牌上市了，其发展速度是非常快的。
两岸直航带给我的一个最重 要的理念就是，把台湾所有经过时间验证之后觉得很不错的东西，都可以拿 过来大做文章。
大家都是中国人，本来文化习惯各方面都是相同的，现在两 岸直航了，很自然地，这些符合中华民族特色、并在品质上有所提升的东西 将会快速而大量地传播到祖国大陆来。
举个例子，北京现在就尝试着做这样一件事：在长安街的东方新天地旁 边建一个类似“ 台湾村 ”概念的东西。
它距离人民大会堂只有10～15分钟的 路程。
在这个地方，所有台湾地区的产品都可以做展示，商家、小吃、餐厅 几乎应有尽有。
北京市的这个做法其实是在聚集人气。
这会给很多台湾人吃 一颗“ 定心丸 ”，让台湾人觉得安全，这样才能够把大量的好东西送过来。
甚至将来会在祖国大陆建立一个很大的采购中心，或者版权引进中心、文化 授权中心等。
P3-6

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com