

<<赢在股市2>>

图书基本信息

书名：<<赢在股市2>>

13位ISBN编号：9787550700819

10位ISBN编号：7550700818

出版时间：2011-2

出版单位：深圳市海天出版社有限责任公司

作者：顺手黑马

页数：251

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;赢在股市2&gt;&gt;

## 前言

当您在《赢在股市》这本书面前稍作停顿，当您最终伸手拿起这本书，当您带着“到底写了点什么？”

疑问翻开这本书，都是受了内心潜意识里埋藏很深的野心、雄心的引领。

故事1：穷人最缺什么？法国媒体大亨巴拉昂靠推销装饰肖像画起家，仅用10年的时间就跻身法国50大富翁之列。

在去世前，他留下遗嘱，要把自己的巨额资产捐献福利事业，并从中拿出100万法郎作为奖金，向世界征求一个答案……巴拉昂在遗嘱中说：“我曾是一个穷人，去世时却是以一个富人的身份走进天堂的。

在跨入天堂的门槛之前，我不想把我成为富人的秘诀带走，现在秘诀就锁在法兰西中央银行的一个私人保险箱内。

谁若能通过回答‘穷人最缺少的是什么？’

，猜中我成为富人的秘诀，他就可以荣幸地拿走100万法郎，那就是我给予他的奖励。

”巴拉昂的这份遗嘱在报纸上刊登后，雪片般的信件飞到了报社，为了那100万法郎，人们给出了各种各样的答案。

有些人认为，穷人最缺少的是金钱，有钱了就不是穷人了；有些人认为，穷人最缺少的是机遇，一些人之所以穷，那是因为没有好机遇；还有些人认为，穷人最缺少的是技能，有了技能，就能创造出财富……这些答案无一例外地和锁在保险箱内的答案不符。

答案到底是什么呢？

当保险箱打开后，人们发现，一个叫蒂勒的9岁小姑娘给出了正确的答案。

蒂勒说：“穷人最缺少的是野心，成为富人的野心。”

”这和巴拉昂锁在保险箱的答案一模一样。

在接受记者采访时，蒂勒说：“每次，我姐姐把她11岁的男朋友带回家时，总要警告我说不要有野心！

不要有野心！

我想，或许野心可以让人得到想得到的东西。

”野心是永恒的“治穷”特效药，是所有奇迹的萌发点。

广而言之，无论任何一个行业或者一个阶层，那些能够脱颖而出者，大多是因为他们拥有一颗创造奇迹的野心和雄心，心有多大，舞台就有多大，世界就有多大。

进入股市的投资者都不必躲躲闪闪谈钱，谈资本，进入股市就是为了资产、资本增值，增值的目的就是为了生活得好一点，幸福一点，快乐一点，充分的享受生活，充分的享受人生。

所以，话说回来，有了这颗野心和雄心，在股市，就可以实现自己的愿望，实现自己的梦想。

当然，物质财富上的“穷”“富”并不能说明精神上的“穷”“富”，这不是我们展开讨论的话题。

同样，正是有了这份野心、雄心，引领我在股海里“会当水击三千里”，不断前进，经过市场牛熊循环的不断磨砺，越来越深入接近股市的本质和真谛。

经过几轮牛熊循环的考验，《赢在股市1》建立起来的整个“业绩高速增长的价值体系”——“选择当年度和国民经济增长形成共振高速增长的行业板块；选择高速增长行业板块的预增行业龙头；寻找股指和行业预增龙头波段主升浪的趋势共振启动点，做足它们的波段主升浪行情”，已经显示了巨大的无穷魅力。

中国经济30多年来高速增长，即便最不好的年份，也有一些行业高速增长，正是因为每年有了高速增长的行业才支撑了每年中国经济的高速增长，那么这些每年度业绩高速增长的行业龙头们，一定会在证券市场得到尽情的发挥，为我们献上一顿顿奢侈大餐，即便某一年碰上最熊的熊市，这一年也会有吃饭行情，当年业绩高速增长的行业龙头们就是吃饭行情的主菜。

认清了这个本质，我们就可以每年轻松的让那些和国民经济高速增长形成共振的行业为我们打工，替我们挣钱。

## &lt;&lt;赢在股市2&gt;&gt;

比如说，我们出去旅行，乘坐交通运输龙头国航或者南航的飞机，趁人民币升值，国航、南航业绩大涨的时候，国航南航股票波段主升浪来了，买国航或者南航的股票，机票让它们为我们买单；比如说，买房地产龙头万科的房子，趁房地产业绩大涨的时候，房地产板块波段主升浪来了，买万科的股票，让万科为我们的房子买单；比如说，买一汽的汽车，趁汽车业绩大涨的时候，汽车板块波段主升浪来了，买汽车龙头一汽相关的股票，让一汽为我们的汽车买单。

拥有了这样的思维和心态，我们会分享到任何高速增长行业业绩高速增长行业龙头顶级服务带给我们的快乐，这样股市就成了我们的提款机。

几轮牛熊循环的历练，也将“业绩高速增长的价值投资体系”打磨得更加璀璨夺目，让我更加确信《赢在股市》的生命力，拥有了这样的核心体系，股市将会成全我们大成功，不管是在物质上，还是精神上都将最终让我们变得富有。

这个世界没有绝对的平等，也不要幻想有绝对的平等，所以人有三教九流之分，但是人的心却没有三教九流之分，只要您拥有了追求物质和精神脱“贫”的心，您就可以打破原有的状态，进入您愿意进入的状态。

资金的多少不能决定选择什么样的理念，不要认为自己是散户资金小，就不在乎不理睬不奢望什么理念的选择；不要认为自己资金大，不屑一顾什么理念不理念。

没有理念，会最终让财富重新分配。

理念面前人人平等，什么样的投资者都可以拥有“业绩高速增长的价值体系”，再加上野心、雄心的引领，这个体系恰恰可以让一切皆有可能。

现在，既然野心、雄心引领您打开了本书，那么就让“业绩高速增长的价值投资体系”点燃您的激情，激活您的智慧，实现您的愿望，实现您的梦想。

但是，野心、雄心、愿望、梦想都是空的，要实现愿望和梦想，投资者还要有另外一颗心，只有这颗心，才能让“业绩高速增长的价值体系”淋漓尽致的发挥它的作用，才能让投资者的愿望和梦想变成现实。

那么，什么心有这么重要呢？

故事2：茶匠之心 日本江户时期有一位大茶艺师，他泡茶非常好，主人一天都离不开他，主人要去京都办事就一定要把他带在身边。

他说：“京都有很多浪人，我又不会武艺，被人逼住怎么办？”

”主人说：“没事，你也穿一身武士装，挂一把佩剑，别人就不招你了。”

”他就这么照猫画虎地穿戴起来，跟着主人走了。

到了京都，主人去办事，他自己出去散步，在池塘边就恰好撞上一个浪人。

这浪人还很嚣张，用挑衅的口吻说：“咱俩比武吧？”

”这茶艺师就慌了，他说：“我不会武功，我就是个泡茶的。”

”这浪人就越发猖狂地说：“你既然不会武功，你穿戴这身行头，你不是辱没武士的名节吗？”

我还是得杀了你。

”这茶艺师想一想也有道理，他说：“那这样吧，你看我主人还有很多事情没做完，你容我几个小时，我把一切打理好，我一定回来跟你比武。”

”浪人就放了他。

他就直奔京都最大的武馆，到门口一看都是排队学武艺的人，他就分开众人，见到大武士就拜，他说：“我求你教我一种作为武士最体面的死法。”

”大武士很奇怪，说：“来武馆学艺的人，都是求生的，我第一次见到求死的，为什么呀？”

”他说：“我只是个茶艺师，遭遇强敌。”

”大武士就笑了，他说：“你一个茶艺师到这里，为什么不给我泡一次茶呢？”

”茶艺师一听就感伤了，他想：这可能是我在这个世界上泡的最后一次茶了，他这么一想反而很从容，也没功利心了，他就像平常伺候主人那样，专心来泡茶。

他让人取来最好的山泉水，用小火一点一点地煮开，又取出茶叶，然后洗茶、滤茶、泌茶，一道一道做，从容不迫，最后他把这一盏茶捧到了大武士手里，大武士一直看着他，看到最后，他喝了一口茶。

## &lt;&lt;赢在股市2&gt;&gt;

大武士说：“这是我这一生中能喝到的最好的茶了，但是这个时候我可以告诉你，你已经不必死了。”

”茶艺师说：“你是不是要教我什么绝招啊？”

”大武士说：“我什么都不教你，就给你一句话，用你刚才泡茶的心去面对你的对手吧。”

”他就带着这一句话回去了，在池塘边看到那个嚣张的浪人早早地在等着他，一见他就咣当拔出剑来说：“我们现在就比吧？”

”这个茶艺师就想，什么叫做以泡茶的心去对付他？”

所以他就慢慢地、静静地说：“不着急。”

”他双手取下自己的帽子，端端正正放在池塘边，脱下自己的外衣，一折一折地叠好，压在帽子下边。”

然后他还是笑笑地看着对方，拿出绑带把自己的袖口、裤脚一一都绑好，最后解下腰带，紧一紧，整束停当，他从头到尾，一丝不苟、有条不紊收拾妥当，然后一直就这么笑笑地看着他的对手。

这时，他的对手已经剑出鞘了。

在中国的《曹刿论战》中有一鼓作气、再而衰、三而竭的兵法。

老拎着剑被人这么看着，那就越看越看得他心里没底，越看越不懂，越看越毛，也不知到这个对手到底有多深的武功，俩人都要比武了，这个人怎么这么慢条斯理呢？

这个浪人就被他看得惶惑之极，到了最后的时候，茶艺师咣当一声拔出剑来，双手举过头，棒喝一声，停在半空中，其实这是他能做的最后一招，再往下怎么用剑他完全不知道。

但在这一刻，那个浪人扑通就给他跪下了，浪人说：“我求你饶命，你是我一生中遇到的武力最高的对手。”

”大武士没有叫茶艺师学武练绝招，为什么？”

因为茶艺师就是一个泡茶的，只精通茶道，茶艺师是茶艺师，不必去做什么武士，让他临时学武，无疑是叫他去死。

所以大武士看了他的茶艺已经达到炉火纯青的地步，让他用泡茶的心态去对付浪人，结果就完全不一样。

这个世界上至极的精进就是心态。

以平静的心态对待一切事物，茶艺师带着一颗静心、平常心用他最精通的老本行来对付浪人，这时候的浪人已经全线崩溃，只有甘拜下风，结果茶艺师不但没死，而且浪人还心甘情愿地拜倒在茶艺师的脚下。

2005年到2010年，大涨、大跌、再涨、再跌，涨涨跌跌，有些投资者不是被股市中的恐惧“浪人”击倒，就是被股市中的贪婪“浪人”击倒，或者就是稀里糊涂根本不知道被什么“浪人”击倒，当然，还有一些投资者没有被恐惧“浪人”和贪婪“浪人”击倒，反而在股市的涨涨跌跌中活得很滋润，并且活得很潇洒。

以前我们对巴菲特的价值投资逐步有了刻骨铭心的体验，但是就是在2007年到2008年这次金融危机的过程中，我们更进一步的深入了解和深刻体会了巴菲特的投资哲学——“在别人贪婪的时候恐惧，在别人恐惧的时候贪婪。”

”2007年巴菲特“10月19日表示已出售手上全部中石油股份”，我们注意了没有2007年10月19日附近是什么？”

2007年10月11日道琼斯正好达到本轮大牛市的顶点14198.10，2007年10月30日恒生指数(HSI)正好达到本轮大牛市的顶点31958，2007年10月16日上证正好到达本轮大牛市的顶点6124.04，这一带附近正是市场最疯狂的时候，我们不能简单的认为这是巧合。

反过来，2008年9月以后，巴菲特连续几次出手的时候正是华尔街和全球市场极度恐慌的时候，尽管短期内巴菲特的投资还不能最终确定每一笔是否盈利，我们的着眼点也不能放在这里，认为他失误一笔就全盘否定，我们这里要学习的是他的投资哲学。

巴菲特再一次用他的行动来演绎了他那屡试屡爽的投资哲学——“在别人贪婪的时候恐惧，在别人恐惧的时候贪婪。”

”以前历次巴菲特演绎这一经典的时候，要么我们还不知道巴菲特，要么没有一轮酣畅淋漓的牛熊



## &lt;&lt;赢在股市2&gt;&gt;

来让巴菲特演绎这一经典，但是这次，活生生的例证，形成了巨大的冲击力和震撼力，不断冲击着我们的理念，也震撼着我们的心灵。

这轮牛熊中巴菲特的一举一动，都给我们提供了活生生的教材，让我们能够更灵活、更冷静、更深刻、更本质的去领悟价值投资的精髓，一定要历史的、动态的、系统的学习巴菲特的思想，才能学习到精髓，并且将这一精髓结合我们自己的具体情况，最后演化升华成自己的东西。

巴菲特从2007年到2008年的所作所为，让我们在惊叹他把握贪婪和恐惧的度是如此娴熟，这都源于他和市场始终保持距离，超然物外，从而始终拥有一颗静心、平常心，能够冷静、客观的看待这个市场，最终战胜贪婪和恐惧“浪人”。

看大势，挣大钱；看小势，挣小钱；不看势，不挣钱，稀里糊涂挣来的钱一定会是稀里糊涂的还回去。

为什么又还回去了？

为什么不挣钱？

为什么挣小钱？

为什么挣大钱？

股市就是一个没有硝烟的战场，只要是战场，就有对手，投资者的对手就是主力庄家，他们已经幻化成投资者心中贪婪和恐惧“浪人”。

投资者和主力庄家处于信息极为不对称的两极，无论是在资讯、资金等方面都不是主力庄家的对手，想要和茶艺师那样去正面战胜浪人，都是一样不可能的。

但是浪人和主力庄家一样，不管他们的水平多高，实力多雄厚，都有死穴。

主力庄家的死穴在哪里？

主力庄家最怕什么？

因为庄家深知投资者的贪婪和恐惧，并且他们已经幻化成投资者心中贪婪和恐惧“浪人”。

主力庄家每日绞尽脑汁、挖空心思将盘面做得起伏不定、上下震荡、涨涨跌跌、起起落落的尽情表演，贪婪和恐惧“浪人”就会让那些“心随股价波动而动”的投资者每日为主力庄家的表演忐忑不安、担惊受怕、提心吊胆，最终六神无主，但是那些“心不动任凭股价波动”的投资者，不看主力庄家每日起伏不定、上下震荡、涨涨跌跌、起起落落的表演，而是用一颗静心、平常心悠闲的享受生活，主力庄家过程表演对他们来说都是无用功，这就是主力庄家的死穴，主力庄家最怕投资者不看他的过程表演！

这样的投资者必将战胜主力庄家，或者说顺势而为，让主力庄家为自己打工，当然，贪婪和恐惧“浪人”也会甘拜下风，拜倒在静心、平常心“脚下”。

投资者拥有了静心、平常心，就会让财富在悠闲之中顺便不断升值，从而不会让野心、雄心、愿望、梦想落空，最终让愿望和梦想变成现实。

世界在发展，股市在发展，包括我们的整个体系也在不断升华和发展，任何事情都不能完全绝对，因此，无论是《赢在股市1》还是这本《赢在股市2》都会有不足和不完善的地方，敬请广大投资者见谅和斧正。

## <<赢在股市2>>

### 内容概要

《赢在股市2》主要内容包括：回顾历史、基本概念、基本形态、实战进行时、赢在未来。其中具体内容有：最近的历史、10周线、四个形态回顾、2010年股票池个股选取过程等。

<<赢在股市2>>

书籍目录

第一章 回顾历史第一节 最近的历史——2009年年报行情第二节 最“远”的历史——2005、2006  
年年报行情第三节 最“重复”的历史——2008年年报行情第四节 最“牛”的历史——主流龙头板  
块行情第二章 基本概念第一节 10周线第二节 MACD第三章 基本形态第一节 四个形态回顾...  
...第四章 实战进行时第五章 赢在未来后记

## &lt;&lt;赢在股市2&gt;&gt;

## 章节摘录

反过来，巴菲特连续几次出手的时候正是华尔街和全球市场极度恐慌的时候，尽管短期内巴菲特的投资还不能最终确定每一笔都能盈利，我们的着眼点也不能放在这里，认为他失误一笔就对他全盘否定，我们这里要学习的是他的投资哲学。

巴菲特再一次用他的行动演绎了他那屡试不爽的投资哲学：“在别人贪婪的时候恐惧，在别人恐惧的时候贪婪。”

贪婪和恐惧正好顺应了巴菲特所说的“安全边际”：在安全边际之内的时候他就开始贪婪，超出了安全边际，自然要恐惧。

这样我们才能做到“风险控制”。

以前历次，巴菲特演绎这一经典的时候，要么我们还不知道有他这个人，要么没有一轮酣畅淋漓的牛熊来让巴菲特演绎，但是这次，活生生的例证，形成了巨大的冲击力和震撼力，不断冲击着我们的理念，也震撼着我们的心灵。

这轮牛熊中巴菲特的一举一动，都给我们提供了生动的教材。

我们深刻地去领悟价值投资的精髓，一定要历史地、动态地、系统地学习巴菲特的思想，才能深刻领悟到其价值投资的精髓，并且将这一精髓结合我们自己的具体情况，最后演化、升华成自己的东西。

千万不可简单、割裂、语录式地学习，生搬硬套式地死学，仅仅能学到皮毛，甚至可能连皮毛都学不到手，这样，在指导自己操作的过程中必定产生误解，结果早晚都要摔跟头。

其实，巴菲特已经告诉我们了：“当在别人贪婪的时候恐惧，在别人恐惧的时候贪婪。”

当别人贪婪的时候，说明市场处于相对顶部或者顶部区域；当别人恐惧的时候，说明市场处于相对底部或者底部区域。

从顶部到底部，正好是下降趋势；从底部到顶部，正好是上升趋势。

那么底部到顶部或者顶部到底部就是一个上涨波段或者下跌波段。

这句投资哲学告诉我们：巴菲特更是一个波段大师、趋势大师，恐惧和贪婪始终在不断的波段运行，那么我们的操作自然也应该是波段运行，巴菲特有关中石油的买卖是最好的说明。

我们不能因为巴菲特长期持有可口可乐就简单地认为他对所有买人的个股都是长期持有，那是因为可口可乐的波段足够长，还没有到恐惧的时候；如果某一段时间，可口可乐也像中石油那样在2007年股价大幅快速增长，超过了巴菲特的安全边际，我们认为他也会果断卖出。

P54-55



<<赢在股市2>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>