第一图书网, tushu007.com

<<可怕的福建人>>

图书基本信息

书名：<<可怕的福建人>>

13位ISBN编号：9787560267265

10位ISBN编号：7560267262

出版时间：2011-1

出版时间：伍豪 东北师范大学出版社 (2011-01出版)

作者：伍豪

页数：307

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<可怕的福建人>>

内容概要

福建人虽然奔走各地，但恋乡爱祖的心情也始终像风筝线一样牵扯着他们，取得成就后回馈桑梓成了他们普遍的做法。
他们涉足各个行业，无论是商业、科技、教育、文化、医疗……都会看到福建人的身影，而且都是奋斗在一线的先驱。
这就有力的促进了福建经济的发展，为维护祖国的和平与发展贡献了自己的力量。
而且他们热心慈善公益事业，乐善好施，行善不倦。
在当今慈善界，闽商可谓是独领风骚。
福建人这种强烈的社会责任感让不得不让人敬畏！

这就是“可怕”的福建人，可怕得让人心惊胆战，又让人钦羡敬畏！

正是福建人的这些可贵的精神和素质，才会有“有华人的地方就有闽商”的盛况，才有福建人叱咤国内外，独领风骚的壮观。

对于福建人的可怕之处，《可怕的福建人》将一一为你解读，《可怕的福建人》不似一般的学术论著，而是以义理为纲，以生动的史实、故事、商战实例为目，对福建人进行了入浅入微的细节探究。

读了此书，彻底改观自己的经商理念，然后避开创业、经商中的误区，下一个经商传奇就是你！

第一图书网, tushu007.com

<<可怕的福建人>>

书籍目录

第一章 不怕风险，敢拼敢赢大海给了福建商人剽悍的体魄，强悍的心志。
对于风险，福建商人不但不回避，反而喜欢迎刃而上。
他们常说的话是：“爱拼才会赢”、“富贵险中求”。
为了能够得到利益，他们敢于跟所有对手甚至跟官府进行火拼，从血泊中捞起那光闪闪的金子。
1.爱做生意，竞争意识强／32.不当老板不算猛男／73.富贵险中求／104.风险与利润同在／135.囤积居奇，高风险回报／166.敢于挑战未知世界／197.借鸡生蛋，一步登天／238.险中求稳方可立于不败之地／269.“狡兔”应有三窟／2910.敢于打拼才会赢／32第二章 勤劳务实，知难而上“历览前贤国与家，成由节俭败由奢”，勤俭的美德在福建人身上得到了继承和发扬。
自尊要强的福建人大多是勤俭起家，四海为家打天下。
他们勤劳务实、艰苦奋斗、不畏艰险、迎难而上，依靠智慧的胆量加勤劳的双手和自主独行的精神闯荡天下、赢得天下。
1.靠人不如靠己／392.艰苦创业，白手起家／433.四海为家打天下／474.稳扎稳打，以实干求实效／515.不灰心，不放弃／546.坚韧不拔是一种财富／577.临危不退，迎难而上／618.失败而不失志／649.苦尽甘来／6810.成由勤俭败由奢／71第三章 合群团结，团队为王福建人走南闯北，可以说在全国各地乃至全世界都能看到他们的足迹。
在外面做生意的福建人信奉这样一条商业古训：和为贵。
闽商内部凝聚力强，一个企业就是一个大家庭，职工就是家庭一员，团结紧密，因此企业爆发力极强。
在经营企业内部的人际关系时，闽商所奉行的也是和为贵。
在将企业向社会推介时，他们讲究的是和气生财，所谓买卖不成仁义在，这次不行下次来。
在福建商人眼里，每一个人都是潜在的客户，相与一人得条路，得罪一人打堵墙，因此他们十分重视人际关系的营造，真正把“四海之内皆兄弟”当成了格言。
1.得道者多助／772.肥水不流外人田／813.官商合一，畅通无阻／844.抱团打拼力量大／875.歃血为盟，共创大业／916.人和则财通／947.众人拾柴火焰高／988.同舟共济，所向披靡／1029.有利共享，竞争中求合作／10510.和气生财，双胜共赢／109第四章 审时度势，顺势而为第五章 创新发展，敢于突破第六章 发现商机，创造商机第七章 豪爽义气，以信为重第八章 恋祖爱乡，回馈桑梓

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

版权页：富贵险中求淘金者要有梦想，发财者必须要有胆量；否则，最好的机会到来，也不敢去尝试，只有失败的顾虑，也会失去成功的机会。
福建商人林绍良身上恰好具备这种冒险精神，正应了那句“富贵险中求”的箴言。
林绍良出生于福建福清县一个农民家庭，家有七兄妹。
生活贫困，15岁时他被迫辍学走上了谋生之路。
1938年，为避战乱逃兵役，他远走南洋，到印尼中爪哇古都市与兄长一起在伯父开的一间小食店里当学徒，一当就是七年。
这七年学徒生涯使林绍良不仅学到了一些经营之道，也熟悉了印尼的风土人情。
第二次世界大战日本投降后，荷兰人又卷土重来，企图继续把印尼控制为他们的殖民地。
在抗日游击战中积累了军事力量和战争经验的印尼人不堪其虐，与荷兰军队展开了殊死拼搏。
战端一开，最要紧的物资就是军火和药品。
由于印尼的各条通道都被荷兰军队封锁，军火与药材很难运进军队防区，印尼军队迫切需要一批可以冒险为他们提供战争物资的军火商。
机会是难得的，但选择却很难，因为这种选择不仅是商业上的，也是政治上的。
无论选择给哪一方供应物资，都要冒被另一方歼灭的危险，更要冒当另一方取得最后胜利后被秋后算账的风险。
这个赌注对当时很多印尼大款来说都太难下了，所以他们宁愿隔岸观火。
但对来自中国闽地的小伙林绍良来说，却一点也不难决定：首先，他没有庞大的家业之累，无后顾之忧；其次，他同情印尼人民，也深信印尼人可以坚持到胜利；再次，从生意上来考虑，当其他人不敢参与进入之际，正是可以有大作为、获得大利润的好机会。
就这样，林绍良毅然决定担负起为印尼军队供应物资的使命，一次又一次地冒着生命危险把他采购到的军火、药品运过荷兰军队的封锁线，送到印尼军队的手中。
此举深受当时印尼军队高级将领、后来的印尼总统苏哈托的赏识。
林绍良在做军火和药品生意的同时，还发现兼做丁香生意可以获得成倍的利润。
中爪哇出产丁香烟，很受印尼“瘾君子”的欢迎。
尤其在印尼军队中，由于战争生活紧张危险而又单调，几乎绝大多数的印尼军人都嗜烟如命，于是大批丁香烟厂应运而生。
随着丁香烟产量日益扩大，工厂香烟原料便开始供应不足。
这是因为丁香并非生自爪哇本地，而是来自马鲁占群岛、苏门答腊群岛和北苏拉威，而要把丁香运到中爪哇，也必须经过荷兰军队的多重封锁线。
对于一般商人来说，这是难以办到的任务，因而即使再有利可图也只能望而却步。
而这个来自福建的华侨商人林绍良，大胆利用印尼军队为自己护航的有利条件，能在运送药材和军火的同时把丁香运过封锁线。
战火纷飞之中，林绍良将一箱箱的丁香烟运到新加坡，然后再将其从新加坡越过荷兰军队的封锁线运到中爪哇的古突士，再发货到中爪哇各地。
在冒险经营中，作为一种独份生意，这种一般商人难以攫取的丁香利润被林绍良垄断了，他的财富迅速膨胀。
印尼独立以后，林绍良赖以起家的丁香业被他发展成为“美传”和“宇宙之塔”两家专营丁香进口的大公司，其丁香产量达到马达加斯加和桑给巴尔生产的丁香总和的90%，继续为他带来滚滚而至的利润。
在印尼独立战争时期，林绍良同印尼军政界建立的牢固的联盟关系，同许多印尼军中大员建立的非同一般的私交，为他日后在印尼迅速扩展自己的事业创造了十分有利的条件。
正因为很多富商不敢为印尼军队提供军火和物资，林绍良的存在对印尼军队才更加重要，印尼独立后他也得到了更高的回报。
印尼民族独立战争的胜利后，国家转人经济发展轨道。

第一图书网, tushu007.com

此时的林绍良不仅积累了雄厚的经济资本，而且拥有了与国家高层政要在战争中结下的友谊这种无形的发展资本。
在印尼这样一个集权国家，这种资本的价值是可以转化为数不尽的金钱的。
轻易地取得了政府给予的多项产品的专营权，这就为日后林成为印尼首富奠定了坚实的基础。
林绍良一生的商务实绩可以说是光彩夺目的，从一个21岁来自福建福清县逃避兵役的穷苦小伙计，到数十年后的印尼首富，这绝非常人所能达成的。
总结林绍良的一生，究其功成功的主要原因，可以说勇于冒险、求变的精神始终起了关键作用，而这正是一种良好个人素质的表现。

第一图书网, tushu007.com

媒体关注与评论

闽商有敢为天下先的商业精神。
——闽商文化研究院院长 苏文菁闽商“爱拼会赢、四海为家”。
——福建农林大学经济与管理学院教授 吴声怡

第一图书网, tushu007.com

<<可怕的福建人>>

编辑推荐

《可怕的福建人:闽商卓越经营智慧》：深入解读成功的可怕密码，下一个“传奇”就是你中国“以商为本”的传奇商帮!中国商界当代五大财富模式之一!他们缔造了“有华人的地方就有闽商”的奇迹!福建精神野草精神，生命旺盛。
团队精神，强力取胜。
冒险精神，敢字闯天。
责任强烈，以予为得。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com