

<<人脉读心术>>

图书基本信息

书名：<<人脉读心术>>

13位ISBN编号：9787560275529

10位ISBN编号：7560275524

出版时间：2012-8

出版时间：东北师范大学出版社

作者：金圣荣

页数：254

字数：250000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉读心术>>

内容概要

《人脉读心术：人际关系中的超级心理密码》主要内容包括：读懂人脉圈里的潜规则——快速拓展自己的人脉资源，读懂人脉圈里的身体语言——挖掘人际关系中的人脉财富，读懂人脉圈里的人情投资——留下人情债才有好人缘，读懂人脉圈里的心理需求——赢得对方的信任与支持的心理技巧，读懂人脉圈里的贵人密码——先读懂贵人的心，再抓住贵人的“脉”，读懂人脉圈里的形象包装——提升自己的人气指数，读懂人脉圈里的低调心理学——低处修心，高处成事的人脉策略等。

<<人脉读心术>>

作者简介

金圣荣，社科心理图书作家，2011年先后出版过《FBI读心术：美国联邦警察的超级心理密码》、《FBI攻心术—美国联邦警察的超级心理战术》、《FBI心理操控术：美国联邦警察的超级心理策略》、《CIA读心术：美国中情局决胜全球的秘密武器》、《FBI沟通术：美国联邦警察的超级人际沟通策略》、《FBI气场修习术：美国联邦警察独有的秘密气场能量手册》等著作，位居同类图书榜首。其中《FBI读心术》更是成为连续成为2011年4-9月全国心理图书类畅销榜第一名。随后出版的《FBI攻心术》也位居心理图书类畅销榜前十名。

<<人脉读心术>>

书籍目录

- 1 读懂人脉圈里的潜规则——快速拓展自己的人脉资源
 - 看懂人脉圈里的“势利眼”
 - 人脉都有“小圈子”，找准定位再进场
 - 学会在饭桌上找突破——人脉都是吃出来的
 - 懂得选择人脉，也要学会放弃人脉
 - 千万别搞错：人脉资源不全是朋友资源
 - 只当第二，绝不争第一
 - 该糊涂时就得装傻，不该糊涂时就得清醒点
 - 集体主义是人脉圈里的必然选择
 - 无论何时，都要让别人觉得你很忙
 - 学会摆谱——排场有多大，气场就有多大
- 2 读懂人脉圈里的身体语言——挖掘人际关系中的人脉财富
 - 利用社交身体接触，打造亲密的人际关系
 - 面容识别性格：不是你的菜就不要去理睬
 - 通过眼部读懂对方的真实态度
 - 从行走姿势看对方是不是你需要结交的朋友
 - 行为识人：观人举止识别人的内心世界
 - 从举手投足中看穿对方的内心世界
 - 从言谈中读懂对方的真实想法
- 3 读懂人脉圈里的人情投资——留下人情债才有好人缘
 - 人脉圈里的感情投资战：人情就是用来欠的
 - 在冷庙里烧香才会有意外的人脉投资回报
 - 不要欠别人的人情，让对方欠自己的人情
 - 感情投资最能让人轻松赢得别人的支持
 - 挖井一定要赶在口渴之前进行
 - 即使不能雪中送炭，也要锦上添花
 - 做足人情，才能拥有足够的杀伤力
 - 人脉圈里送礼也是一门大学问
 - 晴天留人情，雨天好借伞
- 4 读懂人脉圈里的心理需求——赢得对方的信任与支持的心理技巧
 - 摸准对方的真实需求，赢得对方的欢心
 - 把自己的隐私讲给对方听
 - 多一点有效的赞美，少一点无端的批评
 - 利用“人性”做文章：满足对方潜在的情感需求
 - 站在对方的立场想事情，能真正理解对方
 - 真诚地请求对方的帮助，激发对方的自尊心
 - 人们都喜欢与有共同语言的人交往
 - 通过兴趣爱好读懂你身边的人脉圈子
 - 风趣幽默的人最容易得到别人的帮助
- 5 读懂人脉圈里的贵人密码——先读懂贵人的心，再抓住贵人的“脉”
- 6 读懂人脉圈里的形象包装——提升自己的人气指数
- 7 读懂人脉圈里的低调心理学——低处修心，高处成事的人脉策略

<<人脉读心术>>

章节摘录

(2) 步伐整齐的走姿。

这类人平时走路就像军人一样，步伐坚定有力，双手摆动规则。

或许在生活中见到这种走姿会让人想笑，但这种人确实存在。

他们习惯，并且喜欢这种协调的走路方式。

因为他们的意志力很强，并且对自己已经坚定的信念也十分专注，所以他们毫不在乎周围人的异样目光。

也就是说，只要他们认准的事情就不会因为外界的因素而受到影响。

与这类人打交道的好处就是，一旦被其认定是合作伙伴，那么很难再有什么能够改变你们的关系，即他将成为你最忠实的伙伴、盟友。

但与这类人交往切忌摇摆不定。

因为这类人本身坚毅，所以他们不会喜欢性格不坚毅的人。

(3) 微倾式的走姿。

有一些人走路总是让人很好奇，因为他们习惯于将身体略微地向前倾斜，看上去好像弯着腰，并且让人以为他们如果停下脚步就会立刻向前扑倒。

但实际上他们的步伐异常稳定，甚至比平常人还要平稳。

经过奥尔波特反复的“采样”得出结论，这类人大都性格内向，拥有一颗关爱之心，但他们都很害羞，甚至与陌生的异性交谈会立刻涨红脸颊。

不过，这类人有很多的优点，例如他们十分注重感情，一旦成为他们的挚友，那么他们很难抛弃朋友。

另外，他们总是抱着宁可受到伤害也不愿意伤害别人的心理，所以与他们相处会很愉快。

在生意场或是其他竞争激烈的领域中，他们不善于去争夺，但他们的朋友很多，并且知心的朋友也很多。

(4) 内“八”字式的走姿。

内“八”字的走路姿势并不美观，但使用内“八”字走路姿势的人却总是显得那么滑稽可笑。

其实，使用内“八”字走路姿势的人之所以引人发笑是因为他们走路的样子显得憨态十足。

通常，他们喜欢按部就班，一件一件事情地做，一旦有突发事件发生，他们总会手忙脚乱；他们甘于平静的生活，并不想成为焦点或是让人瞩目的主角；他们生性恬静，喜欢将事情安排得井井有条。

虽然这类人做事有他们的优点（“稳”就是他们所追求的），但他们也有缺点，因为他们追求的是稳，所以他们缺乏冒险与创新精神。

但如果你是一个追求创新却缺乏稳健的人，那么不妨试着与这样的人成为朋友，在需要的时候咨询一下他们的意见，或许对你的创新是有所帮助的。

走路是每个健康的人每天都需要进行的一件事情，虽然它极为平常，但走姿却能在不经意间透露出一个人的性格特点，并且有心理学家认为刻意地改变走路的姿态能够或多或少地改变性格或情绪。

所以在交际时，有必要留意对方的走姿，因为它能够辅助你作出判断，而这对于在人脉圈中挖掘人脉财富的人来说尤为重要。

.....

<<人脉读心术>>

编辑推荐

《人脉读心术：人际关系中的超级心理密码》是一本关于寻找人脉资源必读的心理攻略，这本书将教会你如何更好的经营人脉，让你在职场中如鱼得水。

<<人脉读心术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>