第一图书网, tushu007.com

<<国际货代实务案例>>

图书基本信息

书名：<<国际货代实务案例>>

13位ISBN编号：9787560837079

10位ISBN编号：7560837077

出版时间：2008-6

出版时间：同济大学出版社

作者：牛鱼龙

页数：413

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

本书是《货代物流实务案例丛书》之一。
书中主要内容包括：国际货物运输代理的基本知识和操作常识；国际货代企业的规章制度、法律法规和战略发展规划；有代表性的部分国际货物运输代理的实战经验；以及该领域中公司间出现的经济纠纷、合同纠纷等法院判决的案例，等等。
本书内容具有权威性、系统性和实用性，可作为大专院校的教材；也可给物流管理者、货运代理人员提供借鉴；同时，也是其他物流从业人员、企业管理人员以及货代爱好者学习货代行业知识的必要参考用书之一。

作者简介

牛鱼龙，中国物流学院院长，北京中交协物流研究院顾问，中国物流网专家主持人，“全国物流百强企业”专家评委，深圳市人民政府采购评标专家，香港物流协会“中国物流企业与CEPA机遇”课程导师，新加坡新创物流战略研究中心特约研究员，北京现代物流研究所副所长，深圳市高协中心现代物流部经理，中国内地3家物流企业高级顾问，香港盈运网有限公司高级顾问，中国注册策划师，高级策划师。

著作有《第三方物流：模式与运作》、《世界物流经典案例》、《中国物流经典案例》、《经营物流：采购与销售》、《需求链物流：成本与利润》、《物流企业操作指南》、《怎样成为物流人才》、《现代物流实用词典》、《现代物流：21世纪的黄金产业》、《现代银行创新之路》等20余部。

<<国际货代实务案例>>

书籍目录

1 国际货代概论 1.1 国际货代知识 1.1.1 国际货代简述 1.1.2 国际货代协会 1.1.3 国际货代定义 1.1.4 国际货代性质 1.1.5 国际货代分类 1.1.6 国际货代的服务范围 1.1.7 国际货代正确签发提单 1.1.8 国际货代中的间接代理 1.2 国际货运概况 1.2.1 国际海上货物运输 1.2.2 国际铁路货物运输 1.2.3 国际公路货物运输 1.2.4 国际航空货物运输 1.2.5 集装箱与国际多式联运 1.2.6 我国国际货运组织机构 1.2.7 国际货运的性质和特点 1.2.8 国际货运的任务和要求 1.2.9 国际货运保险的办理选择 1.3 国际货代与TPL 1.3.1 国际货代向TPL转型 1.3.2 国际货代开展TPL服务措施 1.3.3 国际货代与TPL经营人的区别 1.4 中国国际货代业 1.4.1 我国国际货代概况 1.4.2 我国国际货代阶段 1.4.3 我国国际货代存在的问题 1.4.4 我国国际货代发展对策 1.5 世界国际货代业 1.5.1 世界国际货代业现状 1.5.2 欧盟货代的生存危机 1.5.3 美国货代网络联合会 1.5.4 世界最大SGS货代业务 1.5.5 韩国复合运输货代制度 1.6 国际货代与无船承运人 1.6.1 无船承运人概述 1.6.2 无船承运人的分类 1.6.3 无船承运人的服务范围 1.6.4 无船承运人的性质特征 1.6.5 无船承运人制度 1.6.6 无船承运人提单 1.6.7 无船承运人的权利义务 1.6.8 无船承运人与国际货代的区别 1.6.9 国际货代与无船承运人的责任保险2 国际货代管理 2.1 我国国际货代管理 2.1.1 我国国际货代管理法制化 2.1.2 我国国际货代管理的依据 2.1.3 我国国际货代企业税收管理 2.1.4 我国无船承运人税收管理 2.1.5 我国的外国船公司货代税收管理 2.2 他国国际货代管理 2.2.1 世界各国货代管理 2.2.2 美国口岸通关管理 2.2.3 美国对国际货代行业的管理 2.3 国际货代创新管理 2.3.1 国际货代管理模块创新 2.3.2 国际货代信息管理系统 2.3.3 国际货代服务接触管理3 国际货代企业 3.1 国际货代企业办理 3.1.1 国际货代企业业务 3.1.2 国际货代企业备案 3.1.3 国际货代企业设立条件 3.1.4 国际货代企业审批登记 3.1.5 国际货代企业年审换证 3.1.6 国际货代企业变更 3.1.7 国际货代企业设立分公司程序 3.1.8 某市设立货代分公司审批管理 3.2 国际货代企业事项 3.2.1 国际货代企业申请表 3.2.2 中国国际货运代理行业诚信公约 3.2.3 国际货代企业跨国合作注意事项 3.3 外商投资国际货代企业 3.3.1 外商投资国际货代企业审批程序 3.3.2 外商投资国际货代企业设立分支机构 3.3.3 外商投资国际货物运输代理企业审批规定 3.4 国际货代企业经营 3.4.1 国际货代企业的影响因素 3.4.2 国际货代企业的客户需求 3.4.3 国际货代企业的经营战略 3.4.4 国际货代企业的风险防范 3.4.5 国际货代企业做大做强的因素 3.4.6 国际货代企业向现代物流企业转型 3.5 我国国际货代企业操作 3.5.1 国际铁路联运 3.5.2 国际货物过境运输 3.5.3 国际集装箱海运运输 3.5.4 国际货代企业的销售经验 3.5.5 国际货代与货主关系的秘方 3.5.6 中小国际货代企业的发展战略4 国际货代合同 4.1 国际货代合同实务 4.1.1 国际货代合同概述 4.1.2 国际货代合同实务 4.1.3 国际货代合同适用法规 4.2 国际货代合同纠纷 4.2.1 国际货代企业合同问题 4.2.2 海上货代合同的纠纷 4.2.3 境外货代存在的问题 4.3 国际货代合同样本 4.3.1 国际货代合同样本 4.3.2 国际货代协议样本5 国际货代责任 5.1 国际货代权利责任 5.1.1 国际货代的法律地位 5.1.2 国际货代的权利行为 5.1.3 国际货代的基本责任 5.1.4 国际货代的赔偿责任 5.1.5 作为代理人时的权利义务 5.1.6 作为当事人时的权利义务 5.2 国际货代海运责任 5.2.1 作为海上运输缔约承运人的权利 5.2.2 作为海上运输缔约承运人的义务 5.2.3 作为海上运输缔约承运人的责任 5.3 国际货代多式联运责任 5.3.1 对全程运输负责 5.3.2 集装箱货物短少要负责 5.3.3 对其国外代理失误承担责任 5.3.4 集装箱内包装不良导致损失不承担责任 5.4 作为代理人承担责任的现象 5.4.1 选择承运人有误承担责任 5.4.2 仓单品名出错国际货代赔偿 5.4.3 空运快件丢失国际货代赔偿 5.4.4 代理身份不明分担承运人责任 5.4.5 国际货代要清楚自己的角色和业务 5.4.6 未取得货主书面授权应承担的责任 5.4.7 双重代理违法赔偿货主的全部损失 5.5 作为代理人不承担责任的现象 5.5.1 作为通知人无过失不承担损失 5.5.2 认真履行通知义务免于承担损失责任 5.6 国际货代作为当事人的责任 5.6.1 收取全程运费时须对全程负责 5.6.2 委托人过失承运人不承担责任 5.7 国际货代责任与否的 案例及分析 5.7.1 未签运单货损承运人无权享受责任限制 5.7.2 国际货代有责任保证货物发运与保单一致 5.7.3 国际货代越级追索运费被驳回 5.7.4 国际货代因有除外条款被免责 5.7.5 委托人未明确险别国际货代可采用习惯作法 5.7.6 国际货代必须注意的其他责任 5.8 国际货代责任保险 5.8.1 国际货代责任保险概论 5.8.2 国际货代责任保险的方式 5.8.3 国际货代责任保险的除外责任6 国际货代 案例 案例1 国际货代合同费用的纠纷 案例2 国际货代物流事项欠款的纠纷 案例3 未交货侵权损害赔偿的纠纷 案例4 无正本

提单放货损失的纠纷　案例5 凭银行保函放货他人的纠纷　案例6 通关单证不符而引起的纠纷　案例7 国际货代出具保函负连带责任　案例8 外国公司未取得我国国际货代资格的纠纷　案例9 未及时要求承运人签发提单货损的纠纷　案例10 无船承运人提单内容误认的纠纷　案例11 国际货代过程中钢材交付的纠纷　案例12 预借提单侵权损害赔偿的纠纷　案例13 出口货物代理实际托运人的纠纷　案例14 出口代理货物错卸再审的纠纷　案例15 收货人没有在限期内发出通知的纠纷　案例16 货物指标不合要求并短少的纠纷　案例17 货物损失和检验及处理费用的纠纷　案例18 进口货物跟单信用证付款的纠纷　案例19 进口代理协议与货损的纠纷　案例20 国际多式联运代理货物灭失的纠纷　案例21 申请扣押和担保与反担保的纠纷　案例22 2份裁定扣押同一船舶的纠纷　案例23 涉外代理国际物品货损的纠纷　案例24 承租航运涉外诉前证据保全的纠纷　案例25 国际货运提单欺诈损害赔偿的纠纷　案例26 船务代理营运中伪造提单的纠纷　案例27 国际货代中船舶碰撞损害的纠纷　案例28 国际货代保险代位求偿权的纠纷　案例29 国际货代出口货物经济损失的纠纷　案例30 外贸代理综合性出口业务的纠纷　案例31 租船代理人与航运公司的纠纷　案例32 保税货物航次期租延滞损失的纠纷　案例33 是国际货代还是契约承运人的纠纷　案例34 接受错误指令支付运费的纠纷　案例35 委托方拖欠国际货代费用的纠纷　案例36 国际货代垫付费用被拒付的纠纷　案例37 国际货代拖欠运输公司费用的纠纷　案例38 国际货物运输代理领域合作的纠纷　案例39 纺织公司对国际货代欠款的纠纷　案例40 国际物流公司货运代理费用的纠纷　案例41 国际货代赔偿货款和退税损失的纠纷　案例42 国际货运与贸易公司欠款的纠纷　案例43 委托方拖欠国际货代费用的纠纷　案例44 物流公司国际业务代理佣金的纠纷　案例45 出口货物国际代理收取费用的纠纷　案例46 国际货代与委托方个人合同的纠纷　案例47 诉前强制承运人无单放货的纠纷　案例48 外轮代理公司与货主公司的纠纷　案例49 国际船务代理公司放货引起的纠纷　案例50 出口货代欺诈货主损失巨大的纠纷

章节摘录

1 国际货代概论 1.1 国际货代知识 1.1.1 国际货代简述 1.1.1.1 货运代理 “货运代理人”一词来源于英语“Freight Forwarder”和“Forwarding Agent”2个词组。
具体含义到目前为止还没有统一。
货运代理“是货主与承运人之间的中间人、经纪人和运输组织者”。
简称“货代”。
根据FIATA（国际货运代理协会联合会）的规定，“货运代理人是指根据客户的指示，并为客户的利益而揽取货物运输的人，其本身不是承运人”。
“货代”是具有专门的知识，拥有自己的网络，根据客户的指示，并为客户的利益而揽取货物，保证安全、迅速、经济地运送货物并控制货物运输全过程的人，被认为是国际货物运输的组织者和设计师。
美国《船务和货运代理业务词典》的定义：“准备航运单证、安排舱位、投保并办理关税手续，以取得费用的商业组织。
” 日本《日本商法》的定义：“运输代办人是指以自己的名义，以代办物品的运输为业的人。
” 1.1.1.2国际货运代理 国际货运代理（International Freight Forwarder）简称“国际货代”，是服务性行业中的一种类型，国际货代是完全独立的行业。
国际货运代理根据客户的指示，并为客户的利益揽取货物，保证安全、迅速、经济地运送货物，因而被认为是国际货物运输的组织者和设计者。
可以简明地说：“国际货运代理是货主与承运人之间的中间人、经纪人或运输组织者。
” 在网络化服务竞争方面，许多本土国际货代公司时常感叹与国外先进的物流公司相比自身网络资源的匮乏。
仔细审视市场现状，其实大多数的终端市场（即所谓直接客户）份额仍掌握在本土公司手中，关键是如何保持这种市场地位的优势。
从实际经营来看，想在网络化服务竞争中保持优势，一方面要充分发挥熟悉了解本地市场的优势，努力做到细致到位的服务和市场渗透；另一方面要从价值网络观的高度，打破从自身内部找寻资源能力优势的思维框架，利用承运人等各个相关价值网络成员自身的服务网络来实现竞争优势。
对众多中小型的国际货代公司而言，利用外部服务网络比建立一个自身的网络或谋求正式加盟更为实际有效。
在这种情况下，对于外部网络资源的选择和关系的维护是工作的重点。
一般来说，风险效用体系相近的公司容易彼此吸引合作，例如，比较重视信用和服务品质的高风险效用的国际货代公司，会相应地选择讲求信用服务稳定周到的承运人合作；而低风险效用的公司，则倾向选择即使服务欠佳但价格便宜的承运人合作。
……

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com