

<<股神说>>

图书基本信息

书名：<<股神说>>

13位ISBN编号：9787560958422

10位ISBN编号：7560958427

出版时间：2010-2

出版时间：华中科技大学出版社

作者：阮芳

页数：216

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<股神说>>

### 前言

不可否认，当今世上的人大多数都爱钱，几乎每个人都希望能够赚大钱。

当“投资”一词出现在人们面前的时候，人们的这种欲望就变得更加强烈。

他们关注股市、购买股票，渴望一夜暴富。

所以，一时间，在世界范围内，堪称投资者的有成千上万，大大小小的股民更是以亿万计。

他们有人成为富豪，有人大起大落，有人负债累累……而像巴菲特那样伟大、那样优秀、那样富有、那样久经股市而处于不败之地的投资家却寥寥无几。

沃伦·巴菲特被喻为“当代最成功的投资者”。

他手持100美元跻身于投资行业，迄今个人财富已逾数百亿美元，一度超越比尔·盖茨，成为美国新首富。

他是股东们永远的话题。

这位喝着百事可乐却投资可口可乐的奥马哈乡下佬，一举手、一投足都影响着华尔街。

沃伦·巴菲特就像希腊神话中能够点石成金的迈达斯神。

他的合伙人企业曾连续多年超过道·琼斯工业指数几十个百分点，这在华尔街的历史上是绝无仅有的。

许多投资者都把关注的目光投向巴菲特，关注他的一举一动。

因此，这形成了一个奇特的现象——巴菲特现象，他的健康状况会直接影响到股市行情的涨落。

巴菲特的成功并非偶然。

9岁时，他就已经知道可以通过收集瓶盖来了解哪一种品牌的软饮料生意最红火；在为《华盛顿邮报》做报童时，他就考虑过可以依靠增加生产线来获得更大利益；11岁时，他就开始了他的投资生涯。

作为具有时代意义的“股神”，华尔街的常青树，巴菲特以其惊人的创造财富的能力而为人津津乐道。

人们也开始通过各种方法和手段来了解他、学习他。

## <<股神说>>

### 内容概要

沃伦·巴菲特被喻为“当代最成功的投资者”。

他手持100美元跻身于投资行业，迄今个人财富已逾数百亿美元，一度超越比尔·盖茨，成为美国新首富。

他是股东们永远的话题。

这位喝着百事可乐却投资可口可乐的奥马哈乡下佬，一举手、一投足都影响着华尔街。

本书通过记录巴菲特的精彩语录并加以精辟解读，以巴菲特特有的管理风格、投资理念和为人处事等为重点，对他的战略、领导才能和公司发展进行深入透彻的分析和研究。

对于那些经理人和行政管理人员来说，通过阅读本书可以了解到企业管理的真谛，从而沿着巴菲特开辟的道路直达公司管理高层或使公司的管理更加完善；对于那些投资者和股民来说，通过阅读本书可以透彻地了解巴菲特的投资理念，从而指导自己的投资行为，使自己成为股海优秀的弄潮儿；对于那些巴菲特的崇拜者来说，通过阅读本书可以洞若观大地看人生、看事情、看社会，从而使自己在工作上更得心应手，在生活上更快乐、明智。

## &lt;&lt;股神说&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 创业精神：我对和数字、金钱相关的任何事情都非常感兴趣 这些数字就是我未来拥有的财富，虽然我现在没有那么多，但总有一天我会赚到的。

我对和数字、金钱相关的任何事情都非常感兴趣。

智商为160的人未必能击败智商为130的人，理性才是关键的要素。

我已经研究过这些公司，在我看来，不去拥有它们简直是疯了。

我父亲没有教过我在这种情况下应该怎么做。

大多数人宁愿选择死，也不愿思考。

我每天早上去上班时，都会觉得自己是到西斯汀教堂绘壁画一样。

那曾经是我通过投递报纸开始我金融生涯的地方。

我将像经营自己的钱一样经营这家公司。

没有大量的广泛阅读，你根本不可能成为一个真正成功的投资者。

生活的关键就是要准确地给自己定位。

第二章 投资与资本运营：把所有鸡蛋放在同一个篮子里，然后小心地看好它 不熟不买，不懂不做。

把所有鸡蛋放在同一个篮子里，然后小心地看好它。

如果你是学有专长的投资人，一般分散风险的理论对你来说就一点意义也没有。

一鸟在手胜于百鸟在林。

我们所有的投资项目对我来说，都存在价值被低估的现象，否则我们就不会投资。

成功的秘诀有三条：第一，尽量避免风险，保住本金；第二，尽量避免风险，保住本金；第三，坚决牢记第一、第二条。

股票买卖很简单，你只要从低于内在价值的价格买入一家绩优公司的股票，长期持有就可以了。

如果别人充满贪念，自己就要小心谨慎；如果别人心存恐惧，自己就应贪得无厌。

投资者成功与否，是与他是否真正了解这项投资成正比的。

做到与众不同确实不易，但这是投资取胜的关键。

对公司经营管理业绩的最佳衡量标准，是取得较高的营业用权益资本收益率。

在空头市场，仍有许多股票被贱价抛售，这是最好的投资机会。

查理和我从不关心股市的走势，因为这毫无必要。

复利累进理论是至高无上的。

我们过去不会、现在不会、将来也不会预测。

当一家有实力的大公司遇到一次巨大但可以化解的危机时，一个绝好的投资机会就悄然来临。

每年都要读“成千上万”份财务报表。

投资的一切就是做出一份调查报告。

当我们投资购买股票的时候，应该把自己当作是企业分析家。

如果你不是一个职业投资者，那么你就需要做到最大可能的投资多元化。

对于大多数投资者而言，重要的不是他们到底知道什么，而是他们是否真正明白自己到底不知道什么。

长期持有绝非永远持有。

乐观主义是理性投资者最大的敌人。

第三章 股市箴言：选择股票的本质就是选择公司 一个过度活跃的股票市场其实是企业的窃贼。

如果一个优秀的企业被一些特殊因素困扰，从而导致股价被低估，这就是最佳的投资机会。

主业长期稳定钩企业往往盈利能力最强。

如果股票市场一两年内关闭，我们一点都不用担心，即使它星期六或者星期天就关闭，我们的工作也将一如既往。

看到某企业所有潜能，然后再采取行动。

从预言中你可以得知许多预言家的信息，但对未来却一无所知。

“消费垄断”公司强于“产品公司”，可口可乐与吉列则是“消费垄断”公司的佼佼者。

## &lt;&lt;股神说&gt;&gt;

“市场经常是有效的”这一观察是正确的，但由此得出结论说“市场永远是有效的”，这就错了。

市场先生是你的佣人，而不是你的向导。

有了足够的内部消息，再加上100万美元，你可能会在一年内破产。

选择股票的本质就是选择公司。

拥有一只股票，期待它下个早晨就上涨是十分愚蠢的。

最好的公司就是不需要增加投资的公司。

我们所有的投资项目对我来说，都存在价值被低估的现象，否则我们就不会投资。

第四章 经营管理：我经常把球棒交给许多美国业界最有分量的击球手 我们的首选是持有多样化的资产组合，这些组合能够创造稳定的现金流。

在通货膨胀期间，经济商誉是不断施惠的礼物。

我已将99%的个人财产放在了伯克希尔。

人才是取得的辉煌业绩最重要的资本。

我经常把球棒交给许多美国业界最有分量的击球手。

业务是公司发展的根本所在。

企业经理最重要的工作是资本配置。

能够跟这一群优秀的专业经理人一起共事，我实在感到非常幸运。

机构强制力发生作用时，理性却往往无能为力。

真正优秀的公司在披露财务状况时多半披露的是数据。

一只只能数到十的马是只了不起的马，却不是了不起的数学家。

把我自己和那些管理着好业务的经理人结合在一起，也能成就伟业。

第五章 做人与做事：金钱只不过是一种证明，是我所喜爱的游戏的一个记分牌而已 我的财产的99%以上是要回归社会的，只因为社会对我们太好了。

我现在知道我该做什么了，我决定为慈善事业捐款。

我会留给他们足够的钱使他们还能做其他事情，但不是太多的钱让他们不会做任何事。

用钱“浇灌”他们是不恰当和不理智的。

这方面(婚姻和家庭)我也非常非常幸运。

(取消遗产税)就像是挑选2000年奥运会金牌得主的长子来组成2020年参赛队伍一样。

我所想要的并不是金钱，我觉得赚钱并看着它慢慢增多是件很有趣的事情。

金钱只不过是一种证明，是我所喜爱的游戏的一个记分牌而已。

它(金钱)会使你的环境更有利。

如果一个监狱的房间里3个会打桥牌的人的话，我不介意去坐牢。

我建议你们去为敬仰的人做事，这样你将来就会像他们一样。

比尔·盖茨是一个很好的朋友，我认为，他是我所见过的人当中最精明的一个。

但是，我搞不懂这些小东西(电脑)是干什么的。

如果我要参与到公众中去，我就身不由己地要去竞争。

在投资领域，你需要一个尺度。

要把钱投到那些高效率的事上，获得最大的社会效益。

对于任何物质的东西，我都不是很感兴趣。

没有什么比同美国打赌更愚蠢的事了。

自1776年以来，这种打赌就从未赢过。

## &lt;&lt;股神说&gt;&gt;

## 章节摘录

所以，他最终决定向他的父亲和格雷厄姆两位权威人士挑战，这也是他人生旅途中很重要的一步。事实上，巴菲特确实看到了很多的机会。

所以，他才敢承担等于他资产净值四分之一的债务。

巴菲特说：“我缺钱投资。

如果我对一只股票很上心，那我就不得不卖掉一些其他的股票。

我厌恶借钱，不过我还是从奥马哈国家银行贷了5000美元。

因为我还不满21岁，我父亲不得不为这笔贷款联合署名。

银行家戴维斯先生把整个过程搞得像个成年仪式。

他说了类似这样的话：‘现在你是一个男人了。

’然后，又提到了5000美元，‘这是个神圣的责任，我知道你已经具备了将它还回来的品质。

’整个过程持续了半个小时，而我就一直坐在这张大桌子的旁边。

”霍华德看到儿子已经下定决心，于是决定带他去自己的巴菲特·斯克莱尼公司工作。

同时，他还建议沃伦去当地著名的佩蒂斯公司面试，以便见识一下奥马哈最好的经纪公司都能提供什么样的服务。

“我去见了柯克帕特里克。

面试中间，我说我想要一些聪明的客户，我将努力寻找那些有理解能力的人。

而柯克帕特里克表示，事实上，不必关心他们够不够聪明，而要关心他们是不是有钱。

这样很好，你不可能因此去冲撞他。

而我除了父亲的公司，也不想去其他任何地方工作。

”在巴菲特·斯克莱尼公司，霍华德把巴菲特安置在没有空调的四间私人办公室中的一间，旁边就是被称为“笼子”的职员处理钱和证券的一块用玻璃围住的区域。

最初，巴菲特把他最喜欢的股票推销给他所认识的最安全的人——他的姨妈和大学同学，在奥马哈从事房地产行业的查克·彼得森也是其中之一，他是巴菲特在沃顿的第一个室友。

“我打的第一个电话是给我的姨妈爱丽丝，我卖给她100股GEICO（政府员工保险公司，是美国第四大客户汽车保险公司）。

她让我感觉良好。

她对我很感兴趣。

接着，我让弗雷德、史坦贝克、查克·彼得森等我能找到的人都买了。

但大多数是我自己买了。

因为其他人不买，我就想办法自己再买5股。

我有一个野心，我想拥有这家公司千分之一的股份。

我计算出，如果这家公司有一天能值10亿美元而我又拥有千分之一的股份，那我也有100万美元了。

”

编辑推荐

《股神说:巴菲特的天语》编辑推荐：一鸟在手胜于百鸟在林，为你揭开“股神”的投资秘笈。智商为160的人未必能击败智商为130的人，理性才是关键的要素 br 成功的秘诀有三条：第一，尽量避免风险，保住本金；第二，尽量避免风险，保住本金；第三，坚决牢记第一、第二条 br 生活的关键就是要准确地给自己定位 br 把所有鸡蛋放在同一个篮子里，然后小心地看好它 br 我将像经营自己的钱一样经营这个公司 br 如果你不愿意拥有一只股票+年，那就不要考虑拥有它十分钟 br 从预言中你可以得知许多预言家的信息，但对未来却一无所获 br 市场先生是你的佣人，而不是你的向导 br 我建议你们去为敬仰的人做事，这样你将来就会像他们一样。

<<股神说>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>