

<<赢在职场商务法语实战口语900句>>

图书基本信息

书名：<<赢在职场商务法语实战口语900句>>

13位ISBN编号：9787561143377

10位ISBN编号：7561143370

出版时间：2008-9

出版时间：大连理工大学出版社

作者：卢晓帆 编

页数：298

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

随着中法两国经贸、文化等领域交流的日益扩大，“如何培养既懂外语又有一定经贸知识的复合型人才”便成为法语教学界共同关注的课题。

在这种背景下，编写一本纯正地道、方便实用的经贸法语书籍便成了当务之急。

为顺应这种形势的需求，我们适时推出了这本《商务法语实战口语900句》，供有一定法语基础，希望从事中法商贸工作的人员，或者在校的法语专业大学生，或者是准备赴法留学以及法语自学者提高口语和扩大法语经贸知识使用。

全书共分两大部分： 上篇：商务口语基本表达。

在此部分中，我们将与商务活动密切相关的内容按“迎来送往、日常事务处理及情感表达”分成3个大的主题。

每个主题下，包含有20余个实用口语表达句型。

这些句型在编写上力求语言纯正、地道，并配以汉语翻译，便于表达，易学易懂，举一反三，学以致用。

<<赢在职场商务法语实战口语900句>>

内容概要

本书作者具有日本生活经历，并在日本知名企业积累了大量工作经验。

所选话题经过多家日企资深人士审定，实用性极强。

全书共分两大部分： 上篇：商务口语基本表达。

在此部分中我们将与商务活动密切相关的内容按“迎来送往、日常事务处理及情感表达”分成3个大的主题。

每个主题下，包含有20余个实用口语表达句型。

这些句型在编写上力求语言纯正、地道，并配以汉语翻译，便于表达、易学易懂，举一反三，学以致用。

下篇：商务口语实践会话。

此部分中包含了经贸活动中常见的：“商务迎送、商务谈判、市场营销、人力资源、纠纷与索赔”等11个主题，基本涵盖了经贸活动的各个环节。

每个主题设有6-6个对话，对话采用了法汉对照形式，便于理解，易于模仿练习。

此外，本部分还增加了与商务主题相关的背景知识的介绍——“商务小秘书”。

<<赢在职场商务法语实战口语900句>>

书籍目录

上篇 商务口语基本表达

一、商务迎来送往 1.问候与介绍 2.接待客房 (1) 预约、改变、取消约会 (2) 下榻宾馆 (3) 宴请 (4) 前台接待与机场迎接 (5) 告辞与送行 (6) 购物 (7) 参观浏览

二、日常事务处理 1.商务电话 通 话•留言•回话•拨错•订 单 2.出差 预订机票•车票•房 间•展位•租车 3.商务谈判 3.商务谈判 产品介绍•价格商议•报价• 折扣•支付•包装•订货•运输 4.市场营销 市场调查•产品定 位•产品包装•促销办法•产品展示 5.人力资源 应聘•面试•个人 陈述•录用 6.银行业务 开户•转帐•换汇•挂失•贴现•贷款 7.纠纷和索赔 产品故障•维修•质量问题•责任归属•索赔

三、商务 情感交际 1.邀约 (1) ——接受邀请 2.邀约 (2) ——拒绝邀请 3.表示抱怨与应诉 4.请 求帮助与提供帮助 5.建议与劝告 6.表示感谢与答谢 7.表示道歉与安慰 8.表示称赞 9.表示怀疑与保留意见 10.表示高兴与不满 11.表示赞同与反对 12.表达或征求意见 13. 遗憾与责备

下篇 商务口语实践会话

一、问候与介绍 情景1 见面问候 情景2 介绍产品 情景3 介绍新人 情景4 自我介绍 情景5 公司介绍 情景6 介绍城市

二、商务出差 情景1 见面问候 情景2 预订酒店 情景3 预订车票 情景4 预订机票 情景5 租车

三、商 务电话 情景1 电话介绍新产品 情景2 电话自动留言 情景3 占线等待 情景4 听留言电话 情 景5 拨错电话 情景6 打电话查号

四、商务应酬 情景1 邀请 情景2 品茶(入席前) 情景3 品酒 情景4 品菜肴 情景5 告辞 情景6 到家里做客

五、购物 情景1 购物计划 情景2 在 工艺品店 情景3 在丝绸店 情景4 买香水 情景5 买鞋 情景6 购买打印机

六、商务迎送 情景1 赴约见面 情景2 预约介绍新产品 情景3 机场接人 情景4 沿途风光介绍 情景5 办理入住 情景6 送行

七、商务谈判 情景1 询价与报价 情景2 商议价格 情景3 付 款方式 情景4 产品包装 情景5 产品运输

八、市场营销 情景1 产品营销漏洞 情景2 市 场调研 情景3 广告宣传 情景4 商讨营销方案 情景5 产品促销方式 情景6 参展准备

九、银行业务 情景1 外币兑换 情景2 开账户 情景3 在自动取款机上取款 情景4 账上 往来

十、人力资源 情景1 申请实习 情景2 求职 情景3 面试 情景4 工资待遇 情景5 申 请培训

十一、纠纷与索赔 情景1 对产品的申诉 情景2 开错发票 情景3 对宣传广告的投诉 情景4 发错订货 情景5 发货延迟

编辑推荐

《赢在职场商务法语实战口语900句》有商务口语基本表达，掌握900句，轻松工作在外企，商务口语实践会话。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>