

<<商务谈判英语口语>>

图书基本信息

书名：<<商务谈判英语口语>>

13位ISBN编号：9787561163115

10位ISBN编号：7561163118

出版时间：2011-8

出版时间：大连理工大学出版社

作者：李丽 王立河

页数：211

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务谈判英语口语>>

内容概要

本书涵盖商务谈判工作全过程中的主要环节，分为代理、寄售产品与展卖、询盘、报盘与还盘、折扣与佣金、包装和检验、装运问题磋商、保险与付款、投诉与索赔、招标与投标、合资企业、补偿贸易及技术转让等十四大主题，共约600句相关主题实用表达，200多组情景对话及拓展小对话。

每个话题划分为4个板块，全部采用中英文对照模式，方便学习者掌握：

1) 情景对话。

提供1~4组情景对话，细分同一主题下不同方面的表达情景，身临其境体验最真实的谈判表达。

2) 拓展给力对话。

提供2~6组简短的小对话，拓展延伸话题的范围，网尽商务谈判的所有表达。

3) 难点词汇注释。

提供相关话题的热点单词、短语和术语注释，帮助读者在参与话题讨论时灵活驾驭。

4) 诵读佳句。

提供相关话题中常用的15个经典句型。

诵读后轻松地开口表达。

<<商务谈判英语口语>>

书籍目录

Chapter 1 欢迎客户与送别客户

机场迎接与送别

客房预订

预约事宜

公司参观及产品介绍

Chapter 2 建立业务关系

增进彼此联系

展会参观及观后

日程安排

宴请事宜

Chapter 3 代理

代理磋商

申请独家代理

Chapter 4 寄售产品及展卖

寄售商谈

寄售交易问题处理

产品展卖

Chapter 5 询盘、报盘与还盘

询盘

报盘

还盘

Chapter 6 接受、预订与订购

接受

预订

订购

Chapter 7 折扣与佣金

折扣

佣金

Chapter 8 价格、数量与质量

订货数量商谈

产品质量商谈

产品价格谈判

Chapter 9 包装和检验

包装材质

检验

Chapter 10 装运问题磋商

装运

是否允许转船和分装

Chapter 11 保险与付款

保险类别商谈

新客户交易付款方式

信用证付款方式商谈

Chapter 12 索赔

索赔和解

过错方道歉

<<商务谈判英语口语>>

索赔要求：拒绝与接受

Chapter 13 招标与投标

准备招标

投标

Chapter 14 合资企业、补偿贸易及技术转让

合资企业和补偿贸易

技术转让

<<商务谈判英语口语>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>