第一图书网, tushu007.com

<<商战>>

图书基本信息

书名：<<商战>>

13位ISBN编号：9787561344835

10位ISBN编号：756134483X

出版时间：1970-1

出版时间：陕西师范大学出版社

作者：刘琦

页数：282

字数：294000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

一个商界传奇的飞扬与落寂，以经典的案例演练真实的商道，一个人的公司，迅速发展为庞大的商业帝国，一文不名的穷光蛋，摇身变成亿万富翁，是什么力量创造了这样的神话？
官商、儒商、黑商，商商有其道，为商之道当以何为道？

第一图书网, tushu007.com

作者简介

刘琦，国家一级广告设计师，吉林省首批优秀文艺人才，曾在国内某大型广告公司任职，有着丰富的广告策划及人力资源管理经验。
业余喜欢写作，目前已经表过各类文学作品二十多万字，作品曾获《人民文学》举办的全国新人新作大奖赛优秀作品奖。

书籍目录

引子 第一章 广告创意大赛特等奖第二章 煮酒论英雄第三章 笑面狼第四章 新公司诞生第五章 绝处逢生第六章 风生水起第七章 官商之道第八章 突破瓶颈第九章 请李处长吃饭第十章 亮出底牌l第十一章 签约下大单ii1第十二章 广告界英雄大会ll第十三章 夺取东亚商业圈l第十四章 儒商之道第十五章 老板亲自出马第十六章 死神之吻第十七章 离婚协议书第十八章 深圳路商贸街第十九章 公开竞标第二十章 神秘的蒙古狼集团第二十一章 爱上你是我的错第二十二章 无商之道第二十三章 挺进影视广告第二十四章 兴建亚洲最大休闲文化广场第二十五章 致命的录音带第二十六章 进军北京第二十七章 风云集会第二十八章 天下无商

<<商战>>

章节摘录

第一章　广告创意大赛特等奖滨海市是中国东北部一座沿海开放城市，山海相拥，风景怡人。
周末的早上，滨海的空气特别清新，整个城市也显得格外安静。
陈玲延滨海路一面欣赏水天一色的美景，一面赶向学校给学生补课。
那是一座位于滨海路上的的普通中学，陈玲就在那所学校任语文教师。
她刚走进学校大门，门卫小王就递给她一封她丈夫江北秋的信。
陈玲拆开信，取出观看。
这一看可不要紧，她突然惊叫起来：“ 特等奖！
还要北秋去北京参加颁奖典礼！
”江北秋这所学校的美术教师。
半年前，陈玲见江北秋特别喜爱广告设计就动员他报名参加“ 世纪英才全国广告创意大赛 ”，没想到江北秋真得获了特等奖！
“ 我得赶快把这个好消息告诉他。
”陈玲把信装好，放入皮包，返身就向校外走去。
江北秋是农村长大的孩子，自小家里条件就不好。
和陈玲结婚后，他利用周末的休息时间一直在一家小广告公司做平面设计兼职。
对于这样一举多得的事，陈玲也就没加以劝阻。
此刻，江北秋一定是去那家小广告公司上班了。
陈玲虽然没去过那家公司，但公司的地址和名字她还是知道的——云德广告公司，位于一片老式的俄罗斯风格建筑群中。
老板姓王，是个个子不高，却胖乎乎的中年人，叫王云德。
她很快就赶到云德广告公司。
那是一家地道的小广告公司。
只有四十多平方米的面积，还被一台半新不旧的喷绘机占去了一半地方。
公司里没有一个男性，三个年轻女孩儿正围在一张办公桌前说话。
见到有人进来，其中一个女孩儿起身迎上来，彬彬有礼地说：“ 请问有什么需要我帮忙的吗？
”陈玲打量了一下面前的女孩儿～她比自己小了七八岁的样子，皮肤白皙，长得文文静静，美丽而温柔，很容易让人产生一种我见犹怜的感觉。
她不由惊叹，这么一家小告公司竟然有这么一位漂亮可人的女孩儿！
陈玲朝女孩儿微微一笑，“ 我不是来做广告的，我是江北秋的妻子。
”“ 原来是嫂子啊，难怪这么漂亮！
我叫白雪，是公司的业务接待员。
”女孩儿友好地笑着向陈玲伸出手，“ 江哥一早儿来的时候就被老板派去施工现场做安装去了。
”陈玲和白雪握了握手，奇怪地问：“ 北秋他不是做设计的吗？
怎么做设计的也要出去安装？
”白雪从容解释，“ 我们这家公司规模有限，人手经常不够用。
江哥平时做设计，但遇到活儿忙的时候也会去施工现场做安装。
”“ 哦，原来是这样。
”陈玲点点头，独自抱怨，“ 安装？
他怎么不和我打声招呼呢！
”“ 或许是江哥怕你担心吧？
”白雪温柔地说。
“ 安装还会有风险吗？
”陈玲有些焦急。
“ 一般不会有事。
不过要是高空作业的话，风险总还是有的。

”白雪缓缓地说。
“还有高空作业，天呐！
”陈玲觉着自己的头有些晕，急忙问：“麻烦你告诉我他们在哪儿施工，我过去看看。
”“凯旋路189号，金业大厦。
”白雪从容回答。
“好的，谢谢你，我这就过去。
”陈玲匆忙地说着，和白雪道别，转身走出公司。
白雪送陈玲至门口，望着陈玲匆匆远去的身影若有所思。
快人快语的设计员王莉悄悄走过来说：“雪儿，真没想到，江哥有一位这么漂亮的老婆！
”陈玲坐在公交车上，忐忑不安地望着车窗外的景象。
沿途竟有许多广告公司的工作人员在做牌匾安装，有的在梯子上，有的在脚手架上，有的甚至是被保险绳吊在楼体外面……陈玲越看越发慌，她惊异于自己平时对这些景象的疏忽。
北秋，北秋究竟在做什么样的施工？
难道也是被人用绳索吊着在楼体外荡秋千吗？
不知不觉，车行驶到金业大厦，陈玲走下车第一眼就看到贴有云德广告公司标志的面包车停在金业大厦对面的马路边。
云德广告公司的标识是一朵五颜六色的翔云图案，既低俗又夸张。
陈玲曾不止一次地嘲笑过那个标识——江北秋怎么也是美术系高才生毕业，怎么会在一个这样的公司打工？
两个工人模样的人正靠在面包车旁抬头望向高空，其中一人还拿着对讲机不知说些什么。
陈玲快步走到两个工人旁边也跟着抬头往上看。
这一看不要紧，她的心像被人猛抽一鞭子似的疼痛！
她急忙扑到旁边的路灯杆上，双手扶着路灯杆以维持身体不至于跌倒，泪水刷地涌出来。
　两个工人分别被绳　索吊着，悬挂在楼体外十六七米高的地方，在他们中间还有一面巨大的广告牌也被绳索吊着。
看样子他们是要把那个巨大的广告牌固定在楼体上。
工作一定是很辛苦而且充满了危险的，每当有风刮起的时候，两个人的身体连同那块广告牌就象荡秋千似的晃动起来。
而位于左边的那个工人不是江北秋还能是谁！
陈玲极力想使自己镇静下来，可是心脏依然剧烈跳动。
她想要说些什么或者喊一句北秋小心之类的话，可是张了张嘴却发不出一丝声音。
许久，陈玲艰难地转过身，背依着路灯杆，身子缓缓下滑，直至坐在马路边的石阶上。
她就这样坐在马路边的石阶上，头努力地向上仰起，目光紧紧盯着江北秋，紧紧盯着系在江北秋身上那根细细的绳索，一动不动，任凭泪水肆意流淌。
感觉过了整整一个世纪！
江北秋和工友终于施工完毕，两个人被绳索吊着一点一点下落。
终于落到地面后，面包车旁的两个工人迅速跑过去给二人解开绳索。
江北秋拍拍身上的灰尘。
汗水已经把单衣浸透，灰尘和汗水搅合在一起早成了泥糊，哪里能拍得下去！
江北秋意识到自己这样做纯属徒劳之后，活动一下身子快步向面包车走去，从里面抓出一瓶矿泉水，拧开盖子大口大口地喝着——一气喝下大半瓶的水！
“北秋，累吗？
”。
一个充满柔情的声音在他耳边响起。
江北秋身子一颤，回过头去。
他的整个人都僵住了——陈玲已擦干脸上的泪痕，强作微笑来到他身边。
“你——你——你——怎么来了？

”江北秋一时不知说什么才好。
他最不希望的就是让妻子看到他做如此辛苦而危险的工作。
“北京来信了，我想在第一时间把这个消息告诉你，所以才过来。
”陈玲轻叹一声，从皮包里取出那封特快专递。
“是我参加的那个广告创意大赛有结果了？
”江北秋此刻才回过神儿来，激动地问。
陈玲凄婉一笑把信递给江北秋，然后伸出手为丈夫擦拭脸上的汗泥水。
江北秋追不及待地取出信。
突然，他顾不得自己一身的泥土，一下子将陈玲抱了起来高声喊叫：“特等奖，我还真的获奖了——”第二天一早，江北秋尚在睡梦中就被陈玲叫醒。
当他睁开眼睛时不由得大吃一惊——陈玲穿着最漂亮的衣服，化了较浓的妆，手里拖着旅行箱，显得格外高雅美丽。
“你……你这是要干什么？
”工北秋有些丈二和尚摸不着头脑。
“去北京啊！
你把获奖的事都忘了吗？
大赛组委会邀请你出席颁奖典礼啊！
昨天，我回来后就给爸打了电话，要他帮我们订两张去北京的机票。
”陈玲得意地说：“北京是全国广告行业的中心。
我们此行不但可以参观北京的广告公司，看看人家是怎么做生意的，而且还要考察一下哪些广告行业更适合我们！
”“你终于同意我开广告公司了！
”江北秋感到一阵温暖，激动地说。
“我知道这是你一直的心愿。
我现在想通了，决定支持你！
”陈玲说。
江北秋轻叹一声，道：“其实，我想开广告公司并不是要攥多少钱，我就是想证明自己的价值——这辈子来过了，没白活！
”陈玲淡然一笑，说：“人这一生总要证明自己存在的价值。
能够让世人说上一句‘来过了，没白活’不知是多少人最大的心愿！
”说着陈玲脸色一变，神情严肃地说：“我答应你开广告公司，但是有个前提你必须答应我——以后无论在什么情况下，发生了什么事情，你都不能再从事高空作业！
”江北秋知道昨天高空作业的事情让陈玲感触很深，不由郑重地点了点头。
陈玲见江北秋答应了自己的要求，俏皮地推搡着他，说：“快起床吧，行李我都已经收拾好了。
咱们一小时后出发！
”经过两小时的飞行，飞机在首都机场缓缓降落。
随后，江北秋夫妇就被早已等候在那里的大赛组委会工作人员送到指定的酒店休息。
躺在酒店房间宽大的床上，陈玲以手做麦克风伸到江北秋面前，俏皮地说：“下面有请本次世纪英才全国首届广告创意大赛最高荣誉——特等奖获得者江北秋先生做获奖感言。
”江北秋握住妻子的手，笑道：“今天，很荣幸能够站在这里。
我之所以能够取得这样的成绩和一个人的默默支持密不可分。
她就是我的妻子陈玲女士……”初次来到北京，又是参加这样一个全国性赛事的颁奖典礼，二人都难掩心中的兴奋之情。
就在他们嬉闹的时候，门铃忽然响了。
刚到北京就有人来拜访，一定是大赛组委会的工作人员，陈玲这样想着，起身整理一下衣着，从容地前去开门。
一位西装革履，帅气十足的小伙子站在门前，彬彬有礼地问：“请问这是世纪英才全国首届广告创意

大赛特等奖获得者江北秋先生的房间吗？
”“ 是的，请问您是哪位？
”陈玲仪态优雅而大方。
“ 我叫宋光辉，是北京凯润广告公司的策划师，也是本次大赛一等奖获得者。
”来人很有礼貌地做自我介绍。
“ 哦，原来是宋先生。
很高兴认识您！
”陈玲微笑着把宋光辉请到房里，给他和江北秋相互介绍。
宋光辉也就二十刚出头的样子，而江北秋年已近三十。
因此，江北秋在见到宋光辉时颇生出几分自古英雄出少年的感慨。
二人分别落座，陈玲为他们沏上茶水后也坐到了江北秋的身边。
不久，江北秋开门见山地问：“ 宋先生今日来访，不知道有何见教？
”宋光辉微微一笑，淡定地说：“ 哪里有什么见教啊！
您年长，按理说我应该叫您一声大哥呢！
我这次来拜访的目的就是想给您介绍一下京城广告界的大致情况——”江北秋夫妇此行的目的就是要了解北京广告界的形势，听宋光辉这么说，二人都兴趣盎然。
“ 京城自古就是风云集会的地方！
以前在北京城里大大小小的广告公司有上千家。
在长期的竞争合作过程中大家逐渐形成了默契——这些公司各有各的领域，各自各固定的客户群体，整个广告界也因此相对稳定。
”宋光辉轻呷了一口茶，继续说道：“ 最近这几年，广告市场急剧膨胀，在巨大的利益驱使下全国各地有实力的广告公司纷纷涌向京城。
广告市场的竞争空前激烈，就是用白热化来形容也一点儿不过分！
”宋光辉侃侃而谈，江北秋夫妇也听得入了神。

媒体关注与评论

分众聚众，分久必合，合久必分？
世界上并没有商道，真正的商道是人道，为商的最高境界是天下无商！
无论风险投资还是并购投资、CEO选择重于行业选择。
——联想集团董事局主席 柳传志差异化，挺进无竞争领域是弱势企业迅速制造相对强势的不二法门。
——蒙牛集团董事长 牛根生做战略最忌讳的是面面俱到，一定要记住重点突破，所有的资源在一点突破，才有可能赢。
——阿里巴巴董事局主席 马云

编辑推荐

《商战》由陕西师范大学出版社出版。
分众聚众，分久必合，合久必分？
世界上并没有商道，真正的商道是人道，为商的最高境界是天下无商！
无论风险投资还是并购投资、CEO选择重于行业选择。
——联想集团董事局主席 柳传志差异化，挺进无竞争领域是弱势企业迅速制造相对强势的不二法门。
——蒙牛集团董事长 牛根生做战略最忌讳的是面面俱到，一定要记住重点突破，所有的资源在一点突破，才有可能赢。
——阿里巴巴董事局主席 马云

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com