

<<感动农民的68个创业故事>>

图书基本信息

书名：<<感动农民的68个创业故事>>

13位ISBN编号：9787561768303

10位ISBN编号：7561768303

出版时间：2009-5

出版时间：华东师大

作者：王琼华|主编:滕刚

页数：237

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<感动农民的68个创业故事>>

内容概要

这些故事从不同角度搜集聚集、深刻反映创业者的创业精神。

挖掘创业过程中诸多难以言传的艰辛和契机，弘扬创业精神，营造创业氛围，提倡风险意识，褒扬财富积累，找寻成功规律，探索探讨资本、孵化器、创业者、项目、中介之间的关系和链接作用。

本书是成千上万正在创业或准备创业的人们一道丰富的精神食粮。

<<感动农民的68个创业故事>>

书籍目录

第一辑 半截美女闹江城 华美的人生32度/羽毛 养花/陈正举 半截美女闹江城/柳春寒 就赌这双鞋/刘自忠 沸水里开花/王云霞 擦鞋/何葆国 不要省略了泥土/崔修建 留一包硬币给自己/彭永强 竞标/邵昌玺 只有自强一条路/孙盛起 雪梨花开/骆驼第二辑 送你一个鸟笼子 花小钱,赚大钱/顾金 送你一个鸟笼子/李蓬 马大婶的洗脚房/李绪廷 高招儿/中学 我的“搞怪”生意,红红火火/王磊 踩金子/相裕亭 做广告的小鞋匠/甘桂芬 不要租金的摊位/唐雪嫣 捕鱼技巧/天水 变与不变/董保纲 小到极致是艺术/姜钦峰 “出气公司”经理/黎耘第三辑 五十六元当老板 逼出来的公司/龙瑰 在风险中淘金/孙盛起 低头的人生/刘东伟 别轻易踢开绊倒你的石头/孙盛起 借个百万富翁/姚宾宾 五十六元当老板/顾文显 负重才能顺利走过独木桥/沈湘 将错就错做老板/陈志荣 小小皮鞋店/尹全生 眼光是银,行动是金/矫友田 远村扶贫/符浩勇 大火中涅槃的凤凰/黎耘第四辑 做好一件事就能致富 最后一课/沈岳明 种豆得瓜/陈永林 塑料做的试金石/吴宏博 老石/陈正举 善心无价/童树梅 强龙偏压地头蛇/徐树建 一个人的幸运跑道/罗西 坐轮椅的总裁/顾文显 傻儿/黄健生 秘密/邵昌玺 老板/孔祥树 做好一件事就能致富/叶华荫第五辑 为第三者做广告 多功能蔬菜园/赵程 成功那一刻/张小石 特色服务/一冰 人生没有彩排/李愚 为第三者做广告/张东兴 这是什么蛋/尹全生 梦想让你与众不同/朱砂 借“机”生“蛋”/落叶萍踪 兴趣和实物是最好的老师/吕麦 在阳光下坚守梦想/姜泽华第六辑 菜里有条虫 一包大闸蟹/朱闻麟 抵押爱情/黄守东 一吻改变一生/李绪廷 “聚会公司”,财源滚滚/王磊 菜里有条虫/张国心 看我点石成真金/徐树建 数钱的习惯/王国龙 竹海深处的灵感/邵宝健 相逢屋檐下/甘桂芬 暮回首,耍菜刀成全了他/徐志义 泪光里的微笑/厉周吉

<<感动农民的68个创业故事>>

章节摘录

华美的人生32度 杨志敏坐在法国巴黎一间小公寓的桌前，发呆。

窗外，能看到高耸入云的埃菲尔铁塔，鲜花怒放的喷泉公园，巴黎人从容高雅地行走其间。浪漫近在咫尺，又远在天涯。

四年前，他带着妻子和女儿来到法国，一边攻读生物分子学的博士学位，一边为出行法国的各种中国旅游团担当翻译，赚点小钱维持家用，日子拮据。

一年前，他终于拿到博士学位，继续攻读博士后。

只要顺利毕业，势必前途无忧。

就在这个时刻，杨志敏犹疑了——他缺乏创新发明能力，更擅长完善理论，科研的路越走越窄。而在打工当翻译的日子里，他日益被那些经历坎坷的商人吸引，兴趣盎然。

他有家有口年近不惑，是按部就班，继续轻松平淡的生活？

还是及时转舵，冒险迎战未知的商海？

杨志敏一筹莫展，干脆推开屋门，走进繁华的巴黎街道。

傍晚时，他被浓郁的香味吸引，信步迈进了一家高档巧克力店。

玻璃橱窗内形状各异的巧克力，动辄几美元一两，让他自觉囊中羞涩。

店主随意问：“你是日本人，还是中国人？”

他说：“中国人。”

店主有些冷淡：“巧克力很贵，中国人很少买得起。”

杨志敏羞红了脸，又起了好胜心，竟孩子气地想：我不仅要买，还要自己制作巧克力！

那些天，他足不出户，天天翻看报纸杂志，上网收集各种相关资料。

这并不比分子生物学更复杂，苦于资料不全，又无人可问。

恰好，有家著名的巧克力企业招聘一名管理人员，尽管该公司远在加拿大蒙特利尔，他仍然兴冲冲地寄去了个人资料。

一周后，杨志敏接到了面试通知，兴奋地安慰忐忑的妻子：“相信我一次。

老做不喜欢的事情，太痛苦了，简直就是谋财害命——如果转行失败，也不过如此，不会更坏！”

妻子几乎是头一次看见他迸发的激情，不再埋怨他放弃专业，默默动手收拾行李。

为了一个男人延时若：干=年的梦想，全家飞赴加拿大蒙特利尔。

幸运的是，他在竞争中脱颖而出，最终获得该职。

杨志敏勤奋聪敏，在新岗位上很受青睐，并被派到比利时学习巧克力制作秘籍。

学成归来，他在公司晋升加薪，前途大好。

杨夫人刚松了一口气，杨志敏又做惊人之举，准备辞职单干。

他把最坏和最好的结果，用笔一一罗列，恳切地说：“加拿大人每年在巧克力和其他糖果上的消费高达23亿美元，这是巨大的市场！

让我试试！”

妻子沉吟不语。

杨志敏不再劝说，只是买来可可粉、可可脂、果仁、砂糖、牛奶等，在家通宵达旦地研制。

在一系列繁杂工艺后，他制作出浓稠的巧克力液，又熟练地倒入自制的各种巧克力模具，一滴不曾洒漏。

辛苦了好几天，桌上甚至地上，摆满了形色味从简单到复杂的各种巧克力。

他黑着眼圈，乐在其中地邀请妻子：“和我一起做巧克力吧，这个过程非常美妙！”

在他做科研的几年，她何曾见过他如此童真的喜悦？

满屋醇香中，她对于经济的考虑，再次退位给他的梦想。

消息传出，杨志敏的朋友们纷纷劝阻，就连他的导师，一位教学严厉的法国老太太，也飞到加拿大来，苦口婆心试图劝阻。

“杨啊，你怎么和别人不一样？”

你完全能找到好工作，干吗去卖巧克力！

<<感动农民的68个创业故事>>

” 杨志敏只是微笑着端上一个托盘，上面放有多种口味的12块巧克力。老太太边说边吃，等托盘空了，她已心悦诚服：“太美味了，我支持你！”

” 正式辞职时，杨志敏担心老板会骂他忘恩负义。

谁知，对方粲然一笑：“这是个好想法。

我在比利时干了几十年，才走到今天。

将来你的小店开张时，我愿意告诉你一些经验。

” 杨志敏感谢上天厚待，更感谢自己不曾泯灭的激情。

之后一切顺利。

他请来当地的商业银行“贷款评估团”品尝自制的巧克力，在十多位评委的赞叹声里，很快申请到第一批贷款。

那年的圣诞节，杨志敏的“皇家可可”巧克力店在蒙特利尔市的富人区开张，自产自售。

纯正浓郁的巧克力，让附近居民纷至沓来，订单越来越多。

如今小店名声远扬，已成为当地一景，采访的媒体也络绎不绝。

杨志敏“希望不久能回到中国，把巧克力的连锁店开起来”。

当记者仍为他的生物学博士学位感到惋惜时，他爽朗地笑了：“你尝过一级的黑巧克力吗？

制作时温度必须控制在32度，控温24小时，否则减损美味。

制作顶级香醇的巧克力，就是我人生的32度，味道正美，何来遗憾？

” 让我们尊敬的，不当是法国博士的名衔，而是巧克力店主的幸福讲义——剥离平庸岁月的庇护，找到独属于自己的32度，并在今后的有生之年，用热情之爱持续控温。

养花 董觉老师极会养花，不管啥花，一经他手，很快就生机盎然，竞相开放。

这时，他就乐不可支地邀请我们去看花。

我们去了就夸他的花在沂蒙小城绝无仅有。

他便高兴得唾液横飞地给我们大念养花经，请我们喝酒赏花，但却不容我们戳花一指头。

董觉的媳妇在农村老家。

他从不让媳妇去学校找他。

他说花是最洁净最可人的女子，媳妇去了会埋汰了他的花。

那个秋天，媳妇在家实在想念董觉，便领着儿子找到学校。

他青着脸道，我还没死，谁让你们来的？

媳妇孩子在门外嚷闹得沸反盈天，他也不放他们进门。

媳妇将一些吃食呱唧一扔，抹几把眼泪说，你不要我还不要你的儿子？

骂着撒下儿子就走。

儿子董成功愤怒的叫喊终于撞开了董觉的院门。

成功已到上学年龄，董觉只得让他留在身边上学；但却严厉地给成功规定，不准毁坏他的花。

成功终归是孩子，见那些花开得热热烈烈艳艳丽丽，忍不住掐两朵，正巧被董觉撞见，气得他大骂一声，还将成功追得爬上了梁头。

董觉最拿手的是用贴芽接法繁殖名优花木。

他能在一棵砧木上嫁接出五颜六色的花来。

因此，就有养花大户请他去搞嫁接。

他一律谢绝。

他认为他们养花是为了卖钱，美丽的花朵一旦和铜臭联系起来，就不是花，是枯枝烂草。

一些单位请他去搞嫁接他却乐此不疲，干过，人家拿出一些钱说，大爷，请您收下。

他立刻怒目而视说，谁是你大爷，你怎么知道我比你爹大？

你这是侮辱我的人格！

董觉退休后，有了更多的时间给一些养花的单位指导帮忙。

一天，他走到城郊，猛见一片小平原上，兀自冒出一个“董觉花园”。

他甚觉奇怪进去一看，原来是儿子成功开办的。

成功负责下岗工人登记安置工作，不能老呆在那里，就招一个下岗工人替他管理。

<<感动农民的68个创业故事>>

这天恰逢成功也在。

董觉的脸嘎吱一下拧成枯藤，目光咄咄地质问儿子哪来的钱弄这景景？

成功只得如实说资金是他向老爸给人家搞过嫁接的单位要来的。

董觉听着听着就脸紫气粗，你这不要脸的东西！

话未落地，身子一软，哐当坐在地上，气犯了心脏病。

董觉病好，逼着成功去还人家的钱。

成功说，市场经济，有偿服务，合理合法，钱都用了，拿啥还人家！

于是，董觉就拿自己的工资去还人家的钱；可人家不要。

董觉一边侍弄他的花，一边栽植梅榆、银杏、石榴、黄杨、海棠、罗汉松，开始树桩盆景的培植。

他不合昼夜地吊扎修剪择叶抹芽，几年时间，就培植成了直干式、蟠龙式、横枝式、悬崖式、垂枝式、丛林式、连根式上百盆树桩盆景。

一大片盆景是那么壮观、俊逸、奇绝精巧，那是立体的画，无言的诗，一下轰动了全县。

许多单位前来购买。

董觉不卖。

一次，成功搁不住一个盆景痴迷者的恳求，瞧着老爸不在，将他的“常娥奔月”海棠盆景给卖了。

董觉回家得知，愤怒得穿过一街两巷，直撞进儿子家里，抬手给了成功一耳光：娘的，怎么不把老子也卖掉？

不久，有个来小城投资办厂的外商看中了董觉的那盆“丹凤朝阳”梅桩盆景。

陪同的领导立刻着人去买；可去的人说得满嘴起烟冒火，董觉就是不卖！

，于是，那位领导找到成功，要他动员老爸忍疼割爱，让“丹凤朝阳”为发展县里的经济做贡献。

成功想起上次他卖掉“常娥奔月”老爸生生要吃他的情景，立刻暗淡了目光连连推辞。

领导诚挚地说，事关引进外资大事，还是想想办法吧。

成功无奈只得去找老爸。

成功去找老爸不谈买卖盆景，却请老爸去参加他的同学聚会。

成功的同学大都是董觉的学生。

学生聚会他是要参加的。

席间大家都谈没来的秦桂。

秦桂是董觉最得意的女学生。

当年，董觉曾想，凭着秦桂卓尔不群的才貌日后定能发达幸福。

可怎么也没想到她竟艰难得不好意思来见大家。

席罢，成功邀大家去看秦桂。

董觉惦记着秦桂也随众人去了，一看秦桂家真是家徒四壁一贫如洗。

等与秦桂交谈起来，才知秦桂的厂子破产，在家待业，家里上有老下有小，全家人的生活靠秦桂每天扫马路争的八块钱来维持。

最近，丈夫又有病急需住院动手术。

众人见秦桂的境况比他们想象的还要艰难，纷纷解囊相助。

董觉也要相助，向兜里掏钱时，却分文没有。

董觉尴尬之极，此时，成功偏又说，老爸，我们可要帮帮秦桂姐呀！

董觉窘迫得脸呼地紫红一团，谁说不帮她，我拿钱去！

吼一声踏着众人闪闪烁烁的目光走了。

董觉的工资全部用于养花整盆景，他向哪里拿钱？

他在他的花圃里困兽一样走来走去，渐渐地就盯住了那盆凌空欲飞的“丹凤朝阳”。

他撕裂肺叶子般疼着卖掉“丹凤朝阳”，为秦桂解了燃眉之急；可一盆“丹凤朝阳”救了秦桂的急却救不了她永远的贫穷呀！

董觉眉毛抖颤，心中着急，骨子里那种久已锈蚀的东西终于剥落。

他开始出售其他花卉盆景。

<<感动农民的68个创业故事>>

他用得来的钱开办了花卉盆景培植销售公司，吸纳秦桂她们几个下岗工人来工作。秦桂她们猛可地有了工作一改往日的憔悴愁苦，一个个高兴得比她们养的花还美丽动人。

.....

<<感动农民的68个创业故事>>

编辑推荐

《感动农民的68个创业故事》精选创业故事68余例，注重选择发生在我们身边的创业故事。

《感动农民的68个创业故事》为普及性的创业读本，挖掘其中具有启示性的细节，可读性强，启发性大，真实例子和总结的道理极富感染力，适合所有正在创业或准备创业的人们阅读学习。

谁说茶只是男人的行业，倔强并痴爱茶叶的她，这回将心思用在了女人身上。

原来，她看到市面上的女士很流行喝玫瑰。

凭着对女性消费特有的敏感，她想，如果能在金黄色的茶汤中，盛开出一朵娇艳的玫瑰，肯定会带来巨大的市场。

于是，她开始一口气找来一堆各种类型的玫瑰做实验，几经努力，终成雏形。

只见沸水冲下去，茶叶缓缓展开之后，忽然窜出一个玫瑰花苞，在沸水里慢慢舒展成一朵娇艳的玫瑰，太神奇了，太美丽了！

在大家的纷纷叫好声中，她打定主意，决心开发系列产品，用各种花造型，做出五彩缤纷的艺术茶。

为了解决茶汤的色泽问题，她请教了老中医，还从中得到灵感，从药理入手，把中医保健的理念引入了艺术茶。

艺术茶一上市，就一炮而响，不仅畅销全国，还打入了国际市场。

<<感动农民的68个创业故事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>