

<<国际贸易实务实训教程>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务实训教程>>

13位ISBN编号：9787561835616

10位ISBN编号：7561835612

出版时间：2010-7

出版时间：天津大学出版社

作者：张志 等主编

页数：198

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<国际贸易实务实训教程>>

### 前言

在全球经济一体化趋势和我国成功加入WTO的新形势下，我国外贸进出口业务大幅增长，在2007年1~12月全国进出口总值为21.738.4亿美元，同比增长23.5%。

其中，出口12180.2亿美元，增长25.7%；进口9558.2亿美元，增长20.8%。

进出口总额创历史之最，高速增长的外经贸行业需要越来越多的高素质人才。

教育部16号文件提出高等职业教育要全面贯彻党的教育方针，以服务为宗旨，以就业为导向，走产学研结合的发展道路，为社会主义现代化建设培养千百万高素质技能型专门人才。

为此，我们从行业需要和高等职业教育的要求出发，以进出口业务操作为基础，以国际贸易业务流程为核心，设计了本教材的内容体系，力求以知识够用为指导，以操作技能为重点，既务实又系统地反映国际贸易实务的内容、方法和技巧。

本书由张志、杨丽、宋兰芬、辛文琦、陈忠担任主编，张志设计并统纂全稿。

## <<国际贸易实务实训教程>>

### 内容概要

本书按照“项目驱动”和“基于工作过程导向”的思路编写。

在内容上，依照进出口业务流程将本书分为5个模块，并设置了29项任务，便于在教学中实现模块化教学和任务驱动教学模式的开展。

本书既可以作为应用型本科教育和高职高专教育的基础教材，也可以作为进出口业务从业人员的参考用书。

## <<国际贸易实务实训教程>>

### 书籍目录

模块一 走进国际贸易实务 任务1 了解国际贸易实务 任务2 熟悉国际货物买卖相关法律与惯例 任务3 掌握进出口业务流程 任务4 熟悉就业岗位、职业技能与岗位规范 综合实训项目模块二 业务准备 任务1 开展国际市场调研 任务2 选择出口商品市场 任务3 建立业务关系 任务4 建立对外销售网络 任务5 出口商品的广告宣传 任务6 办理商标注册 任务7 制定出口商品经营方案 任务8 进口交易前的准备工作 综合实训项目模块三 交易磋商 任务1 询盘 任务2 发盘 任务3 还盘 任务4 接受 综合实训项目模块四 拟定合同 任务1 熟悉进出口合同结构 任务2 拟定品名与品质条款 任务3 拟定数量条款 任务4 拟定包装条款 任务5 选定贸易术语 任务6 拟定装运条款 任务7 拟定保险条款 任务8 结算货款 任务9 进出口商品检验与检疫 任务10 争议的预防与处理模块五 履行合同 任务1 出口合同的履行 任务2 进口合同的履行 任务3 业务善后参考文献

## <<国际贸易实务实训教程>>

### 章节摘录

从目前国内开展外经贸活动的经营主体来看,可供就业的企业包括: 传统的外贸专业公司; 新型工贸公司; 自营进出口业务的生产企业; 外商独资企业; 外商办事处; 合资合作企业; 从事劳务输出等业务的外经企业。

可供就业的岗位包括: 外销员、业务员、外资企业雇员、文员、采购人员、销售人员和国外常驻人员等。

1.4.2进出口从业人员必须具备的知识与技能要求 1.政策水平 必须熟悉我国对外经济贸易方面的方针、政策,了解国家关于对外经济贸易方面的具体政策措施;具有较高的政策水平、策略水平和较好的心理素质,并善于机动灵活地处理洽商过程中出现的各种问题。

2.市场营销知识国际贸易就是做买卖,故必须对买卖中了解需求、确定需求和满足需求的思想、战略、方法、途径等有深入的研究。

&hellip;&hellip;

<<国际贸易实务实训教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>