

<<从政要学曾国藩 经商要学胡雪岩>>

图书基本信息

书名：<<从政要学曾国藩 经商要学胡雪岩>>

13位ISBN编号：9787562252474

10位ISBN编号：7562252475

出版时间：2011-11

出版时间：华中师大

作者：王傅雷

页数：324

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<从政要学曾国藩 经商要学胡雪岩>>

前言

一百多年以来，中国社会上一直流传着“从政要学曾国藩，经商要学胡雪岩”的谚语，并且他们的事迹一直为后人所津津乐道。

后世的小说、传说、野史与正史共同塑造了两位有血有肉的人物。

曾国藩，中国19世纪下半叶叱咤风云的政坛人物。

他从湖南乡村的普通秀才成为力挽狂澜的“中兴名臣”、晚清“三大重臣”之首。

他曾被称为中国历史上的东南之主，洋务之父，湘军之父，有清二代的儒学藩镇，中国历史上最后一位理学大师。

青年毛泽东称：“愚于近人，独服曾文正。”

”蒋介石称：“足为吾人之师资。”

”胡雪岩是中国晚清时期的一位传奇人物。

胡雪岩出身贫寒，却在短短十几年的时间里迅速发迹，成为当时富可敌国的巨商富贾；他替清朝政府向外国银行贷款，帮助左宗棠筹备军饷，收复新疆，慈禧太后赐他黄袍马褂，官封极品，被人们称为红顶商人；他奉母命建起一座胡庆余堂，真不二价，童叟无欺，瘟疫流行时还向百姓施药施粥，被人们称为胡大善人。

鲁迅先生称他为“中国封建社会的最后一位商人”。

而在后人眼中，胡雪岩又是一位“商圣”。

他们是如何从社会金字塔底部爬至金字塔顶的？

他们的成功之处何在？

为何世人对两人会有如此高的评价？

胡雪岩、曾国藩的身上蕴含着中国五千年智慧的结晶。

本书上篇“从政要学曾国藩”力求从曾国藩的修身智慧、齐家准则、处世技巧、用人方略、为官之道、治军韬略六个方面入手，揭示曾国藩成为名臣的诀窍以及他修身、齐家、处世、用人、为官、治军的智慧。

下篇“经商要学胡雪岩”力求从胡雪岩做人心眼、做事心计、交际手腕、人才策略、经商秘诀、政治智慧六个视角入手，结合具体事例，揭示胡雪岩富可敌国的奥秘。

与同类的出版物相比，本书除具有指导人生成功的实用性以外，还具有以下三个显著的特点：第一，知识性 本书力求从中国传统文化的重要组成部分：儒家、兵家、道家、法家等流派入手，结合历史典故、箴言、谚语，旁征博引，从不同角度剖析胡雪岩、曾国藩的成功之处，力求面面俱到。

如本书第一章通过具体事例总结胡雪岩做人完全符合儒家提倡的“五常”标准。

本书在附录中还附有曾国藩的《冰鉴》、《诞经》等传世名作，以及“曾国藩大事年表”，以给读者呈现更多的关于曾国藩的资料，帮助读者更详尽地了解其背景。

第二，“悦读”性 本书语言含蓄隽永，所选的事例朗朗上口。

读来如沐春风，如饮醇酒。

同时版面设计生动活泼，不拘一格，更增赏心悦目之感。

本书是一部案头、枕边必备的宝典，值得代代珍藏。

阅读本书，相信您会惊喜地发现胡雪岩、曾国藩在经商和为官方面就是一座宝藏，取之不尽，用之不竭。

编者有理由相信：您平时苦心思索而不得其解的疑惑，诸如该如何做人？

如何知人、用人？

如何在交际中交友？

如何处理家庭问题？

如何在商场、官场自由驰骋？

早在一百多年前，书中的两位主人公就已给出了令您满意的答案。

第三，浓缩性 本书上篇浓缩了曾国藩成为名臣原因的精华，使本书不仅是一部对从政具有指导作用的全书，还是一部集修身、齐家、交际、治军于一体的人生成功学全书。

<<从政要学曾国藩 经商要学胡雪岩>>

下篇浓缩了胡雪岩富可敌国原因的精华，不仅是对经商具有指导性作用的全书，还是一部全方位、多视角的成功学全书。

本书在编写过程中，除查阅正史、地方志、《曾文正公文集》以及两人同时代人的文集外，还参考和借鉴了当今一些已经公开出版的论文、书籍，在此谨向以上作者、出版社表示真挚的谢意。由于水平有限，错漏之处在所难免，敬请读者雅正！

<<从政要学曾国藩 经商要学胡雪岩>>

内容概要

本书内容简介：一百多年以来，中国社会上一直流传着“从政要学曾国藩，经商要学胡雪岩”的谚语，并且他们的事迹一直为后人所津津乐道。

后世的小说、传说、野史与正史共同塑造了两位有血有肉的人物。

曾国藩，中国19世纪下半叶叱咤风云的政坛人物。

他从湖南乡村的普通秀才成为力挽狂澜的“中兴名臣”、晚清“三大重臣”之首。

他曾被称为中国历史上的东南之主，洋务之父，湘军之父，有清一代的儒学藩镇，中国历史上最后一位理学大师。

青年毛泽东称：“愚于近人，独服曾文正。

”蒋介石称：“足为吾人之师资。

”

胡雪岩是中国晚清时期的一位传奇人物。

胡雪岩出身贫寒，却在短短十几年的时间里迅速发迹，成为当时富可敌国的巨商富贾；他替清朝政府向外国银行贷款，帮助左宗棠筹备军饷，收复新疆，慈禧太后赐他黄袍马褂，官封极品，被人们称为红顶商人；他奉母命建起一座胡庆余堂，真不二价，童叟无欺，瘟疫流行时还向百姓施药施粥，被人们称为胡大善人。

鲁迅先生称他为“中国封建社会的最后一位商人”。

而在后人眼中，胡雪岩又是一位“商圣”。

作者简介

曾国藩，初名子城，字伯函，号涤生。

湖南湘乡人，晚清重臣，湘军创立者和统帅。

曾国藩毕生服膺程朱理学，又主张兼取各家之长，认为义理、考据、经济、辞章四者不可缺一，但始终将理学放在首要地位。

于古文、诗词也很有造诣，被奉为桐城派后期领袖。

后人辑其所著诗、文、奏章、批牍等为《曾文正公全集》。

胡雪岩，原名胡光墉，字雪岩，徽州绩溪县人，著名徽商，被人称为“红顶商人”，开办胡庆余堂中药店。

书籍目录

引子 曾国藩小传

第一章 曾国藩的修身哲学

为人要志存高远

将心归于田园

人无“畏”必生祸

修身养性，断除妄念

慎独是修身第一良方

用书来提高修养

“系统训练”身心修养

第二章 曾国藩的齐家哲学

家和万事兴

齐家“八本堂”、“八字经”

身教胜于言传

家兴始于“勤

持家“节俭”不可少

遗产要少往下传

第三章 曾国藩的为官哲学

官场生存讲“龙蛇之道

勤于政，是良言

官场切记“谨言慎行

为官要懂得进退

为官要“烦而不厌

学习更多方圆之道

获得上级的理解与支持

明哲保身才能官路畅通

第四章 曾国藩的处世哲学

待人之道在于诚恕

处世要擅“藏锋蓄志

一身傲骨无傲气

留有余地，才能从容转身

独立而不惧怕，确立而坚忍不拔

大柔非柔，至刚无刚

打脱牙，和血吞

示弱待变，顾全大局

第五章 曾国藩的用人哲学

求才当如鹰隼击物

选才要选“忠”

与人以“诚”事易成

选人不可过于苛刻

善于辩才、知才、识才

各尽其才才是用人之道

给人才织一张“钱”网

用情感笼络人才

……

第六章 胡雪岩的政治哲学

章节摘录

版权页：无论出于何种原因，过于显露自己都有坏处。

而自作聪明任意显示的人，像三国时的弥衡、杨修之辈，更是讨死。

曾国藩自从外放以后，亲身感受到了“外吏之难，盖十倍于京辇”这句话的含义。

经过几次挫折以后，他也学着糊涂了。

曾国藩还将“浑”字诀作为衡量人才的一个标准，同时谆谆告诫部下，要学会用“浑”字处理难以处理的事情。

同治元年（1862）八月，李鸿章办理洋务，曾国藩对他说：“与洋人交际，丰裁不宜过峻，宜带浑含气象。

渠之欺侮诡谲，蔑视一切，吾若知之，若不知之，恍似有几分痴气者，亦善处之道也。

”当时敌强我弱，与洋人打交道，是件需要忍辱负重的差事。

洋人言语多有欺侮之处，若太在意，必将引起争执，结果可能更不利。

曾国藩所说的“痴气”，即佯为糊涂之意，但并非真糊涂。

“若知之”，则使洋人不要以为我傻，“若不知之”，示意不与之计较，让双方都有台阶下。

李鸿章后来办外交，也多用此道。

不过如果不分情况一味如此，也有很大的消极作用。

曾国藩还从“浑”字看一个人发展的潜力。

咸丰十一年（1861），英法联军进入北京，咸丰帝逃到热河，留恭亲王奕訢处理与洋人的关系。

曾国藩在给曾国荃的一封信中进行了一番评价：“恭亲王之贤，吾亦屡见之而熟闻之，然其举止轻浮，聪明太露，多谋多改。

若驻京太久，圣驾远离，恐日久亦难惬人意。

”奕訢是当时满人中最有见识的人物，他与慈禧联合发动了政变，执掌了朝政。

但因他聪明太露，为群臣所忌，更为慈禧所忌，几年之后，他就被撤去一切职务，居家养闲了。

曾国藩此信写于三年之前，见识不可谓不明。

但“浑”不是一味含而不露，一个人的才能如果不显露出来，无人知道，恐怕只能浪费了。

问题是要把握时机，知道什么时候显露，显露到什么程度，这些都因情况而异。

不过有一点是清楚的，一般情况下不要露，也不能一次将一切和盘托出，露出底细。

媒体关注与评论

清高太过则伤仁，和顺太过则伤义，是以贵中道也。

——曾国藩为人不可贪，为人不可奸。

经商重信誉，无德不成商。

——胡雪岩盖有史以来不一二睹之大人也已；岂惟我国，抑全世界不一二睹之大人也已。

——梁启超胡雪岩这个人好接近又难惹，讲义气又圆滑，既不过分又不短分寸，他把孔子的中庸之道在为人处世上用到了极致。

——二月河

编辑推荐

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>