

<<说话中的76个应变术>>

图书基本信息

书名：<<说话中的76个应变术>>

13位ISBN编号：9787563922321

10位ISBN编号：7563922326

出版时间：1970-1

出版时间：北京工业大学出版社

作者：汪建民，丁振宇 著

页数：259

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<说话中的76个应变术>>

### 前言

古时候，一位国王问身边的大臣：“王宫前面的水池里共有几杯水？”

大臣回禀：“这种问题只要问一个小学生就能得到正确的答案。”

于是一个小学生被召来了“王宫前面的水池里面共有几杯水？”

”国王问他“要看是什么样的杯子，”小学生不假思索地应声而答，“如果杯子和水池一般大，那就是一杯，如果杯子只有水池的一半大，那就是两杯，如果杯子只有水池的三分之一大，那就是三杯，如果“你说得完全对！”

”国王说着，奖赏了小学生这个国王突然心血来潮，要人猜测偌大一个水池中有几杯水，这实在是一个荒唐透顶的难题。

面对这一难题，这个小学生不是直接作答，而是巧妙地设定“杯子和水池一般大”等条件，对这一难题作出了圆满的、无懈可击的答辩，实在令人拍案叫绝。

这个小学生就很有想法，很懂得灵活应变有人说：想法改变命运。

其实这个“想法”，说白了就是社会交际中的“变”。

人们在社会生活中常常会遇到意想不到的新情况或意外变故，必须迅速适应，并快速说出适合于新情况的得体的话。

这就要求每个人在日常口才训练中进行必要的“应变”训练。

## <<说话中的76个应变术>>

### 内容概要

说话对象在变、场合在变、时间在变，你说话的方式技巧也得变。  
你变得不高明，就会把自己置于不利之地，达不到自己的交际目的。  
你变得巧妙而精彩，不仅能使对方接受你的建议，更能赢得对方的心悦诚服，赢得众人的欢迎与爱戴。  
因此，应变也是说话的一种技巧、一种学问、一种思想、一种艺术。

讨人喜欢的说话应变术：话不在多，达意则灵。

避免冲突的说话应变术：求同存异，曲意服从。

让人佩服的说话应变术：借喻明理，旁敲侧击。

左右逢源的说话应变术：以谬制谬，欲擒故纵。

委婉含蓄的说话应变术：模糊应对，委婉示范。

激情四射的说话应变术：先声夺人，针锋相对。

## &lt;&lt;说话中的76个应变术&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 讨人喜欢的说话应变术 “花言巧语”术——乖巧话赢回爱人心角色置换术——站在对方的立场看问题简约术——话不在多，达意则灵面子术——说话要顾及对方的面子亲和术——说话要有亲和力请教术——给上司提建议的最佳方式示诚术——给人以诚赢得信任与众不同术——以独特的方式打动对方寻同术——共同点让双方更亲近幽默魅力术——用幽默打造你的人脉幽默脱困术——幽默是消除尴尬的灵药赞美术——赞美是朵永不凋谢的花

第二章 避免冲突的说话应变术 答非所问术——答非所问避开锋芒分寸术——把握说话的火候回避术——回避冲突营造和谐连类比物术——由此及彼巧说服求同存异术——存小异以求大同曲意服从术——曲意服从巧辩解示弱术——以示弱赢得对方的同情台阶术——为对方找个台阶下委婉劝诫术——委婉劝诫曲径通幽先行自责术——主动自责会收到意想不到的效果幽默和谐术——幽默是人际关系的润滑剂以退为进术——退避三舍麻痹敌人转换话题术——有效地转换话题

第三章 让人佩服的说话应变术 对比术——没有最好只有更好低调术——让同事表现得比你优越攻心术——抓住对方的心理去说服借题发挥术——借题发挥，从侧面说服借喻明理术——善于运用生动贴切的比喻逻辑推理术——运用逻辑推理的方法说服旁敲侧击术——旁敲侧击劝告别人顺水推舟术——顺水推舟巧取胜先承后转术——让你不知不觉人套迂回术——迂回说服暗中攻心以硬治硬术——正义面前要敢说硬话自嘲拒绝术——嘲笑自己拒绝他人正话反说术——正话反说出奇效自我批评术——要学会自我批评

第四章 左右逢源的说话应变术 标尺术——给别人一个行为的标尺搭桥铺路术——一步一步引导对方寒暄术——寒暄是一种重要的礼节激将术——请将不如激将耐心术——为达目的而软磨硬泡情感术——以情动人，以情成事双面术——说服他人的“变脸”法首因术——说好第一句话行为术——察言观色后发制人圆场术——说话要学会打圆场以谬制谬术——以其人之道还治其人之身欲擒故纵术——欲擒故纵服人心宽心术——自嘲助你摆脱困境

第五章 委婉含蓄的说话应变术 暗示术——用暗示的方法提醒对方沉默术——该沉默时就沉默规避术——不要开口就谈钱善意谎言术——善意的谎言也美丽模糊应对术——模糊应对解困境铁汉柔情术——用感情打动别人“糖衣”术——良药甜口更治病委婉示范术——委婉示范胜于直言相劝诱敌人瓮术——循循善诱，引君入瓮巧妙拒绝术——“装疯卖傻”巧说“不”故作不知术——装聋作哑平事端拉近关系术——显示一些小缺点

第六章 激情四射的说话应变术 步步进逼术——步步进逼诱其就范反讥术——对不友好者要反唇相讥激励术——激励员工把不满说出来流行语术——流行语助你巧妙周旋绵里藏针术——绵里藏针，直扎要害怒言以对术——理义之怒不可无先声夺人术——先声夺人，令对方低头辛辣讽刺术——辛辣讽刺寻衅者针锋相对术——针锋相对用刚言直言术——直截了当说明白两难术——设置两难，左右夹击迷惑术——制造假象，诱其上当

## <<说话中的76个应变术>>

### 章节摘录

“花言巧语”术——乖巧话赢回爱人心恋爱是甜蜜的，但恋爱之舟驶向婚姻彼岸的过程却不是一帆风顺的。

其间，由于双方性格的不同，对某些问题所持观点的差异，一方言行的失当或对对方言谈理解上的偏差等原因，彼此之间总难免会出现一些摩擦。

那么，正畅游在爱河之中的男女，当你与心上人因这样或那样的原因产生不快时，你该奉送上什么样的乖巧话来使你们和好如初呢？

1.温暖关爱的话语一天晚上同学聚会时，恋人静与光因一件小事闹了别扭。

临别时，光要送静，静却执意不肯，赌气和同学走了。

回去后，虽然光对静的不依不饶也有点生气，可他仍是放心不下。

九点多钟，静刚一到家，电话铃就响了。

她抓起电话，听筒里传来光的声音：“是静吗？”

我是光。

静，你不让我送你回家我一直不放心，你没事吧？

你平安到家我就放心了。

”听了光的话，静只觉得心头一热，再也气不起来了，原本“三天不理他”的想法也烟消云散了。

光不失时机的一番关爱之语，向恋人传递了自己的关心与牵挂，语虽短，意却浓，话虽简，情却真，令对方不由得怦然心动，怨气全消。

## <<说话中的76个应变术>>

### 编辑推荐

《说话中的76个应变术》：生活中你会面对形形色色的面孔，遇到各式各样的交际难题。上司唯我独尊，同事爱嫉妒，朋友常误会，异性忌讳多，长辈爱摆老资格，老人说话好啰唆、晚辈观念新、与我们有代沟……对别人说话，就像请客吃饭，每人的口味各异，不同的客人需上不同的菜。76个提升语言魅力的说话技巧76个掌控沟通智慧的应变艺术交际宝典说话

<<说话中的76个应变术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>