

<<低调做人的50个密码 高调做事的5>>

图书基本信息

书名：<<低调做人的50个密码 高调做事的50个细节>>

13位ISBN编号：9787563923779

10位ISBN编号：7563923772

出版时间：2010-5

出版时间：北京工业大学出版社

作者：汪建民

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<低调做人的50个密码 高调做事的5>>

前言

美国质量管理专家菲利普·克劳斯比说：“一个由数以百万计的个人行动所构成的公司经不起其中1%或2%的行动偏离正轨。

”在现代社会中，想做大事的人很多，但愿意把小事做细的人很少。

我们不缺少雄韬伟略的战略家，缺少的是精益求精的执行力；我们不缺少各类管理制度，缺少的是对规章条款不折不扣的执行。

我们必须改变心浮气躁、浅尝辄止的毛病，提倡注重细节、把小事做细。

无论做人、做事，都要注重细节，从小事做起。

我们的古人就提倡“天下大事，必作于细；天下难事，必成于易”，周恩来总理也一贯提倡注重细节，他自己即是关照小事、成就大事的典范。

人生就是先做人，再做事。

做人难，一撇一捺不能有半点不均衡，否则就会歪掉，甚至于倒塌；做事难，人生就是由无数大事小事堆积起来的，如何把事做好让人伤脑筋。

人生一辈子，不能有丝毫马虎，否则就会“一着不慎，满盘皆输”。

但只要注重细节，找到诀窍，困难就会被逐个击破，其实这也就要求我们要会低调做人，高调做事。

低调做人要调准密码。

低调的人明白雄辩是银、沉默是金的处世之道；低调的人拥有虚怀若谷、海纳百川的谦虚美德；低调的人呈现宠辱不惊、去留无意的平和心态；低调的人表现贵而不显、富而不炫的内敛性格；低调的人了解骄兵必败、忍者无敌的忍让之理；低调的人拥有适可而止、知足常乐的满足胸怀；低调的人兼容大智若愚、大巧若拙的糊涂智慧。

低调做人既是一种姿态，也是一种风度，一种修养，一种品德，一种智慧，一种谋略，一种胸襟。

高调做事要注重细节。

高调做事要有自信心，自立自强；要有不入虎穴，焉得虎子的冒险精神；要能先声夺人地把握时机；要能将面子抛开，屈尊附就；要学会借助外力，用他山之石；要能标新立异，出奇制胜；要把握全局，心中有数。

高调做事是一种头脑的清醒，是一种竞争的优势，是一种良好的习惯。

生活在现代社会中，每一个人都渴望着成功，而且很多人为了心中的梦想付出了很多，然而他们得到的却很少，这个问题不能不引起我们的深思。

做人做事是一门艺术，更是一门学问。

很多人之所以一辈子都碌碌无为，是因为他活了一辈子都没有弄明白该怎样去做人做事。

本书将如何做人做事的细节、密码详尽地陈述了出来，把握细节学会做人，掌控密码有效做事。

50个细节、50个密码取材于现实生活，本书通过生动有趣的实例和深入浅出的分析，启迪你的智慧，照亮你的人生之路。

低调做人，你会一次比一次成功；高调做事，你会一次比一次优秀！

<<低调做人的50个密码 高调做事的5>>

内容概要

《低调做人的50个密码 高调做事的50个细节》讲述50个做人密码启迪你的智慧；50个做事细节指引你的人生。

《低调做人的50个密码 高调做事的50个细节》低调做人是一种姿态、一种风度、一种修养、一种品德、一种胸襟、一种智慧；高调做事是一种自信、一种自强、一种坚忍、一种勇敢、一种谋略、一种手段。

<<低调做人的50个密码 高调做事的5>>

书籍目录

第一章 雄辩是银沉默是金第二章 虚怀若谷海纳百川第三章 宠辱不惊去留无意第四章 贵而不显富而不炫第五章 骄兵必败忍者无敌第六章 适可而止知足常乐第七章 大智若愚大巧若拙第八章 满怀信心自立自强第九章 不入虎穴焉得虎子第十章 先声夺人把握时机第十一章 放下身份抛开脸皮第十二章 他山之石可以攻玉第十三章 标新立异出奇制胜第十四章 谋事在人成事在人

章节摘录

在与人相处的过程中，简洁地表达你的看法，然后保持沉默，留一个宁静的空间给别人去慢慢思考。

在你批评别人时，适当的沉默可能起到无声胜有声的效果。

通常来讲，当你批评他人时，那人一定情绪相当激动。

他可能不但不虚心接受意见，而且还会反唇相讥，使出浑身解数为自己开脱。

这时，你就需要保持沉默。

你的沉默、你的无言是对当事人的一种威慑。

这既显示出了你宽广的胸怀与大度的品格，又给对方留有思考的余地，他的态度也会就此改变。

你的沉默并非是对矛盾的回避、对错误的迁就，而是在提醒对方，冷静才是解决问题之道。

在无声的战场上，情绪越是强烈的人，越是会陷入被动的局面。

在第二次世界大战中，一位消息灵通的美国新闻记者得到情报：罗斯福领导的一个小组，成功地破译了日军关于进攻中途岛的密码，并掌握了日军海上作战部署的确切情报。

美军据此已有针对性地进行了战略准备。

芝加哥的一家报纸立即把这位记者提供的稿件作为独家新闻在报上登了出去。

这样一来，不但会引起日本人的警觉而立即更换密码和调整战斗部署，而且会使美军的中途岛之战前功尽弃，处于十分被动的地位。

面对如此严重地泄露国家战时情报的事件，有关人员请求罗斯福总统下令严查法办。

可罗斯福却一反常态，他既没有责令追查，也没有兴师动众地辟谣，更没有因此而调整军事部署，而是装出好像什么事也没发生一样。

令人意外的是，事情很快就平息了下去，此事根本就没有引起日本情报机关的注意。

但如果当时罗斯福大张旗鼓地下令查处这件事，结果也许就会不一样了。

沉默是有效的缓兵之计，也许你最不愿意看到的情形就是人与人之间的内部争执。

争执的结果是将和谐的人际关系搞得一团糟，谁还能安心专注于做事呢？

适当保持沉默吧，等争执的双方心态平缓、精疲力竭之后，再发表你的意见也不迟。

头脑发热时的人们只想向外发散能量，谁会再去接受你的善言良语呢？

你的沉默可使矛盾冲突趋于缓和，当人们争辩得不可开交时，看到他们身边有这样一位静静的旁观者，他们也许会后悔于那丑态百出的激烈交锋的。

有时，沉默不言与长篇大论具有同样的表现力，就好像在乐谱中，音符与休止符一样重要。

过去，心理学家常常认为我们应该把自己的事情讲出来，告诉别人，但现在人们逐渐发现，在与别人的交往中有时更需要忍耐和沉默。

一个服装厂的老板得知另一家公司打算购买他的一台旧机器，他非常高兴。

经过仔细核算，他决定以10万美元的价格出售，并想好了理由。

当他坐下来谈判时，内心深处一再说：“沉住气。”

终于，买主按捺不住了，开始滔滔不绝地对机器进行褒贬。

卖主依然一言不发。

这时买主说：“我们可以付您12万美元，一个子儿也不能多给了。”

不到一个小时，买卖成交了。

面对复杂局面和大是大非，沉默往往是潜心思索，凝聚智慧，为从容应对积蓄力量。

当然沉默不是故作深沉或天性木讷，而是盛开在心灵深处的智慧之花。

“沉默是金”并不意味着“万马齐喑”，我们应当崇尚内心充实而不失真诚的沉默。

沉默需要勇气，需要毅力，沉默是留给自己思考的时间，沉默是自己的财富，也是对自己的一种责任。

沟通心灵的时候需要沉默。

只有在倾听中才能汲取智慧，弥补纰漏，建立信任。

具备优势的时候需要沉默。

<<低调做人的50个密码 高调做事的5>>

“天地有大美而不言”。

太阳不语，是一种光辉，人也一样，桃李不言，下自成蹊。

取得成绩的时候需要沉默。

遭受困难、承担痛苦的时候需要沉默。

在失败和厄运面前，要拭去眼泪，咬紧牙关。

等待时机需要沉默，造化总是把机会送给有充分准备的人。

“沉默是金”，却也不是不说话，而是说话要分场合，要分情况，保持适当的缄默，不能说则不说，能说也尽量少说，以避免不必要的麻烦。

“言多必有失”。

有道德者，绝不泛言；有信义者，必不多言。

多言取厌，虚言取薄，轻言取侮，唯有保持适当的缄默，才会避免令人厌、薄、侮。

低调的人所具有的深藏不露并不是完全不显示自己的优势，每个人都需要进步和发展，在良性的竞争环境中，显示自己的实力是一种自信的表现。

可是，每个人的自身素养、客观条件、机遇、努力程度都不大一样，有的人一帆风顺，有的人却举步维艰。

所以低调的人在显示自己实力的时候，会考虑一下周边的环境和别人的感受。

但不管是哪种情况，对于一个低调的人来说，都不会锋芒毕露。

因为他们懂得，良贾深藏若虚，君子盛德，容貌若愚。

苏格拉底告诉他的门徒一个圆滑处世的方法：“我只知道一件事，那就是我一无所知。”

任何人知道了别人都不知道的事时，难免会产生一种优越感。

对于这种旁人不及的优点，喜欢大肆宣扬是一般人的特点，而低调的人会隐藏起来。

总是显示别人没有的优点，对自己没有任何好处，还可能因此遭到别人的嫉恨。

一个真正有智慧的人，应该深藏不露。

三国时期，杨修在曹操手下任主簿。

杨修极有才华，往往可以看出常人不能看出来的东西。

但他却因为犯了爱炫耀自己这一处世之大忌，从而招来了曹操的嫉恨，也为自己招来了杀身之祸。

一次，曹操命人给他的幕僚们送来一件礼物，上面写着“一盒酥”。

众人看了，均不解其意，也有一些善于处世之人虽然知道，却推说不知道。

杨修却恃才放旷，当着大伙说：“丞相让我们一人吃一口。”

说罢，便打开盒子吃了一块，众人连忙向杨修请教，杨修说：“这上面不是明明白白地写着‘一人一口酥’吗？”

众人恍然大悟，均夸杨修才智过人。

可是，曹操本想玩把深沉，却被杨修这么快就说破了，心中很是不悦。

还有一次，曹操命人给自己的花园修了一道门。

修好以后，曹操领众人去看，一时之间大伙议论纷纷，唯有曹操不言不语，取过笔，在门上写了一个“活”字就离开了。

P3-5

编辑推荐

《低调做人的50个密码 高调做事的50个细节》低调做人，你会一次比一次稳健；高调做事，你会一次比一次优秀。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>