第一图书网, tushu007.com

<<小老板掌控人脉36计>>

图书基本信息

书名：<<小老板掌控人脉36计>>

13位ISBN编号：9787563925612

10位ISBN编号：7563925619

出版时间：2010-12

出版时间：北京工业大学

作者：丁艳丽

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<小老板掌控人脉36计>>

内容概要

人脉是小老板做大做强的基础。
卡耐基说过：“一个人的成功，15%取决于你的专业知识，85%则取决于你的人脉资源。”只有善于交友，广结人缘，能够很好地编织自己的人脉网络的小老板，才能在人生的道路上左右逢源、洒脱自如，才能站在一座塔的最高端俯看众人，俯视大地，最终成为人际交往的胜利者。
因此，掌握一定的与人交往的方法与技巧，将人脉打磨得如同一把无坚不摧的利剑，就成为小老板们越来越重视的问题。

第一图书网, tushu007.com

<<小老板掌控人脉36计>>

书籍目录

第1计 乐观自信：开启人脉大门的钥匙　自信，为你打开交往的第一扇门　扬长避短增添自信　消除自卑心理第2计 擦亮自己：有魅力才能修得好人缘　好形象赢得好人缘　人格魅力胜万金　让自己更具“利用”价值第3计 适度自夸：越优秀才越受人关注　大胆亮出你自己　适当地夸大自己的能力　适时地表现自己第4计 识人于微：找到帮助你的人　因小事而知大节　别被外表的虚伪迷惑　谨慎而明智地交友第5计 未雨绸缪：提前搭建你的人脉网　学会在口渴之前挖井　晴天留“人情”，雨天好“借伞”　尽早搭建人脉圈第6计 放低姿态：让他人心甘情愿追随你　以低姿态出现在他人面前　心甘情愿当配角　不要显示你比人家更优秀第7计 诚实守信：诚信是赢得人脉的基石　与人交往要讲诚信　真诚待人才能获得尊重　一定要兑现自己的诺言第8计 遵守时间：做一个有时间意识的谦谦君子　守时是一种美德　守时显示一个人良好的素质　尊重他人的时间第9计 宽容大度：海纳百川，心胸不可太狭猛　宽容待人，会有意想不到的收获　宽容可葆友谊常青　严于律己，宽以待人第10计 笑口常开：微笑是人脉流通最好的名片　微笑是人际交往的巧克力　用微笑打动人心　用笑声拉近彼此的距离第11计 不吝赞美：良言一句三冬暖　赞美是招揽人心的法宝　另辟蹊径巧赞美第12计 情暖人心：四两拨千斤的感情投资　情感助你“闯”商海　做人情就要做足　让别人欠你的人情第13计 以和为本：一团和气，人脉通畅　人和人脉广　做生意应以和为贵第14计 巧言沟通：人脉与财富的转换器　适时说出客套话　巧言化解尴尬　恰到好处的“拐弯抹角”第15计 重在平等：营造和谐的沟通氛围　时刻顾及别人的面子　朋友间交往要平等　要杜绝审问式的交谈第16计 推己及人：己所不欲，勿施于人　站在对方的立场考虑问是匣　为他人着想。
为自己铺路　尊重他人就是尊重自己第17计 攻心为上：洞悉他人的内心世界　洞悉需求方能收服人心　让对方的心为你而动第18计 与人为善：帮助别人是一种收获　善良会创造奇迹　广结善缘必得善果　善待别人就是善待自己第19计 兼听则明：好建议让你受益一生　听人劝。
金不换　让朋友为你出谋划策　要善于听取他人的意见第20计 刚柔相济：最有效的沟通驾驭术　善演交际场上的变脸大戏　软硬兼施只为目的　奖励有方。
苛责有度第21计 善于倾听：学会倾听，赢得好人缘　会说更要会听　认真倾听，是对他人最好的恭驾眇　不要急于争论，听完他人的抱缈第22计 网开一面：得饶人处且饶人　得理也须让三分　退让是种大智慧第23计　投桃报李：以滴水之恩，获涌泉之报第24计　先礼后兵：批评时要委婉含蓄第25计　控制情绪：沉稳老练，心藏九天玄机第26计　难得糊涂：糊涂一时聪明一世第27计　灵活变通：以变应变，左右逢源第28计　巧借东风：好风凭借力，送我上青云第29计 攀龙附凤：人往高处走，水往低处流第30计 能方能圆：人心叵测，凡事最好留一手第31计 引狼入室：与对手合作，在竞争中一起变强第32计 雪中送炭：让人铭记一生的助人艺术第33计 保持距离：拿捏好最佳的距离第34计 缓思慎行：谨防人脉之雷区第35计 悉心维护：经常浇灌的花草更芳香第36计 洞烛其奸：防人之心不可无

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com