

<<一分钟读懂求人学>>

图书基本信息

书名：<<一分钟读懂求人学>>

13位ISBN编号：9787563925988

10位ISBN编号：7563925988

出版时间：2011-1

出版时间：邢妍 北京工业大学出版社 (2011-01出版)

作者：邢妍

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一分钟读懂求人学>>

前言

当今社会，经济发展飞速，社会分工日益精细，人类需求不断扩展。

万事不求人的时代已经过去，会求人办事已经成为我们立足社会的根本，也是我们走向成功的重要保障。

会求人办事的人做起事来顺风顺水，能够把各种各样的事情办得尽善尽美，让人心甘情愿地为他办事、与他共事，因此，想要人生和事业一帆风顺，取得辉煌成就，我们就一定要学会求人办事，把事情办得漂亮。

身处纷繁复杂的当今社会，要把事情办好并不是一件容易的事情。

我们可能都曾实践多次，却收效甚微。

虽然“实践出真知”在很多时候是建立在失败的基础上的，但如果一味地抱着“吃一堑长一智”的想法，无疑难以适应这个处处都体现出高效率的社会。

那么，求人办事真的无法可循吗？

怎样才能求人成功呢？

世上没有办不成的事，只有不会办事的人。

求人办事的关键是看你用什么方法、用什么技巧、用什么手段，因此，提高自己的求人能力，增强自己的求人技巧，灵活运用求人的方式方法是我们的当务之急。

<<一分钟读懂求人学>>

内容概要

《一分钟读懂求人学》针对如何求人办事进行了全方位、深层次的透析，从求人办事该怎么说话、如何利用关系网、求人办事的时机、求人办事的方法、求人办事的尺度和分寸、求人办事的礼仪等方面出发，理论与实践并重，配以生动的事例，全面阐述了种种求人办事的方法、手段和技巧，让你能够把事办得尽善尽美，是你走向成功，创造辉煌的必备宝典。

<<一分钟读懂求人学>>

书籍目录

第一章 说话好听，求人不难开口求人是一门技，引生很强的艺术，它直接影响着我们办事的结果。人人都会说话，但结果却千差万别。那么我们求人办事该如何开口呢？如何利用每个人都喜欢被称赞、夸奖，听好听的话的特点，来达到自己求人办事的目的呢？学会表达，掌握语言艺术，你就掌握了办事的诀窍。

会说话才能办好事 / 2 难言之时巧开口 / 5 掌握恭维的艺术 / 8 要见什么人说什么话 / 10 打开成功之门的说话技巧 / 12 站在对方的立场说话办事 / 16 说好场面话 / 18 办事要讲究语言艺术 / 21 用坦诚的话语打动人 / 23 求人办事中常见问题与对策 / 26

第二章 善用人脉，多个朋友多条路人际关系学大师卡耐基说过：“成功只有15%是依靠专业技能。而85%则要靠人际关系。”由此可见人脉是求人办事成功的关键，是办事时最可依赖的凭仗，办事有心的人自然懂得人脉的重要性，他们会经常和朋友、同学、老乡以及人际关系网中的其他成员保持联系，在办事前已经为自己打造了四通八达的人脉网络。

人脉是成事的关键 / 30 认识你的人脉 / 33 构建良好的关系网 / 35 把握好你的人情投资 / 38 关系要越用越活 / 40 背靠大树好乘凉 / 43 网罗你的“对手” / 46 重视朋友间的桥梁 / 49 活用老乡的关系 / 51

第三章 平时烧香，急处才好求人友情投资，宜走长线，无论是冷庙还是热庙，香火都给它烧上。平时多烧些香，哪怕是只言片语的问候，亦是交友之道。其实人情就像银行里的储蓄，存得越多、越久，回报就越丰厚。有心计的人结交朋友，不会急功近利，他们懂得“晴天留人情，雨天好借伞”的道理，储蓄起人情为以后办事着想。

晴天留人情，雨天好借伞 / 56 冷庙烧香交“贵人” / 59 真诚地帮助别人 / 61 捕鱼还需补好网 / 64 感情投资也要注重技巧 / 66 关键时刻拉人一把 / 69 帮人到底。

人情做足 / 71 救急不救穷 / 74

第四章 看准时机，把握火候求人求人办事要看准时机，时机对了，求人办事就会事半功倍。选择最佳地点、最佳时间、最佳气氛，不失时机地利用外部环境。这样就会达到求人办事的最佳效果。很多人在办事时虽然非常努力，但是由于没有选择好时机，把握不住“决定性的瞬间”，往往达不到预期效果。甚至还会把事情办砸。

明白什么时机好求人 / 78 引导对方接受自己的观点 / 82 选择求人办事的环境 / 85 营造愉快的氛围 / 87 打破常规获大利 / 90 循序渐进巧求人 / 92 求人办事要掌握火候 / 94

第五章 摸清对象，看准特点求人不可能事事都靠自己搞定，在许多情况下都必须求人办事。求人办事要想顺利成功，就一定要深入了解对方，弄清对方的特点。有时候从对方的眼神和一些不经意的动作中就能洞察对方的性格。再根据不同对象的不同特点投其所好，对症下药，利用各种方法。把事情办好。

看准特点求人 / 98 洞察对方的性格 / 101 投其所好，攻其软肋 / 102 洞察对方的虚荣心 / 105 学会揣摩对方心理 / 107 如何看穿对方心灵 / 111 从眼神看对方的性格 / 114 从面部动作观察对方 / 116 如何请爱挑剔的人办事 / 117 小动作中的大秘密 / 120 求人先闻声 / 123 通过话题探知真意 / 126 求人说话分类型 / 128.....

第六章 礼仪为先，彬彬有礼求人第七章 攻心为上，巧用心思求人第八章 找对方法，善用策略求人第九章 把握分寸，不卑不亢求人第十章 以退为进，以守为攻求人

<<一分钟读懂求人学>>

章节摘录

从眼神看对方的性格眼睛是每一个人心思、心性以及个性的总缩影，所以说眼睛为“灵魂之窗”，实不为过。

同时眼睛也是一个人的心理、心性直接映射表现的聚点，从眼睛可以看出一个人在情绪上的反应，显示出他的性格，以及显出的各种情绪上的变化。

圣贤孟子曾经表示从一个人的眼睛里面，可以看出一个人的喜、怒、哀、乐、怨、恨、情、仇以及各种情绪上的变化，因为眼睛能透露心中所隐藏的秘密，所以说，眼睛会说话，同时它也是人与人直接交流时的一种仪表盘。

如果一个人心术不正，从眼睛里面可以看得出来。

“眼正则心正，眼邪则心必邪”。

眼和者为眼善，为人心地一定善良，有慈悲的胸怀；眼恶者心必恶，恶则薄情而寡义，交之无益，反而有害。

与人面对面说话时眼光平视注意着对方：这类人为人心性诚实，待人和气，有一颗慈悲的心，而且处事公正，做事光明磊落，心地善良，又有责任感，有家庭观念，同时热心公益，做善事绝不落人后，在事业方面会有成就。

与人面对面说话时眼睛习惯常常上视的人：这类人心性骄傲，脾气急躁，个性不好，品性不好，叛逆心强，好胜心也强，忌妒心重，甚至于目中无人，目无尊长，而且有心不在焉的毛病，心态也不能平衡，报复心重。

这种人容易惹是非，甚至于官司缠身。

如果没有改变心性、个性、改变坏脾气的想法，同时不能保持心态平衡的话，将来对自己对社会都会带来很多不必要的麻烦，导致一生的事业高不成，低不就，成少败多或穷困潦倒。

如果能改变心态的不平衡以及心性、个性、脾气，并且能自我修持，那么这些不如意的事情或不必要的麻烦，会减轻到最低的限度。

与人面对面说话时眼睛习惯性下视的人：这类人内心可能很阴险奸诈，个性倔犟顽固，天生自卑感重，又过于拘束谨慎，心存阴谋诡计，而且猜疑心、忌妒心很重，同时气量狭窄，自私心重，忧虑心也重，处理事务优柔寡断，对自己缺乏信心，依赖心重，一生事业高不成，低不就或成少败多。

与人面对面说话时眼睛习惯性半开半闭的人：这类人为人心机很深沉，手腕老练，多工于心计，社会经验丰富，很会利用人际关系，但可能雅量不够，心胸比较狭窄，这种人的内心比较空虚又有寂寞感。

与人面对面说话时眼睛常常偷视的人：这类人可能心性不稳定，为人虚荣心重，有较强的功利心。

与人面对面说话时眼神左右乱视飘忽不定的人：这类人可能心术不正，心态不能平衡。

说归说、做归做，心口不一，心思也不正，会奉承有利用价值的人，会设计别人，暗算别人。

与人面对面说话时眼睛会笑的人：这类人为人聪明有才华，而且圆滑，天生异性缘浓，善于交际，工于心计，社会经验丰富，观察能力强又懂得人心的弱点，这种人表面上看起来很有亲和力，在事业上往往比较成功。

与人面对面说话时眨眼睛次数过于频繁的人：这类人为人心机比较深沉，又懂得利用人际关系，社会经验丰富手法老练，临时防御力强。

为人聪明，智能超群，口才流利，能言善道，圆通多智，因为不怕打击常立于不败之地。

<<一分钟读懂求人学>>

编辑推荐

《一分钟读懂求人学》：求人办事的完全手册，走向成功的必备宝典。
会办事的人，能够充分利用身边各种资源，做起事来顺风顺水。
会办事的人，能够把不可能的事变为可能，轻松应付复杂局面。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>