第一图书网, tushu007.com

<<哈佛最神奇的8堂人脉课>>

图书基本信息

书名：<<哈佛最神奇的8堂人脉课>>

13位ISBN编号：9787563929900

10位ISBN编号：7563929908

出版时间：2012-3

出版时间：北京工业大学出版社

作者：苏山

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<哈佛最神奇的8堂人脉课>>

前言

哈佛大学是一所有375年建校历史的世界顶级名牌大学，比美国作为独立国家的建立还要早上一个半世纪。
到目前为止，哈佛共培养了8位美国总统、34位诺贝尔奖获得者、32位普利策奖获得者和全美500多家企业近三分之二的高管。
一张哈佛的文凭，几乎就是地位与金钱的保证。
哈佛大学何以能培养出如此众多、如此优秀的政界领袖、商业巨子呢？
原来在哈佛最厉害的不是专业，不是学术传统，而是由哈佛精英构成的一张巨大的人脉网。
经过百年的积累和沉淀，哈佛的这张人脉网仍在不断地扩张。
那么，何谓人脉？
　人脉是由哈佛大学心理学博士丹尼尔·戈尔曼继情商之后再度推出的人脉商(sQ)这一概念，因为他发现：与他人的关系也影响着自己的智力，并对生活的方方面面产生巨大影响，人脉商比情商更重要，管理人脉的能力胜过管理情绪的能力。
　美国第26任总统西奥多·罗斯福曾说过这样的话：“成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。”美国斯坦福大学研究中心一份调查报告指出：“一个人赚的钱……87．5%来自人脉。”所以说，人脉是一笔潜在的财富，一种无形的资产。
创建有效、丰富的人脉关系，你就等于拥有了制胜的法宝、成功的诀窍。
　在现代社会，人脉的重要性越来越突显出来。
我们要想在社会上站得稳，一定要用心经营人脉，以诚挚之心结交方方面面的朋友，让自己在面临人生的难关或者转机之时，能够顺利地找到可求可用之人。
中国式管理大师曾仕强说过：“对‘有人好办事’这句话，可以分成上、中、下三个层次来看。
对上，有人提拔，使自己扶摇直上。
平行，有人依靠，替自己分忧解劳。
对下，有人跑腿，把自己吩咐的事情圆满完成。
上、中、下都有贵人，自己当然也就成了贵人。
”　人脉仿佛是一条看不见的经络，又仿佛是一张透明的蜘蛛网，用“人脉关系网”五个字来形容人与人之间错综复杂的交际关系最为传神。
无论是“关系”“路子”，还是“交情”“人缘”，都不及“人脉关系网”来得生动形象、意味深长。
人的本质就是社会关系的总和。
一个人的人脉关系越丰富，也就意味着他的能量越大。
人脉多少决定人生的成败；人脉优劣决定格局的大小。
人脉是你一生中最大的财富，有人脉就有力量，有人脉就有竞争力，人脉即是你的财脉，你的成功人生就赢在人脉中。
　哈佛经验告诉我们，每个人都有250位朋友，但是按照二八法则，这250位朋友中只有20%的朋友是属于积极的、会给你正面影响的、能够帮助你的中流砥柱。
另外80%的朋友，他们站在中间的立场，能给予你多大的帮助，取决于你的思路与技巧。
积极引导，他们就会协助你；消极暗示，他们就会打击你。
　懂得创建有效、丰富的人脉关系，你就拥有了制胜的法宝。
无论在工作上，还是在生活中，对别人多一分理解，多一分关心，多一分相助，当你求人办事时，谁还会拒你于千里之外呢？
感情就是这样一种奇特的东西，只要你平时注意经营自己的人脉，多在感情方面作些投资，就必然会不断增加感情账户上的储蓄。
如果你想获得成功，就尽早建立自己的人脉关系网吧。
如果你的人脉上有达官贵人，下有平民百姓，那么，当你成功的时候，就会有人为你鼓掌喝彩；当你遇到麻烦的时候，也会有人为你铺石开路，助你一臂之力，这时你就能感到人脉的一种伟大力量。

第一图书网, tushu007.com

本书以一种高瞻远瞩的战略眼光帮助你拓展自己的人脉，为你打造一张网罗人脉资源的关系网，为你的成功之路奠定坚实的人脉基础。
相信此书能帮助你构建良好的人脉关系，广结人缘，拥有一个丰富有效的人脉关系。

内容概要

懂得创建有效、丰富的人脉关系，你就拥有了制胜的法宝。
无论在工作上，还是在生活中，对别人多一分理解，多一分关心，多一分相助，当你求人办事时，谁还会拒你于千里之外呢?感情就是这样一种奇特的东西，只要你平时注意经营自己的人脉，多在感情方面作些投资，就必然会不断增加感情账户上的储蓄。
如果你想获得成功，就尽早建立自己的人脉关系网吧。
如果你的人脉上有达官贵人，下有平民百姓．那么，当你成功的时候，就会有人为你鼓掌喝彩；当你遇到麻烦的时候，也会有人为你铺石开路，助你一臂之力，这时你就能感到人脉的一种伟大力量。

本书以一种高瞻远瞩的战略眼光帮助你拓展自己的人脉，为你打造一张网罗人脉资源的关系网，为你的成功之路奠定坚实的人脉基础。
相信此书能帮助你构建良好的人脉关系，广结人缘，拥有一个丰富有效的人脉关系。

第一图书网, tushu007.com

<<哈佛最神奇的8堂人脉课>>

书籍目录

第1课 人脉是一座无形的宝藏，更是一种生产力
成功的道路上，人脉比知识更重要
人脉决定财脉，关系决定成败
成大事者必须有人脉支撑系统
用“心”经营人脉就是创造财富
贵人是你成功中的阶梯
泰森：天才的成就也需要伯乐
成功者都有一套借力的本领
永远也不会有人独自取得成功
第2课 构筑人脉圈乃成功者一生中最重要的事业
“圈子”决定一个人的价值和位置
你想认识谁
搭建人脉网络，越早越好
人脉互动：拓展、延伸自己的人脉
广泛与人交往是机遇的源泉
分享越多，得到越多——一生二，二生三，三生万物
30岁以前靠专业赚钱，30岁以后拿人脉赚钱
你的人脉资源掌握在朋友或是朋友的朋友手中
第3课 人情投资，铸造你永远的人际管道
人情投资，一本万利
站在他人的立场是走近他人的捷径
记住别人的名字等于有效的赞美
增加自己被利用的价值
给别人留面子就是给自己留面子
无事也要常登三宝殿
予人方便，予己方便
结交落难英雄等于投资潜力股
第4课 吸引人的人格魅力——魅力赢得好人脉
第5课 处处留心皆人脉——每个人都可能成为你的金矿
第6课 经营圈子就是拓展事业：一切事业都是人际关系的事业
第7课 为人脉点燃一盏智慧的灯
第8课　人脉有陷阱，别让其背后的潜规则误了你

章节摘录

版权页：帮助别人就是帮助自己，生活中当你为别人付出的时候，本身就会体验到快乐，因为付出也是一种快乐。
为别人付出你的爱心，也就种下了一片希望，就会有硕果累累的一天，更能品尝到丰收的喜悦。
人在世上，难免都会遇到困难。
此时，如果你向身处困境中的人伸出友爱之手，给他善意的帮助，他不但会乐意接受，而且会心存感激。
当然，要帮助他人，你就要付出一些劳动，或是受到一些损失。
但从长远利益来看，这点付出和牺牲是完全值得的。
许多人活一辈子都不会想到，自己在帮助别人时，其实正是帮助了自己这个道理。
一个人在帮助别人时，无形之中就已经投资了感情，因为别人对于你的帮助会永记在心，只要有机会，他们就会主动报答。
曾有这样一个故事：在古罗马斗兽场上，一只已经饿了好几天的狮子被放出来了。
当时，蜷缩在墙角的囚徒罗支莱斯被吓坏了，他颤抖着捡起长矛，在那里默默地为自己祈祷。
他想，自己快要完蛋了，但愿狮子能给自己留下一具全尸，因为此时的他已经没有幸存的希望了。
而这头已经饿极了的狮子在放出来以后，大吼一声便迫不及待地向他猛扑上去。
罗支莱斯眼睛一闭，把长矛向前一刺，狮子却灵巧地避开了。
就在这千钧一发之际，那只狮子就这样突然停止了进攻，并围着这个人打起了转转。
然后它停下来，缓缓地在囚徒罗支莱斯身边卧下，且温顺地舔着他的手和脚。
这一幕，让全场顿时鸦雀无声。
不一会儿，猛地爆发出热烈的欢呼声。
罗马皇帝大为惊讶，破例把罗支莱斯叫到看台上来问个究竟。

媒体关注与评论

编辑推荐

《哈佛最神奇的8堂人脉课》编辑推荐：人脉不是金，却贵甚黄金；因为黄金有价，人脉无价。
成就大事的必读书，积累资源的掌中宝。
认识谁永远比你是谁更重要。
人脉是人一生中最大的财富，有人脉就有力量，有人脉就有竞争力：人脉就是你的财脉，你的成功人生就赢在人脉中。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com