

<<商业思维>>

图书基本信息

书名：<<商业思维>>

13位ISBN编号：9787563931637

10位ISBN编号：7563931635

出版时间：2012-9

出版时间：北京工业大学出版社

作者：李代之

页数：263

字数：202000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<商业思维>>

### 内容概要

在现实生活中，你是否经常分心、注意力不集中，不能保持高效的工作状态？

你是否觉得你的大脑不堪重负？

如何才能最大化使用大脑资源，挖掘大脑潜能，拥有超强的学习力并提升职业竞争力？

事实上，不管是锐意进取、挑战自我、勇于创新、渴望成功的人士，还是作为中坚力量的企业家、领导者和各级管理者，都可能出现上述问题。

如果你想做一个希望拥有幸福、快乐和财富的人，那么，在李代广编著的《商业思维：开启财富之门的金钥匙》中找到弥足珍贵的指引吧！

《商业思维：开启财富之门的金钥匙》将帮助你实现不可思议的梦想，让你的大脑CPU从“286”升级为“多核处理器”

，让脑袋转得更快，让口袋赚得更多！

## <<商业思维>>

### 书籍目录

#### 第一章 训练思维能力

- 一、开发大脑潜能
- 二、训练记忆能力
- 三、训练观察能力
- 四、训练分析能力
- 五、训练设计能力
- 六、训练决策能力
- 七、训练创新能力
- 八、训练提问能力
- 九、训练批判能力
- 十、训练谋略能力
- 十一、训练预测能力
- 十二、训练想象能力
- 十三、训练自省能力

#### 第二章 把握创富商机

- 一、培养商业感觉
- 二、获取商业灵感
- 三、寻找创业商机
- 四、把握创业商机
- 五、开发创业思路
- 六、把握商机需要胆量
- 七、市场调研的有效路径
- 八、创业选项应紧跟市场
- 九、借鉴富豪的挖金方式

#### 第三章 做好创业准备

- 一、创业欲望必不可少
- 二、清楚要进入的行业
- 三、选择一个好的店面
- 四、认真做好竞争分析
- 五、掌握好收支平衡点
- 六、确定应该做的事情
- 七、充分利用人脉资源
- 八、要懂得与他人分享

#### 第四章 确定经营模式

- 一、独立经营模式
- 二、合伙经营模式
- 三、连锁经营模式
- 四、特色经营模式
- 五、单一经营模式
- 六、多元经营模式
- 七、电子商务模式
- 八、选择经营模式
- 九、创新经营模式

#### 第五章 规避经营风险

- 一、做好经营风险评估

## <<商业思维>>

- 二、怎样避免经营风险
- 三、规避合伙经营风险
- 四、规避连锁经营风险
- 五、规避特许经营风险
- 六、规避网上创业风险
- 七、敢于承担管理风险

### 第六章 制订营销策略

- 一、选择目标市场
- 二、推广产品特点
- 三、了解营销对象
- 四、重视营销形象
- 五、做好口碑营销
- 六、营销重在谋划
- 七、营销进攻方略
- 八、做足营销工夫
- 九、提升营销业绩

### 第七章 理性投资理财

- 一、制订详细财务规划
- 二、投资理财组合方式
- 三、理财是选择的艺术
- 四、选择短期理财方式
- 五、理财之前要看风险
- 六、不同阶段的理财目标
- 七、工薪族的理财生活
- 八、白领理财重在坚持
- 九、投资理财黄金定律
- 十、投资者应有的态度

### 第八章 提升商业素质

- 一、培养商业心态
- 二、做到快乐工作
- 三、做到完美地表达
- 四、有效地利用时间
- 五、善于自我批评
- 六、能够随机应变
- 七、具备冒险精神
- 八、要有非凡的忍耐力
- 九、善于学习,勇于反省
- 十、制伏愤怒要讲究方法
- 十一、走出患得患失的阴影
- 十二、避免惊恐带来的危害
- 十三、健康的身体是经商之本
- 十四、争做一个高效人士

## &lt;&lt;商业思维&gt;&gt;

## 章节摘录

第三，两难决策法 两难决策法是专门为两难选择设计的一套思维方法。在许多时候，人们会遇到左右为难的情况，无论进退都失当，无论取舍都危险。博弈论中著名的“囚犯两难处境”案例就是这种情况的真实写照。处于这种两难境况中，如果决策者的思维不能跳出旧的框架审视问题，那么他们永远找不到正确的选择。

两难决策法主要是训练决策者如何转换视角，或者跳出问题站在局外思考出路，或者从布局者的角度思考如何破解困境。

当视角转换后，迷局就会豁然开朗，无论是选择正确的方案，还是开辟第三条道路都会变得容易起来。

实际上，所谓两难不过是身在局中，“不识庐山真面目”所产生的思维局限性罢了。

第四，团队决策法 团队决策法是专门为多人讨论决策制定的思维方法。

在许多时候，决策是两个或两个以上的人群集体讨论的结果。

民主选举中，投票表决，少数服从多数就是一种团队决策法。

在这里我们主要讲的是当人们在讨论过程中因为价值观、文化差异、彼此矛盾、个人诉求不同等原因产生纷争时，怎样才能使决策思维活动顺利且高效地进行下去，而不是在无休止的指责和辩论中白白地浪费时间。

团队决策法通过制定一套规范的集体讨论决策流程，让人们既能各抒己见，表达不同的观点，同时也能规避纷争，把众人的思维焦点集中在提出建设性意见上。

无论是在生活中还是在工作中，我们都需要决策能力。

一件事情做不做，什么时候做，该怎么做等都属于决策问题。

决策晚了，机会就没有了；决策错了，则全盘皆输。

所以，要想做一个成功的人，尤其是做一个成功的领导者，就应该时刻注意培养自己的决策能力。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>