

<<借助别人的力量壮大自己>>

图书基本信息

书名：<<借助别人的力量壮大自己>>

13位ISBN编号：9787563931675

10位ISBN编号：7563931678

出版时间：2012-9

出版时间：北京工业大学出版社

作者：一茜

页数：212

字数：187000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<借助别人的力量壮大自己>>

### 内容概要

借力而行，乘势而上，把一切不利的因素转化为有利的因素，使事态朝着自己所希望的方向发展，只有这样，才能壮大自己，成就自己。

## <<借助别人的力量壮大自己>>

### 书籍目录

#### 第一章 单枪匹马难成事

借助别人的力量更容易成功

成功源于善借

借梯上楼：经商的诀窍

让别人的手为自己服务

因势而起，借势而行

从合作中获益

#### 第二章 维护好自己的人脉圈

有水平更要有人缘

帮助别人，成就自己

把握交际的距离和分寸

把人情做足

学会送礼

察言观色识人心

没事也要常联系

好谈吐换来好人缘

恪守信义得人心

你的礼仪很重要

#### 第三章 借朋友的力量壮大自己

朋友是事业发展的动力

志同道合才有共同目标

朋友的成果不可占

优势互补，成就辉煌

对朋友的帮忙心存感激

交朋友的原则

想做老板，先找20个老板朋友

#### 第四章 借同事的力量壮大自己

同行并非“冤家”

让“个性”与“团队”并驾齐驱

别刻意在同事面前出风头

高度重视同事之间的应酬

学会与同事交流

学会与不同类型的同事相处

合作能力比专业知识更重要

#### 第六章 借下属的力量壮大自己

#### 第五章 借上司的力量壮大自己

#### 第七章 借客户的力量壮大自己

#### 第八章 借贵人的力量壮大自己

#### 第九章 借合作伙伴的力量壮大自己

#### 第十章 壮大自己最终靠自身

## <<借助别人的力量壮大自己>>

### 章节摘录

不久，在当地一家报纸上，登出了一则颇为奇特的启事。文中有这样一段话：“……谨以我本人人生信用作为担保，如果你或者贵公司遇到难处，如果需要得到帮助，而且我也正好有这样的能力，我一定竭力提供优质的服务……”让丹尼尔没有料到的是，这则并不起眼的启事登出后，他接到了许多来自不同地区的求助电话和信件。

原本只想找一份适合自己的工作的丹尼尔，这时又有了更有趣的发现：老约翰为自己的花猫生下小猫照顾不过来而发愁，而凯茜却为自己的宝贝女儿吵着要小猫找不到卖主而着急；北边的一所小学急需大量鲜奶，而东边的一处牧场却奶源过剩……诸如此类的事情，一一呈现在他面前。

丹尼尔将这些信息整理分类，一一记录下来，然后毫无保留地告诉那些需要帮助的人。而他也在一家需要市场推广员的公司找到了适合自己的工作。

不久，一些得到他帮助的人给他寄来了钱，以表谢意。

丹尼尔灵机一动，注册了自己的信息公司，业务越做越大，他很快成为纽约最年轻的百万富翁之一。

成功没有固定的模式。

幸运从来不主动找你，要靠自己去寻找、去争取。

有时候，给别人帮助的同时，其实也为自己创造了成功的机会。

……

## <<借助别人的力量壮大自己>>

### 编辑推荐

雄鹰借助气流直冲九霄，骏马借助风势奔腾万里。  
在社会生存与竞争中，我们需要依靠“借”的能力来求生、立世，获取成功。

<<借助别人的力量壮大自己>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>