

<<开窍>>

图书基本信息

书名：<<开窍>>

13位ISBN编号：9787564044855

10位ISBN编号：7564044853

出版时间：2011-7

出版时间：北京理工大学出版社

作者：土瑾

页数：279

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<开窍>>

内容概要

如何对付职场小人，成为办公室政治高手？

如何“拍”上司的“马屁”，成为其眼中的红人？

101个办公室潜规则，让你从菜鸟变成达人。

本书是一本升职场开窍手册！

<<开窍>>

作者简介

士瑾，男，中国著名资深管理培训师，有丰富的职场潜伏经验，工作三年，年薪就达到百万。近十年来一直在国际知名的外企工作，曾经为IBM、西门子等知名外企提供服务。近年潜心研究职场开窍术，并著述此书，把自己多年的职场心得，全部贡献出来，让正在职场苦苦打拼的年轻人少走弯路，尽早“开窍”，最终升职并且加薪！

<<开窍>>

书籍目录

第一章 挑选工作要慎重，选择比汗水更重要

你的“六商”如何？

选择工作前的审视和评价

第一份工作，不能眼高手低

不能忽视专业性，职业道路不能跑偏

适合自己最重要，好高骛远不可取

兴趣是职业规划的第一目标

选工作要将长远规划和眼前利益相结合

不要冲动行事，跳槽之前须三思

第二章 初入职场要小心，手要和眼一样高

做好心理准备，职场校园大不同

入职培训，要多收集“情报”

厚积薄发，成长是漫长的积累过程

身处职场，不能只活在当下

起步很关键，自主学习才是明智之举

现实要认清，自食其力就得收敛脾气

第三章 职场菜鸟，早起练好“入门功”

为什么工作都是些琐碎小事

要想活到老，学会伏低做小

初涉职场吃点儿小亏也是福

最高效的速成法——模仿

职场里没有最聪明的，大智若愚才是大智慧

爱笑的孩子有糖吃

在办公桌上“排兵布阵”

勇于行动，不要瞻前顾后

第四章 干一行爱一行，把工作当成自己的事业

值得做的事情就值得把它做好

不能松懈，本职工作要做好

对公司和自己的岗位要有足够的认识

工作比学习更让你成长

表现自己，不露声色

入乡须随俗，适应自己企业的企业文化

新员工的五个注意事项

第五章 同在一个屋檐下，玩转同事你我他

同事天生就是敌人和朋友的混合体

职场中的“友谊”，怎样既不扎又不冷

办公室里没有大善人

做一个圆滑的老实人

邻桌的同事要成上司了，还可以淡定吗

以退为进，杀敌于无形

办公室里有小人怎么办

第六章 把主宰你命运的上司当成课题来研究

靠山要找，但最大的靠山是自己

如何面对千奇百怪的恶俗上司

七招让你的上司喜欢你

<<开窍>>

与上司同行，四项原则要记牢

与上司打交道要注意的礼仪

不要跟任何人说上司的坏话

怎样与上司沟通最有效

第七章 不停磨炼自己的“职商”

自尊源自实力，尊重依靠业绩

执行力的两个结点：目标和计划

细节决定成败

时间管理做得好，工作效率才能高

条件再艰苦，也要执行到位

把工作负责到底，不抛弃、不放弃

工作实力与经验，需要一步一个脚印积累

第八章 学会包装自己，打造个人品牌

包装效应：孔雀的尾巴越大越金贵

只顾眼前得失，不如侧重长远规划

打造最醒目的个人招牌

做个“救火队员”，扑灭熊熊大火

要有自信，告诉自己“我很重要”

你要跑得比同事快

成为上司离不开的人

第九章 自助者人助之，先干出够硬的业绩

员工的使命就是为公司创造利润

好员工的标志——工作绩效

业绩才是硬道理

用业绩说话，向效率要业绩

公司没有课程表，学会自己制订工作计划

业绩是能力的身份证

第十章 成为骨干，展现“非我不可”的价值

让自己像黄金一样不可替代

播种性格，收获命运

观念决定命运，成败只在一念间

懂得分享，一起开创大场面

德才兼备方能大有作为

忠诚是通往成功之路

敬业才能乐业，敬业乐业乃立业之本

勤能补拙是良训，一分辛苦一分才

第十一章 成为办公室“政治游戏”的高手

“办公室政治”，惹不起，躲得起

小心“办公室战争”中的“暗箭”

办公室政治的六大黄金定律

熟悉“游戏规则”才能游刃有余

编织你的人脉关系网

办公室不相信情绪

第十二章 办公室里有玄机，烂熟其中的潜规则

水至清则无鱼，人会装傻则无敌

办公室里的交换都是以利益为基础的

只会抱怨和认命，那离Game over不远了

<<开窍>>

冤家宜解不宜结，得罪人前要考虑好成本
怯生生的眼神不只是职场菜鸟才可以有的
不拉别人一把，你跌倒时别人也会视而不见

第十三章 升职加薪有门道。

乘风借力步青云

哪类人最容易升职、加薪
人际关系，你一直向上攀爬的绳索
学会毛遂自荐，展现真实的自己
做完蛋糕要裱花
要求加薪，三思而后行
自我推销的艺术

第十四章 “向前跑”和“原地跳”有本质区别

除了主角便是龙套，没有别的可选
学点“马屁经”，成为上司眼中的红人
对领导不要有冷有热，不定哪位就是你的贵人
竞争是试金石，面对胜于逃避
晋升条件你备足了吗
适当时候，学会对老板说谎
抠门的老板更值得你跟随

第十五章 在职场中“网中身存”的必备智慧

世界永远都有不公平，抱怨不如改变
该不该替老板背黑锅
嘴上一定是公义，心里也要有算计
上司夸你越多，你拿的好处就越少
老板身边的红人并不可怕
打工也要打成“打工皇帝”
说谎说到不内疚，你就快修炼到家了
抓住重点，不要在工作中“瞎忙活”儿

章节摘录

版权页：“枪打出头鸟”，“木秀于林，风必摧之”。

这说明，一个人锋芒毕露其实不是什么好事，只有时刻保持谦虚低调的态度，才能走得更远。

所以，我们要学会在公司中不露声色地表现自己。

老子曾说：“良贾深藏若虚，君子盛德貌若愚。”

意思是，商人总是隐藏其宝物，君子品德高尚，而外貌却常常显得愚笨。

这句话也许会带给职场中的我们一些启示：在职场中要敛其锋芒，收其锐气，不要不分场合地将自己的才能暴露无遗。

那些真正懂得自我表现的人，常常是既表现了自己又不露声色。

他们不会旁若无人，不会以自我为中心，而是能给人一种“参与感”，与同事交谈时，他们喜欢用“我们”，而很少用“我”，因为“我”会给人以距离感，而“我们”会在不知不觉中把自己和其他同事，甚至是意见相左的人划为同一阵营，并按照自己的意图影响他人，于是使人备感亲切。

与人交谈时，真正善于自我表现的人从来没有停顿的习惯，因为停顿的语气可能被看成是犹豫，但更可能让人觉得是一种敷衍、傲慢的态度，令人心生反感。

喜欢表现自己是人类的天性，是很正常的事。

在当今社会，充分表现出自己的才能和优势更是适应时代挑战的必然选择。

但是，职场新人要记住，刻意地自我表现是愚蠢的行为。

表现自己必须分场合、分形式，如果过于表现会使人看上去矫揉造作，那就适得其反了。

李筑是一家大公司的职员，工作积极主动，待人热情大方，深受同事们的欢迎。

但是某一天，一个小小的举动却使他的形象在同事眼中一落千丈。

<<开窍>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>