第一图书网, tushu007.com

<<李嘉诚给年轻人的十五条财富准则>>

图书基本信息

书名：<<李嘉诚给年轻人的十五条财富准则>>

13位ISBN编号：9787564055035

10位ISBN编号：7564055030

出版时间：2012-2

出版时间：北京理工大学出版社

作者：林然

页数：259

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

现实生活中总有人在抱怨：做人难，事难做。
这是现实中的每个人都会面临的问题，在困惑与摸索的过程中，每个人都会凭借自己对人生所走过的路的感悟，走着属于自己的一条做人、做事之路，也经历着属于自己的成功和失败，就如同俗话说的那样：“一样米养出百样人。
”　　他，是华人世界的骄傲，是华人世界的焦点，围绕着他，各种传记重复杜撰了无数传说。
对于他个人身价的猜测，则像一种无穷的动力，驱动整个世界密切关注他的生意、健康及家庭。
李嘉诚通常被描绘为一个天才，依靠对交易天生的敏锐，不停地扩大自己的财富。
这种情况，与其说人们因此熟悉了李嘉诚，倒不如说，李嘉诚被神秘化了。
李嘉诚刚开始也和常人一样，甚至他的条件还不如别人。
他从小家境不好，父亲病逝之后，自己一个人扛起了生活的重担，经过了重重磨难，历经了种种考验，才有了今天的这个地位。
可以说，这个“首富”的宝座没有大家想的那样简单。
万事之果皆有因，大家通过各种渠道都了解到李嘉诚的生平和经历。
可很少有人去追究更深一层的原因。
大家都看得到他表面的风光，可很少有人去真正了解他为此付出了多少。
没有人会去关心他刚开始跳槽的时候面临的压力，也没有人清楚他创立长江实业所经历的大起大落，更没有人会去了解他为什么能够在生意场上如此风生水起，为什么他能够受到比其他富豪更多的尊重与敬佩？
李嘉诚的过人之处就在于：当别人不明白的时候，他明白他在做什么；当别人不理解的时候，他理解他在做什么；当别人明白了’：他富有了；当别人理解了，他成功了。
李嘉诚的远见、洞察力、技巧、捕捉机会的能力……都是只可意会不可言传的，而真正有价值的东西——商业哲学——甚至不是能学得来的。
在李嘉诚创业的过程中，他有着自己的做人和做事的底线和原则。
本书从李嘉诚的创业过程中精心提炼了十五条，作为是对他创业成功的总结。
这十五条准则几乎涵盖了李嘉诚做生意中的方方面面。
他会让你明白，想做好生意，首先做好人。
他会让你清楚，生意场上，最需要注意的是什么。
这本书就像一个平台，通过这个平台你能够聆听到李嘉诚对于做生意的独到的见解，而且通过这个平台，你能够感受到李嘉诚的睿智和眼光，同时你也会听到李嘉诚对于年轻人创业的期望和忠告！
相信阅读此书，你会收获到许多有用的东西。
让你在今后的生活和工作甚至是创业过程中少走不少弯路，逐渐接近成功的彼岸！

内容概要

这本《李嘉诚给年轻人的十五条财富准则》(作者林然)就像一个平台，通过这个平台你能够聆听到李嘉诚对于做生意的独到的见解，而且通过这个平台，你能够感受到李嘉诚的睿智和眼光，同时你也会听到李嘉诚对于年轻人创业的期望和忠告！

相信阅读本书，你会收获到许多有用的东西。

书籍目录

准则一 用真心来换取真心
　每一段经历都是人生的财富
　感恩生活，苦难磨砺了李嘉诚
　善待他人，每个人都能成为朋友
　真诚是人际交往最好的凭证
准则二 低调，也是一门艺术
　勤俭的生活，平淡的幸福
　内心的宁静最重要
　谦虚加厚道，员工的好领导
　教育爱子，父母不是你们的靠山
准则三 诚信是获得客户肯定的唯一的通行证
　靠小伎俩做生意，终究靠不住
　质量是一个企业赖以生存的命脉
　“信义”需要亲力亲为
　立人之前，先要立己
准则四 独享的蛋糕吃不甜
　眼前吃亏不见得是坏事
　共同的利益，一起分享最甜蜜
　我为人人，人人也会为我
准则五 用善缘来给自己铺财路
　商场上的声誉比一切都重要
　好的人缘是成功的根本
　用自己的真心来换取他人的信任
准则六 尊重自己的下属，下属才会支持你
　对待下属要一视同仁
　凡事以人为本
　用行动来赢得下属的支持
　和气生财，善于和下属沟通
准则七 态度决定高度
　认真做好每一件事
　立志高远，才能有动力
　积极的态度会催你奋进
　幸运的人不是天生的
　最终的成功靠的是自己
准则八 财富不是等来的，是靠自己争取的
　心动不如行动
　敢于自我推销，信心是胜利的保证
　李嘉诚的“广告效应”
　时刻准备着，居安思危
准则九 做事要动脑，三思而后行
　冒险之前需谨慎
　稳中求胜才能进退自如
　分散投资，降低不必要的风险
准则十 失败并不可怕，信心比什么都重要
　失败只是成功的垫脚石

逆境之中的发愤图强
迎难而上的勇气
自弃其实弃的是自己
准则十一 机会不是等来的，是靠自己寻找的
用发展的眼光来寻找时机
审时度势，做出正确的判断
识时务者，方能成大事
胜利往往属于先人一步的人
决策的时候要果断
准则十二 识才爱才，招贤纳才
人才是企业发展的命脉
要有识才的眼光
让每个人都能尽其所用
能者居之，新人也不例外
用真心来留住人才
长短互补，资源利用最大化
准则十三 不打无准备之仗
放长线才能钓大鱼g
取长补短，谋求双赢
准则十四 做生意的同时，也是交朋友
人人都喜欢和善良的人打交道
人人都得到好处，这样的生意才好做
做人在前，图利在后
准则十五 用该用的钱，做该做的事
合适的价格是打开销路的必要途径
经商也需要巧策
用别人的钱来为自己赚钱
慈善彰显商人本色
身外之物，取于社会，用于社会
寄读者朋友

章节摘录

人面对着现实世界，有多少令我们心境不宁的事情——在家中，在单位，甚至走在大街上，你都会遇到许多烦心的事：孩子功课不好，又不用功；单位领导莫名其妙地冲你发火，为一件微不足道的小事足足批评了你一小时；路上，一人嫌你挡了他的道，骂骂咧咧没完……正如古人所说，人面对着外界的这些干扰，心情自然承受着来自各方面的压力。

美国学者马尔登说，不安和多变，是形容现代生活的贴切词语。

我们必须面对不安的生活，使我们的船驶过人生的险道，否则的话，就只有退回子宫，恢复妄想和苦闷。

因为能为我们倚恃的东西很少，我们就只有学习尽力去克服那些危险，才能过上更满意的生活。

《三国演义》里有一故事：曹操发兵打刘备，刘备欲联合袁绍共同抗曹，便派说客去见袁绍。

说客给袁绍分析军情：曹操征讨刘备，他的老窝许昌就空虚了。

袁绍发兵乘虚而人，就可打赢曹操。

这是一个极好的机会。

谁知袁绍根本无心谈论此事。

但见袁绍形容憔悴，衣冠不整，一口一个“我要死了”。

原来是他的第五个儿子生了疥疮，他的心情也就恍惚不宁了，哪有心思去打仗。

说客用手杖敲着地，说：“这样难得的打败曹操、夺取天下的机会，就因为儿子生病而错失。

大势已去，真可惜呀！

”跺着脚叹着气走了。

所以，不要因外界的纷纷扰扰而自坏阵脚，乱了自己生活的步子，更不要心生烦躁、忧虑、焦灼，要保持内心的宁静。

一位空军飞行员谈到他在空中翱翔的感受：“当我从高空往下望，看到人如蚂蚁、屋如火柴盒时，发觉一切事物都是那么的微不足道。

下了飞机后，整个人就开朗多了，很多从前想不开的事情，都不那么在乎了，也不那么计较了，因为心境已全然不同。

”　当你面对不如意的事，拉高视野，向下望一望时，不觉得那些小事都很好笑吗？

想一想，过了一二十年，谁还会记得这些呢？

千万不要上当，这些小事只想要把我们绑住，耗损我们的心力，以至于无法专注其他更重要的事情。

下次再碰到不如意的事时，用旁观者的心情，冷静看着这些事，超然于这些事情之上。

我们浪费太多的力气在小事上面，反而无暇注意生命中更美好、更伟大的事物。

《劝忍百箴》中认为：顾全大局的人，不拘泥于区区小节；要做大事的人，不追究一些细碎小事；观赏大玉圭的人，不细考察它的小疵：得巨材的人，不为其上的蠹孔而怏怏不乐。

纠缠在小事之中摆脱不出，只会令自己更加苦恼。

有一个心理学家做了一个很有意思的实验。

他要求一群实验者在周日晚上，把未来七天所要烦恼的事情都写下来，然后投入一个大型的“烦恼箱”。

到了第二周的星期日，他在实验者面前打开这个箱子，逐一与成员核对每项“烦恼”，结果发现其中有九成并未真正发生。

接着，他又要求大家把那一成的字条重新丢人纸箱中，等过了三周，再来寻找解决之道。

结果到了那一天，他开箱后，发现剩下的那一成“烦恼”也已不再是烦恼了。

在一片混乱之中保持平静和安宁的方法就是要找到你的“风暴之眼”。

所谓“风暴之眼”，原是指台风、飓风甚至是龙卷风的中心地带，一块自始至终风平浪静的地带。

这片地带以外的任何事物都被席卷而去，只有这个中心仍旧保持着平静。

如果我们能在“社会风暴”和“人际风暴”中找到它的“风暴眼”，则不论周围环境有多恶劣，噪声有多大，我们都能够做到耳根清净，心情平和，临危不乱。

而这个“风暴眼’’其实就是我们自己镇静从容的心境。
而要保持这种平静心境，就要学会去注意我们的感觉，注意我们生命的质量，，注意人生中最重要的事情。
我们停止担忧那些不重要的事情，比如衣服不太合身，交通又堵塞了，有人好像对自己不友好，这次提升有没有我，别人买了汽车而自己还没有，等等。
我们还要学会不要昧于事理，让生活失去了平衡，也就是说，不要让工作上的压力影响我们的正常牛活.　　处世让一步为高，待人宽一分是福。
宽容是一种美德，既甜美、温馨，又亲切、明亮。
只要有“泰山不辞□土，江河不辞细流”的度量，方能成就大事业。
　　李嘉诚认为，在国际市场中，用洋人打头阵，凭他们的血统、语言、文化等方面的天然优势，在开拓国际市场时可收到事半功倍的效果。
　　1986年李嘉诚与Simon Murry策划买下了国外一家控股公司的部分股份，全部出售，获利2400万美元。
此外，他们还相继收购了加拿大赫斯基石油公司等多家公司的股份，使李嘉诚的势力逐渐向国外大集团渗透。
　　到20世纪80年代中期，李嘉诚已掌握了好几家老牌英资企业，这样李嘉诚的旗下洋人骤然增多。
如何管理这帮洋人呢？
李嘉诚想到了“以夷制夷”。
这并不是因为李嘉诚没有管理他们的能力，而是他出于工作上的考虑。
随着集团的超速发展，他的主要职责已放在了为旗舰导航上，况且用洋人管洋人，不仅有利于管理者熟悉业务，而且有利于管理者与被管理者相互之间的沟通。
P20-23　　……

编辑推荐

寻找“李嘉诚”，就是寻找李嘉诚做人与做事的精髓，寻找李嘉诚的精神，来分享给那些渴望成功的奋斗者。
相信没有人愿意拒绝成功，如何才能让成功来找你？
李嘉诚会告诉你，从这本书中我们来一起寻找“李嘉诚”！
十五条财富准则涵盖了李嘉诚做生意的方方面面，从一个成功者的角度为读者奉上一席精彩的“财富盛宴”！

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com