

<<曾国藩谋人谋事的心理学诡计>>

图书基本信息

书名：<<曾国藩谋人谋事的心理学诡计>>

13位ISBN编号：9787564056629

10位ISBN编号：7564056622

出版时间：2012-8

出版时间：北京理工大学出版社

作者：刘永

页数：261

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<曾国藩谋人谋事的心理学诡计>>

前言

在中国近代史上，有一个奇人所获得的评价可以说是有天壤之别，称赞他的，说他是中国最杰出的人物，中国文化的优秀代表；而批评他的，指他为民族罪人，甚至说他是“汉奸”“刽子手”。

敬爱与痛恨，推崇与指责，同时加于一人之身。

这个人就是晚清重臣曾国藩。

曾国藩，初名子城，字伯涵，号涤生，谥文正，汉族，出生于湖南双峰县荷叶镇天坪村(旧属湘乡县)，著名的军事家、理学家、政治家、书法家和文学家，晚清散文“湘乡派”的创立人。

曾国藩是历史上有名的湘军的创立者和统帅者，官至两江总督、直隶总督、武英殿大学士，封一等毅勇侯。

曾国藩可以说是中国历史上最有影响的人物之一。

他的人生，他的智慧，他的思想，深深地影响了几代的中国人，以至于他虽已去世了一百余年，但是一提起曾国藩，人们仍然津津乐道。

有评论者曾说：如果以人物断代的话，曾国藩是中国古代历史上的最后一人，近代历史上的第一人。

这句话从某一角度概括了曾国藩的个人作用和历史影响。

曾国藩也是近代中国最显赫和最有争议的人物之一。

对于曾国藩，爱之者说：曾国藩老成练达，深谋远虑，终成大业，是国家的脊梁；恨之者则说：曾国藩老奸巨猾，心术多端，深不可测，是封建官场中的“老狐狸”。

虽然人们的褒贬不一，但是我们不难看出，人们对曾国藩的一个深刻的认识就是“老谋深算”。

人生的事业，大谋大成，小谋小成，而无谋则不成。

纵观曾国藩的一生，不是在险恶的官场之中博弈，就是与太平军进行厮杀，其一生几乎历尽周折沉浮，但是每每都能化险为夷，左右逢源。

他之所以会有如此大的成就，全在于其用心极深，殚精竭虑。

可以说，曾国藩成就一生的秘密，就在于一个“谋”字。

而所谓的“谋”，不仅是指其谋事之法，还包含其谋人之道。

而说到了“谋”，自然也就离不开对人心的把握与利用。

如果说做事不讲心计，不讲策略，只凭着自己一相情愿的想法去做，且不说能否成就大业，恐怕在社会上立足都很困难。

曾国藩既善于琢磨人，也善于琢磨事，从而能在清朝末年的动荡之时依然屹立不倒，并建立了不世功勋。

本书选取了曾国藩一生中谋人谋事的典型事例，对其谋人谋事的智慧加以深入研究和探讨，并与心理学相结合，力图从一个全新的角度来解读曾国藩的谋人谋事之法，着重探讨其对人心的掌控和利用，并以此给予读者一定的启发。

本书分为谋人和谋事上下两篇。

其中的谋人篇，主要讲述曾国藩一生中的识人用人之法以及防人交人之道。

曾国藩为官多年，周旋于各色人等之间，练就了善于揣摩人性，把握人心的火眼金睛。

因此能够将各种人牢牢控制在掌股之中，为他成就大事打下坚实的人力基础。

而谋事篇则着重介绍了曾国藩在做事的过程中如何凭借他人的力量来谋求自身利益，在作战之时如何克敌制胜，对权力与官位又是如何看待的。

<<曾国藩谋人谋事的心理学诡计>>

内容概要

本书用通俗的语言将一代奇人曾国藩的一生娓娓道来。内容翔实，既尊重历史，同时也尝试从新的角度来解读曾国藩。希望读者在阅读过多本有关曾国藩的图书之后拿起《曾国藩谋人谋事的心理学诡计》，能够从中得到新的阅读体验和新的收获。

<<曾国藩谋人谋事的心理学诡计>>

书籍目录

谋人篇 善谋者，谋人在前

第一章 识人：洞察他人的心理学诡计

相由心生，以“貌”取人

邪正难辨

考察人才，德才并重

危急时刻看人能力

用心明辨“诚伪”

暗中观察，以小见大

第二章 用人：任用得当的心理学诡计

曾国藩的用人标准

用人之道，唯才是举

量才为用，不拘一格

感人心者，莫先于情

合众人之私，成一人之公

栽培部下，后继有人

第三章 服人：驾驭下属的心理学诡计

施展手段须因人而异

自立立人，自达达人

关心和尊重下属

宽严结合

认真对待反对者的意见

同患难，共富贵

视死如归，承担风险

第四章 防人：防备人心的心理学诡计

从应酬观人情

表现欲不可太强

不轻易透露底牌

不可过于精明

第五章 交人：结交周旋的心理学诡计

金石之交

己所不欲，勿施于人

集智助业

择善而从

联姻自固

扩大交友圈

谋事篇 善谋者，大成于事

第一章 谋力：借力助己的心理学诡计

大树底下好乘凉

曲线投靠

借人之威

呼朋引类

巧借双重身份

第二章 谋局：把握时局的心理学诡计

统筹全局

大处着眼，小处着手

<<曾国藩谋人谋事的心理学诡计>>

借势生风

谋大事要凭借“势”

等待形势变化要耐心

小不忍则乱大谋

面对“变局”，把握机会

第三章 谋战：克敌制胜的心理学诡计

别树一帜招乡勇

攻心为上

屡败屡战，玉汝于成

将正确的战略决策执行到底

用兵稳慎

虚实交用，适时奇变

委曲求全渡难关

打脱牙，和血吞

第四章 谋权：争权让权的心理学诡计

抓大事和要事

无权要争，权大要让

“缓”字诀

推权让利，功归于上

权不可过让

第五章 谋官：谨慎而行的心理学诡计

为官的六大原则

居官不要钱

为官要“耐烦”

戒骄戒奢

事事谨慎

做办事的高手

乡绅不可干预公事

韬光养晦，全身而退

参考文献

<<曾国藩谋人谋事的心理学诡计>>

章节摘录

版权页：用心明辨“诚伪”“天下滔滔，祸乱未已；吏治人心，毫无更改；军政战事，日崇虚伪。非得二三君子，倡之以诚朴，导之以廉耻，则江河日下，不知所终。

”（曾国藩事典）曾国藩把人心的诚伪看做一个人的基本品格，认为只有诚实的人才能有信誉可言，可堪大任。

这里所谓的“诚”，就是指真实无妄，实实在在而没有虚假，没有装饰，故而也可以叫做诚心。

孟子认为，人天生存诚，但这种诚是必须经过提高自身修养才能够达到的。

在曾国藩看来，诚为立身之本，亦是治心之本。

但是在实际的生活里，人们往往因各种动机和诱惑而不诚。

曾国藩就特别讨厌那些狡诈不诚的人。

曾国藩在任两江总督时，其官署院中有一个很高的亭子，站在亭中凭栏远望，可以将官署内外的情景尽收眼底。

一天，曾国藩在亭子中小憩，看见有一个顶戴花翎的人，向仆人苦苦请求。

但见仆人摆手拒绝他，举止显得非常傲慢，那个人只得无奈地离去了。

第二天登亭，曾国藩又看见了那个人，情景和昨天一样。

等到第三天，曾国藩在亭中看见那个人摸索出一包裹着的東西，弯着腰献给了那个仆从，仆从马上就变了脸色。

曾国藩看到这里，心中很是疑虑。

过了一段时间，有仆从进来向曾国藩通报说，有新补的某位监司前来求见。

曾国藩立即就让请进来，一见之下，方知原来就是连日来在亭子上所看到的那个向仆从苦苦哀求的人。

曾国藩问他何日到这里的，对方答说已来了三日。

曾国藩又问他为什么不来进见时，那人支支吾吾不能对答。

曾国藩对他说道：“兄新近就任，难道不缺什么办事的人吗？”

”那人回答说：“衙署中虽已人满为患，但若您有推荐的人，也不敢不从命的。

”曾国藩道：“那好。

我有一仆从，因其实是在太过狡诈，不可委以重任，今将其派往你处，不要派以重要的差事，只让他得一口饭吃足矣。

”那人点头称是。

于是曾国藩召那位仆从进来，严肃地对他说：“我这里已经用不到你了，现特推荐你到这位监司大人处，希望你能好好侍从新的主人，万不可怠慢。

”仆从一听，虽心中不愿但也不得已，拜别以示谢意。

等到退出后，仆从心中感到大为气愤，遂携带行李去了别的地方。

曾国藩做侍郎的时候，曾有两个门生同时取得了直隶知县的职位，两人临行前同时去拜谒曾国藩。

在清朝，朝考选拔贡生，取得知县的官位，以到一省的先后作为补缺的顺序，一旦授予职位后就要前去拜见吏部负责管理签发授职凭证的官员。

等到取得了授职凭证，没有不立即前往赴任的。

因而，在得知两人的任职情况时，曾国藩便问他们赴任的行程。

其中一个名为杨毓柟的回答说：“我已经雇好了车，马上就要动身了。

”而另一位则说：“还在准备行装。

”曾国藩因此怀疑杨毓柟乃是奸诈取巧的官吏，但不久却又听说先去赴任的乃是另外的那位，因而他感叹地说：“人真是难以看透啊！”

杨毓柟的回答，正是他拙诚的体现。

”后来，曾国藩曾多次写信给直隶大吏，赞扬杨毓柟的贤良。

过了一段时间，杨毓柟又到曾国藩那里，曾国藩便问他上司待他如何，杨毓柟答说：“上司待属吏皆很好，待毓柟也好。

<<曾国藩谋人谋事的心理学诡计>>

”曾国藩大笑说道：“你真是诚实啊。

好，好！

”杨毓柝后来做官至大名知府，而另外的那一位却因事被参劾，官位不保。

<<曾国藩谋人谋事的心理学诡计>>

编辑推荐

《曾国藩谋人谋事的心理学诡计》选取了曾国藩一生中谋人谋事的典型事例，对其谋人谋事的智慧加以深入研究和探讨，并与心理学相结合，力图从一个全新的角度来解读曾国藩的谋人谋事之法，着重探讨其对人心的掌控和利用，并以此给予读者一定的启发。

<<曾国藩谋人谋事的心理学诡计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>