第一图书网, tushu007.com

<<掘金>>

图书基本信息

书名：<<掘金>>

13位ISBN编号：9787564209865

10位ISBN编号：7564209860

出版时间：2011-5

出版时间：上海财大

作者：江南如烟

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

1000个人眼中有1000个哈姆雷特，那亿万富翁呢？

在绝大多数人眼中，亿万富翁无非有这些构成要素：家传祖业，比如洛克菲勒；科技先锋，比如比尔·盖茨；资本高手，比如丁磊……还有那一大批通过房地产、保健品等“时代机会”发起来，的企业家。
说到底，他们靠的都是些大机会、大知识、大实力。

在《掘金(45位商人财富人生的九则拍案惊奇)》（烟南如烟编著）中45位中国最具传奇色彩的白手起家的亿万富翁到底靠了什么？
论实力，他们中的很多人当初是因为生活所迫才不得不去创业；论机会，他们刚开始做的大都是不入眼的小生意；论知识，他们中的不少人起初只有小学文化，甚至文盲，斗大的字都认识不了几个！
然而，就是如此这般的他们却在时间的历练中成就了自己的辉煌，但时间也见证了他们无比艰苦的创业过程！

通过本书，我们应该懂得这样一个道理：无论我们现在的处境如何，我们都有可能成为一个富有的人。
如果我们现在的处境比他们当时的处境还悲惨，那么本书的故事将带给我们勇气和鼓励，让我们扬帆起航；如果我们现在的处境比他们当时的处境好得多，那么本书将告诉我们，现在就是我们奋起而行的时候，而他们的那些创业技巧和知识将有助于我们更快速地取得创业的成功。

总之，他们能做到的，我们肯定也能做得到！

作者简介

江南如烟：原名赵良齐，男，中共党员。
曾以笔名梁齐出版过多种图书，例如：“ 百戒百除系列丛书 ”——《做人做事100戒》、《领导管理100戒》、《识人用人100戒》、《说话交际100戒》；“ 经典72招书系 ”——《开店必赚72招》、《快乐工作72招》、《为人处世72招》；《禅语禅心人生禅：渐悟禅学中的人生智慧》；《108计：经商领导处世的智慧谋略》；《鬼谷子：做人办事经商的智慧》；等等。

书籍目录

初则拍案惊奇：穷小子华丽转身为大富翁
李仲树：今日的李先生不是传说是传奇
郑大清：他用神话书写“财富是怎样炼成的”
何思模：卖血创业的UPs电源巨头
田汉：极富传奇色彩的地产追梦人
吕金刚：以两条腿走路著称的食品商贸业少帅
二则拍案惊奇：农民摇身一变成了企业家
许连捷：泥土中走出的晋江商业教父
丁建通：靠几把剪刀起家的农家富豪
梁希森：一个穷叫花子的亿万财富路
李兴浩：冰棍小贩成“误入”空调业大鳄
杨国强：赤脚农民登上中国大陆首富宝座
三则拍案惊奇：小商贩离奇升级为巨商大贾
张庆杰：“丑小鸭”在特区蜕变成“白天鹅”
张大中：叱咤京城商界的平民商人
冯秀乾：毛线和印染行业的西南王
陈松富：离奇致富的河南大鳄
高乃则：演绎创富童话的农村“愚笨”人
四则拍案惊奇：贫苦大学生打开财富一片天
祝义才：徵州出产的江苏富佬
冯 军：IT行业的“爱国者”
秦英林：实现当代骄子价值的“猪司令”
徐毅征：在虚拟的世界创造真实的财富人生
于超：“赌”出来的防水大王
五则拍案惊奇：女人花摇曳在财富丛林中
陶华碧：辣椒酱帝国金字塔尖上的女皇
周晓光：中国饰品行业的大姐大
张茵：从废纸贸易行里崛起的中国女首富
藏健和：叫卖世界的水饺皇后
邹 平：活得最精彩的四川家禽大王
六则拍案惊奇：小手艺人登上了财富大舞台
王振滔：游方小木匠成长为中国鞋王
南存辉：修鞋匠出身的低压电器大王
邱继宝：一个补鞋匠向缝纫机大王的飞跃
胡成中：小裁缝的“德力西”之梦
鲁冠球：闯出万向帝国的打铁匠
七则拍案惊奇：“逼上梁山"反成就富豪人生
谭传华：在中国看不到对手的木梳一哥
任正非：IT行业的通讯兵
周成建：不走寻常路的休闲服饰之王
徐冠巨：化工王国的“苦行僧”
曾宪梓：靠一把剪刀起家的领带骄子
八则拍案惊奇：打破铁饭碗成就大老板
王吉万：他为鞋狂
徐少春：爱金钱亦爱美人的金蝶“徐火焰”

第一图书网, tushu007.com

陈先保：洽洽瓜子的领路人
张亚光：从小砧板行业里走出的小巨人
彭鸿斌：自外交部辞官创业的强化地板之父
九则拍案惊奇：在小处折腾竟成就大事业
郭家富：中国足浴行业的草根英雄
周大虎：打火机点亮了他的财富人生
陈泽民：50岁卖汤圆成就中国速冻之父
楼仲平：用吸管“吸”天下的蚂蚁商人
邱文钦：目不识丁的文具大亨

章节摘录

版权页：1972年，23岁的李仲树得到了赴香港打拼的机会。
他怀揣5港元，匆匆踏上了奔赴香港的旅程。
在买完一张火车票后，他浑身上下只剩下可怜的3.5港元。
到达香港时，李仲树已经一天没有吃东西了，看着来来往往的豪华轿车，高耸入云的摩天大厦，他不由得摸了摸自己那干瘪的口袋，然而他并没有掏出一分钱，只是咬咬牙对自己说：再饿一顿！
找工作成了李仲树的当务之急。
在一番东奔西走之后，李仲树进了一家纱厂打工，白天干的活儿又脏又累，晚上打地铺睡觉。
尽管生活艰苦，但李仲树却没有丝毫抱怨。
一晃，李仲树在工厂度过了4年时光。
似乎李仲树宿命中就该与医药行业结缘，转悠了一圈后，他又回到了自己感兴趣的医药领域，在一家药铺卖起了药材。
李仲树做事勤奋，又极具进取心。
白天，他利用抓药配方的机会辨认各种药材，广泛结识药材批发商和顾客；晚上，则研读医药书籍，潜心揣摩。
后来，老板看他手脚麻利，脑子灵活，又懂得药性医理，有时病人多了，就叫他帮着坐诊。
由于每天接触药材、医生和病人，听说的看见的都是医药行业上游和下游的事情，这使李仲树进一步对整个医药行业和市场有了更深刻的了解。
在药铺又干了一年后，李仲树决定结束他在香港的打工生涯。
1977年，李仲树把自己5年来辛苦挣来的血汗钱全部拿出来，与朋友合资办起了一家小诊所。
由于人手不够，他不得不亲自“上阵”，既要做中药零售和批发生意，又要坐诊给病人看病。
尽管如此，但是李仲树从来没有向朋友抱怨过一句，他永远都是那么任劳任怨，勤勤恳恳。
李仲树不愧为商界奇才，凭着对市场的苦心研究与敏锐观察，他很快就发现了保健品行业具有极大的商机。
在20世纪70年代后期，很多香港人开始关注自身健康和保健问题，市场上对保健品的需求一下子多了起来，原来少人问津的营养品、保健品一时之间火爆起来。
有市场需求就肯定能赚钱，李仲树自然明白这个道理。
1979年，李仲树果断地成立了香港华益贸易有限公司，专门经营人参、鹿茸等高级保健品。
由于经营手段灵活多样，李仲树的保健品生意越做越红火。
不到3年，李仲树便从保健品上掘到了自己的第一桶金——100万港元。

编辑推荐

《掘金:45位商人财富人生的九则拍案惊奇》：他们是一群平凡的人，但却在各自的领域书写着最不平凡的故事，他们曾经一无所有然而，他们现在却无所不有！
他们是财富王国的宠儿，同时也是《胡润百富榜》上的常客；他们信奉的是“天行健，君子以自强不息”，而不是“过把瘾就死”。
他们宁肯带着自己一手仓Ⅱ建的明星企业一个劲地战斗下去，也不愿躺在摇椅上回味曾经的光辉岁月，从而成为别人嘴里的传说。
事实上，他们确实没有成为传说，他们带领着他们的企业依然活跃在现代商场上，无比地强大，让任何竞争对手都不敢小觑。
套用时下一句网络流行语来说，没有办法不迷恋他们，因为他们不是传说，而是传奇！
我们是不是很仰慕那些富豪榜单上的财富精英呢？
我们是不是不想再做个在泥土中“刨食”的泥腿子呢？
我们是不是已经厌倦了置事业于不顾而仅仅做个围着锅台转的全职家庭主妇呢？
我们是不是刚走出校门却因在求职的道路上屡屡受挫而独自烦恼呢？
我们是不是已经厌倦了朝九晚五的上班生活呢？
我们是不是十分向往一种更加成功的人生呢？
如果答案都是“Yes”，即使现在我们只有很少的启动资金，我们也可以选择尽情地去创业！

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com