

<<博弈论前史研究>>

图书基本信息

书名：<<博弈论前史研究>>

13位ISBN编号：9787564212025

10位ISBN编号：7564212020

出版时间：2011-10

出版时间：上海财经大学出版社有限公司

作者：尚宇红

页数：126

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<博弈论前史研究>>

内容概要

博弈论作为一个独立的学科开始于1944年，至今只有60多年的历史，但它的前史却可以追溯到18世纪。

随着博弈论在经济学中广泛而卓有成效的应用，学者们也开始了博弈论史的研究。

对博弈论史的正式研究开始还不到30年，而且发展比较缓慢，至今仍没有形成统一的博弈论史，博弈论的早期史也是这样。

已有的相关博弈论史研究主要从社会发展史或经济思想史的角度展开的，有一定的片面性。

考虑到博弈论早期的形成与发展主要是在数学领域进行的，对其早期史的研究从数学史的角度进行探索才会更有说服力、更能全面反映博弈论的发展历史。

本项研究正是利用数学史的研究方法和研究成果对博弈论的形成过程进行了新的探讨，基本上理清了博弈论创立之前的发展过程。

<<博弈论前史研究>>

作者简介

尚宇红（1970.11-）：男，博士，上海对外贸易学院国际经济与贸易学院副教授，共产党员。
研究方向：应用经济学。

受教育经历：2005.08～2007.07，复旦大学管理学院，应用经济学博士后；2004.08～2004.12，美国纽约城市大学研究生学院，高级访问学者；2000.09～2003.07，西北大学，博士（科学史，博弈论史）；1997.09～1999.07，山西大学，硕士（数学）；1989.09～1994.07，山西大学，本科（经济学、数学）。

工作经历：2006.07至今，上海对外贸易学院国际经济与贸易学院教师1994.07～2006.06，中共山西省委党校教师。

<<博弈论前史研究>>

书籍目录

序前言第一章 绪论第一节 博弈论的概念理解第二节 博弈论的影响第三节 博弈论的学科划分第四节 博弈论史的研究情况第五节 欲解决的问题和研究方法第二章 博弈论史前史研究第一节 游戏中的博弈研究第二节 经济学中的早期博弈模型第三节 军事冲突中的早期博弈模型第三章 博弈论创立的理论背景研究第一节 博弈论“第一定理”的提出与证明第二节 波莱尔对博弈理论的初期贡献第三节 冯·诺伊曼的贡献第四节 博弈论诞生的第一个里程碑--极小极大值定理--的提出与证明第五节 波莱尔与他的同事在20世纪30年代的贡献第六节 博弈论先驱们的思想关系第四章 博弈论的创立--《博弈论与经济行为》第一节 冯·诺伊曼和摩根斯坦的合作第二节 《博弈论与经济行为》的主要思想方法第三节 《博弈论与经济行为》的主要贡献及其评论第四节 《博弈论与经济行为》与前人的关系及其最初的影响第五章 博弈论创立之后的发展回顾及其在中国的情况简介第一节 博弈论创立之后(1944~2000)的发展简介第二节 博弈论在中国的传播情况(2000年前)简介第六章 结束语

<<博弈论前史研究>>

章节摘录

然而，波莱尔继续臆测道，当纯策略个数 n 充分大时，一旦某选手的混合策略确定下来，他的对手将可以选择到一个使其赢得为正的混合策略。

虽然在这篇文章中他没有说当 n 大于7时就无解了，但像他前面的那篇文章一样在没有任何推理的情况下，他坚持臆测在大数目纯策略的博弈中没有极小极大值解。

由于这个结论并不是来自于他论文的分析结果，因而，这就导致了他不正确的推断：“如果一个选手面对的另一名选手是心智狡黠且善于算计，而他又不去观测他的对手的心理并修改他的行事方式的话，那么，他必然要遭到损失”。

然而，他对 $n=3$ 或 5 时的对称博弈分析却正好与此相反，说明在这些博弈中，不管对手如何行事，第一个选手都有一个混合策略使对手的赢得为 0 ，同样不管第一个选手如何行事，他的对手也总有一个混合对策能防止他的赢得 G 大于零。

从这篇文章中，我们可以看出，波莱尔已经意识到建立博弈理论的可能性和方法：“考虑到概率的计算起源于对最简单的机会博弈的研究，建议包含局中人技巧（策略选择的方法）和机会的博弈研究也应开始于最简单的例子。”

而且在研究包含 3 个策略的博弈基础之上研究了包含有 5 个策略的博弈，在对称博弈的研究基础上研究了不对称的情况。

尽管在他的分析中对较简单的情况的处理是恰当的也是合理的，但对于较复杂的情况则臆测的成分更多一些，由于无法找到合适的数学方法，他认为较复杂的情况则要更多地依赖于局中人的心智，而不是科学（数学分析）的方法。

.....

<<博弈论前史研究>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>