第一图书网, tushu007.com

<<交易大师之路>>

图书基本信息

书名：<<交易大师之路>>

13位ISBN编号：9787564214111

10位ISBN编号：7564214112

出版时间：2012-8

出版时间：上海财经大学出版社有限公司

作者：王和美

页数：229

字数：284000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

在几种投资与理财品种中，如房地产、基金、股票、外汇、收藏品、期货等，你把理财重点投放在哪个品种上？

在全球所有商品与服务通胀的今天，可以抵挡通胀的手段是极少的。
中国不可能，也不能够例外：房地产行业的暴利时代已经终结，投资房地产在可以预见的未来是不明智的；基金业的不作为，亏损但不需要承担任何风险，工资与管理费用一分钱也不会少的机制让人无法容忍；国内股票市场更是一言难尽；期货市场对于一般投资人是没有太大意义的，因为极小的杠杆率即使在长期获胜的状态下，也赢利无多，且占用大量的时间；收藏品市场更是“深不可测”，一般投资人还是少碰为妙。

贵金属市场提供了一条全新的理财途径。
《交易大师之路----黄金、白银等贵金属交易战法》的内容包含：交易之术---介绍一般性的尝试；宏观之论——介绍了大的结构，从整体上把握市场；微观之策----介绍交易的具体细节，从细节方面具体了解市场。

《交易大师之路—黄金、白银等贵金属交易战法》从贵金属市场几个大的角度进行综合性的研究，侧重实战所需要的知识和技法。
其一，基本面；其二，技术面；其三，交易模式的确立；其四，程式化交易模式的运用。

《交易大师之路—黄金、白银等贵金属交易战法》的作者本人长期从事贵金属交易，所以保证了本书的专业性。

作者简介

王和美：计算数学专业背景。
从事金融与数学交叉学科的研究工作。
主要研究方向：程式化交易模式的确立（数学建模）及交易软件的开发应用。
从事股票、期货、外汇及贵金属等方向的投资与投机工作十余年，2008年创立和美私募基金，熟知国内外贵金属交易产品品种、交易规则及交易制度，在国内外贵金属业务方面具有相当高的造诣。

姚建敏：金融业背景。
现就职于中国工商银行股份有限公司镇江市分行，担任国际业务部外汇资金产品经理，经济师职称，上海黄金交易所交易员。
从事主管商业银行代客外汇买卖交易及帐户贵金属交易10余年，熟知国内上海黄金交易所、上海期货交易所、国内商业银行的贵金属交易产品品种、交易规则及交易制度，对国内贵金属业务的发展具有一定见解。

朱婧：金融业专业背景。
现任江苏省镇江市财政科研所所长，长期从事经济研究工作。
在省、部级刊物有多篇论文发表。
高级会计师。
在金融投资领域具有高深的造诣。

书籍目录

前言
第一部分 交易之术——不愤不启 不悱不发
一、我们生活的时代
二、贵金属市场存在的理由及生命周期
三、贵金属市场对投资人与投机者的非凡意义
四、有无幕后推手（谁是幕后推手）
五、市场参与者的定位及各方盈利模式（谁在赔钱）
六、贵金属市场的一般常识
（一）全球黄金、白银贵金属市场概述
（二）境外黄金、白银贵金属市场（交易制度）介绍
（三）国内黄金、白银贵金属市场介绍
（四）黄金、白银贵金属市场相关名词解释
（五）通用专业名词解释
七、重要常识之“贵金属市场可以寄予多大的数学期望”
八、重要常识之“成功交易家的13项人格特质”
九、重要常识之“心态”
十、重要常识之“耐心、定性与定力，成为交易高手需要多少时间”
十一、重要常识之“资金的安排”
十二、重要常识之“合约到期日”
（一）香港盘
（二）内地盘
十三、重要常识之“交易的时间”
（一）我国香港贵金属市场
（二）我国内地贵金属市场
（三）主要的交易时间段
十四、重要常识之“交易的品种”
（一）香港盘
（二）内地盘
十五、重要常识之“保证金与杠杆率”
（一）香港盘
（二）内地盘
十六、重要常识之“费用及几种交易平台的比较”
（一）香港盘
（二）内地盘各种交易方式费用的比较
十七、重要常识之“合约的构成及如何计算”
（一）香港盘
（二）内地盘
十八、重要常识之“交易软件的选择”
（一）香港贵金属市场通用的集成交易软件
（二）内地贵金属市场通用的集成交易软件
十九、重要常识之“银现自由转账的方式”
（一）香港贵金属市场的银现自由转账方式
（二）内地贵金属市场的银现自由转账方式
二十、重要常识之“主要交易平台”
（一）香港：香港金银业贸易场会员

（二）内地：上海黄金交易所、上海期货交易所
第二部分 宏观之论——山舞银蛇原驰腊象
一、贵金属市场的基本面
二、贵金属市场的技术面
（一）模拟盘口情况及如何操作（实盘前哨战）
（二）进入实盘的标志性事件
（三）实盘的盘口情况及如何操作（人性的历练）
三、不同市场参与者对市场的认识
（一）短线投机者眼中的市场
（二）中线投资者或投机者眼中的市场
（三）长线投资者或投机者眼中的市场
（四）大型对冲基金眼中的市场
（五）生产商眼中的市场
（六）西方发达国家集团眼中的市场
（七）市场评论“家”眼中的市场
（八）经纪商眼中的市场
（九）笔者眼中的市场
……
第三部分 微观之策——知否知否应是绿肥红瘦
第四部分 步出夏门行——绕树三匝何枝可依

章节摘录

笔者写到此刻，想起了自己所走过的路，不禁感慨万千，其间“鸟语花香、电闪雷鸣、袅袅兮秋风、正是霜风飘断处”等场景一一在脑海里浮现。
人是要有些精神的，人总是要有些精神的，正是凭借着这样的励志名言，笔者才得以走到今天。
回首当年的同僚，却再也难觅他们的踪影，岁月如歌，他们都已“作古”。
真是命运无常、造化弄人呐！
终于有一天，拨开沉沉的暮色，看到了一条清晰无比的操作线，遁着这条线，看到了一条无比宽广的通衢。
这是一条什么样的大道呢？
让我们从最基本的概念人手，来了解这条通衢的广度与深度吧。
（1）交易是什么？
一言以蔽之——“交换”。
如果公平交易可以理解为等价交换，那么不公平交易只能基于不等价交换。
大多数市场参与者连这个最基本的概念都没有弄清楚，就已经贸然闯入贵金属交易市场，当然也有可能是他们根本不屑于搞清楚。
（2）交易的本质：逐利性。
市场参与者都是为获利而来，无一例外，笔者也是如此，这并没有错，也没有什么可以值得指责的地方。
只是相当多的人没有想明白的是，你的利润来自于何方，简单地说，你赚的是谁的钱。
这钱会来自于全球顶尖的大型对冲基金吗？
可笑之极！
笔者相信，聪明之人不少，但巧妇难为无米之炊，这是一个资本角力的场所，适用丛林法则。
你虽有智慧，但鳄鱼们有资本，所以你不能决定方向，哪怕只是瞬间的市场方向，这就是交易之道。
（3）互换角色：兵法云，了解自己的对手才不至于命悬一线。
市场参与者要尽可能地互换角色，才可以了解大型对冲基金经理们的心思，因此“兵棋推演”是一个不错的方法。
站在对方的角度去理解对方，可以比较清晰地看到自己何时才会身处风险之中。
（4）没有人控盘会形成多大的成交量？
如果没有人控盘或者说只在关键时刻控盘，市场的波动主要源自于需求与供给，那么每个交易日的成交量会比现在少掉很多。
以黄金品种为例，全球一年的实际产销量只占全年年成交总量的极少部分。
（5）索罗斯们的利润率来自于何方？
索罗斯旗下的老虎基金与量子基金年平均复合增长率竟然达到了35%。
不过现实告诉我们，没有任何一家实体经济可以有如此高的成长率，可见此位仁兄的超级利润率只能来自于高杠杆的资本市场。
国际大型对冲基金长年游走于外汇、贵金属等杠杆交易市场，其身影出没其间必定有踪迹可寻。
（6）问题是索罗斯们如何才能够做得到呢？
笔者当然知道。
.一般的投资者或投机者可以从合约生成的角度人手去研究。
说得再明确些，你持有的多头合约必定对应着等量的空头合约，反之亦然。
当群体的多头合约对应大型资本的空头合约时，那么短期来看价格的运行方向只能也只会向下无疑。
……

媒体关注与评论

市场是战略家的，但仅有战略而没有战术，也就变成了无源之水、纸上谈兵；细节决定成败，从这个意义上说，市场又是战术家的。
如果一本书既有战略上的宏观指导，又不乏战术上的应对之策，思路清晰，那么它就是一本值得阅读的好书。
——宋建华 中国工商银行股份有限公司江苏省分行副行长　　在本书中，作者将数学科学的严谨与逻辑性的特质带进了不确定性的世界中，令人惊叹不已。
作为数学与金融学交叉学科的研究者，作者所做的工作是扎实与领先的，量化及程式化交易是一种潮流与趋势。
在这本书的背后，反映了一位学者的才华与坚韧。
——李医民 江苏大学理学院副院长、教授　　本书对于商学院、财经与金融学院的莘莘学子具有一定的指导作用。
现在的学生比较注重纯理论知识的学习，实践环节太少，对于贵金属交易基本没有涉及具体的交易过程，这是一种缺憾。
本书的面市将会对此短板有所弥补，也是其价值所在。
——姚洪兴 江苏大学财经学院副院长、教授、博士生导师　　随手翻开金融类图书，大多是坐而论道、泛泛而谈、空洞少质，所言者只囿于宏观，我想此类作者可能都没有操作过实盘。
本书反其道而行之，作者才是这个市场的深耕者，进行了大量基础性的研究工作，后来者只要追寻他们的脚步，就可以较为容易地把握住这个市场。
——崔恒武 浙江大学博士后、江苏大学研究员、硕士生导师　　看到这本书的初稿，便为全书的内容与犀利的写作手法所深深地吸引与折服，想起了众多华尔街杰出的交易人士，大多数具有良好的知识结构。
一本好书，可以引领后来者少走许多弯路，更可以使有心者后来居上。
同时，可操作性也是此书最大的特色之一，它必将成为国内贵金属交易类书籍的先驱与标志性的工具书。
——张义强 昆仑财经（环球财经与金融服务）特约分析师

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com