

<<国际货物买卖法>>

图书基本信息

书名：<<国际货物买卖法>>

13位ISBN编号：9787566301567

10位ISBN编号：756630156X

出版时间：2011-9

出版时间：陈剑玲 对外经济贸易大学出版社 (2011-09出版)

作者：陈剑玲

页数：264

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际货物买卖法>>

内容概要

国际货物买卖法是国际商法的一个重要分支，在国际商事交易中起着重要的作用。在所有国家，无论其法律传统或经济发展情况如何，货物销售都是国际贸易的支柱。在国际货物买卖法领域，最知名的国际公约是1980年由联合国国际贸易法委员会通过的《联合国国际货物销售合同公约(CISG)》(以下简称“《公约》”)，对于该《公约》的研究向来都是国际货物买卖法中的重要课题，《公约》也被视为是国际贸易法核心公约之一。

《公约》的目的是为国际货物销售提供一个现代、统一、公正的制度，在买方利益和卖方利益之间作谨慎的平衡。

《公约》还启发了各国的合同法改革。

《公约》的通过为国际货物销售提供了现代、统一的法规，适用于在缔约国有营业地的当事方之间订立货物销售合同的情形，在这种情形下，《公约》将直接适用，从而避免了按照国际私法规则确定合同适用法的做法，大大提高了国际销售合同的确定性和可预测性。

此外，《公约》为使商业交易具有确定性并降低交易成本作出了重要的贡献。

国际货物买卖法是对外经济贸易大学法学院的重点课程之一，其教学能够很好地融合国际经贸法律和外贸实务，对于培养从事国际经贸法律的实践人才具有重大实践意义。

而且，国际货物买卖法尤其能够体现经贸大学法学院在双语教学上的特色，因为该课程最新的研究成果和背景资料基本上都以英文为主。

带领学生直接阅读英文材料，能够帮助学生同时提高法律和英语水平，不仅能够促进学习效率的提高，而且对于学生将来事国际经贸法律实务有很大的帮助。

然而，国外关于国际货物买卖法和《公约》的英文原版教材大多都是建立在《公约》和其本国法律的对比之上，教材的本土化色彩很浓，其内容未必适合中国学生。

因此，笔者在编写这本教材的时候，结合自己的实际教学经验，有意识地以中国学生的阅读视角和理解能力为出发点，在选取国际货物买卖领域内比较成熟的研究成果之余，加入相关的学习提示、思考题和经典案例，使得学生可以循序渐进地理解相关的专业知识。

本书的目的不仅在于介绍国际货物买卖相关法律，而且可以作为合同法等法律英语的基础阅读教材，在原汁原味的英文指引下，了解相关法律原则和专业词汇。

<<国际货物买卖法>>

书籍目录

Chapter 1 INTRODUCTION TO CISG

- Section 1 History
- Section 2 Structure
- Section 3 Objectives
- Section 4 Influence

Chapter 2 SPHERE OF APPLICATION

- Section 1 The International Character of the Transaction
 - Case Study
- Section 2 Goods
 - Case Study
- Section 3 Sale
 - Case Study
- Section 4 Matters Excluded from the Scope of the Convention'
 - Case Study
- Section 5 Excluding the Convention
 - Case Study

Chapter 3 GENERAL PRINCIPLES

- Section 1 Interpretation and Gap-Filling
 - Case Study
- Section 2 Interpretation of Statement and Conduct
 - Case Study
- Section 3 Usage
 - Case Study
- Section 4 Place of Business
 - Case Study
- Section 5 Form
 - Case Study

Chapter 4 FORMATION

- Section 1 Offer
-

章节摘录

版权页：Two paragraphs of the preamble to the Convention set out the objectives of the CISG: "Considering that the development of international trade on the basis of equality and mutual benefit is an important element in promoting friendly relations among States, being of the opinion that the adoption of uniform laws which govern contracts for the international sale of goods and take into account the different social, economic and legal systems should contribute to the removal of legal barriers in international trade and promote the development of international trade." The process of preparation of the draft Convention and the generally unanimous support for its provisions at the widely representative diplomatic conference which adopted it strongly suggest that those purposes have been achieved. That appears to be further confirmed by the subsequent acceptance of the Convention. The substantive rules are acceptable to and accepted by civil and common law jurisdictions, developed and developing countries, capitalist and socialist economies, and exporters and importers of agricultural and mineral primary products and manufactured goods. This is not a case of, uniformity for the sake of uniformity. Rather the world trading community has made the practical judgment that this uniform law will facilitate international trade. To be acceptable the Convention must also take account of the special characteristics of international sale of goods contracts, especially the distances involved, the costs of transportation, the involvement of intermediaries, and the long term that many are to operate. One consequence is an emphasis in the Convention on the preservation of the contract notwithstanding default or other non-compliance. This means that the remedies (especially those available to buyers) are extended beyond those normally available under some domestic laws.

<<国际货物买卖法>>

编辑推荐

《国际货物买卖法(英文版)》是国家“2011工程”课题项目。

<<国际货物买卖法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>